

PRO

Instalaciones

Revista técnica para los profesionales de las instalaciones

**FIABLE,
PRECISO Y DE
DISEÑO ROBUSTO**



Descubre nuestro Analizador Digital

Nuestro analizador digital SMAN® (SM382VINT y SM482VINT) es compatible con los refrigerantes A1, A2L y A3, se integra perfectamente con nuestras herramientas Job Link® y es resistente a la intemperie. Trabaja de forma más fácil, más rápida y mejor con toda la información que necesitas en la palma de tu mano.

www.fieldpiece-europe.com

Fieldpiece



ARTÍCULO INFORMATIVO
#TENDENCIAS 2025:
CLIMATIZACIÓN PARA
HOGARES INTELIGENTES



ENTREVISTA
RAÚL RODRÍGUEZ
Director General
de FEGICAT



FERIAS
REBUILD 2025
TRANSFORMANDO
LA EDIFICACIÓN

- CLIMATIZACIÓN
- REFRIGERACIÓN
- FONTANERÍA
- ELECTRICIDAD
- RENOVABLES
- NUEVAS TECNOLOGÍAS

NUEVA MINI AURAX Ni

LA ESTRELLA DE LAS INSTALACIONES
DE ALTO RENDIMIENTO



BOMBA DE CALOR DE ALTA TEMPERATURA

- Producción de ACS $\geq 70^{\circ}\text{C}$ incluso en temperaturas extremas.
- Potencias de 10 a 40 Kw en versiones 2T y 4T.
- Regulación Inverter.
- Máxima eficiencia energética al servicio de la sostenibilidad.
- Producción AIC Made in Europe.



Entidades colaboradoras:



a e d i c i



4

NOVEDADES

Descubra lo más nuevo y destacado del sector

10

INFORME DE MERCADO

ANÁLISIS 2023: Mercado HVACR y tendencias hasta 2030

14

INFORME DE MERCADO

La facturación del sector de mantenimiento técnico de edificios supera por primera vez los 10.000 millones

16

ART. INFORMATIVO

#Tendencias 2025: Climatización para hogares inteligentes

4



10

14



14



16



10

24



28



30

34



36



38

42



54



58

> Y ADEMÁS

18

ENTREVISTA

RAÚL RODRÍGUEZ

Director General de FEGICAT

(Fed. de Gremios de Instaladores de Cataluña)

34

ENTREVISTA

LUCAS GONZALEZ

Director de estrategia, innovación y análisis de mercado en AMBIWASTE

38

EVENTOS + AGENDA

54

FERIAS

48

ASOCIACIONES INFORMAN

54

CATÁLOGOS Y TARIFAS

58

NOTICIAS

Actualidad profesional del sector

PRO Instalaciones

La actualidad técnica profesional 100% actualizada a su alcance

La actualidad técnica profesional 100% actualizada a su alcance

Edita:

Inercia Gráfica S.L.
C/Terol nº6 C5 - 08860
Castelldefels - BARCELONA
Tel. 936652977
info@proinstalaciones.com

Impresión:
Ediciones Gráficas Rey, S.L.
Depósito legal:
B-24886-2016

Suscripciones:

Precio ejemplar/suscripción anual:
15 € / 50 € (+ IVA)
suscripciones@proinstalaciones.com

Staff:

Dirección Publicación
Patricia Moreno - patricia@proinstalaciones.com
Asesor
Patrice Moreno - patrice@proinstalaciones.com
Marketing, Maquetación y diseño
Alex Moreno - alex@proinstalaciones.com
Redacción y publicidad
Departamento propio Inercia Gráfica S.L.
redaccion@proinstalaciones.com

La reproducción total o parcial de esta publicación sólo está permitida con previa autorización del editor. Esta publicación no se responsabiliza de las opiniones expresadas por sus colaboradores o entrevistados.



Códigos QR e iconos redes sociales

¿Para qué sirven y como usarlos?

Los códigos QR (códigos de acceso rápido), dan un enlace directo a secciones concretas de páginas web, videos, pdf's, aplicaciones o archivos...

¿Cómo funcionan? En su tienda online de aplicaciones para smartphone o tablets puede descargar uno de los muchos programas gratuitos que escanean dichos códigos. En la aplicación aparecerá un objetivo, el cual tenemos que encuadrarlo para escanear el código. Una vez capturado la aplicación lo descifrará y dependiendo del contenido dará acceso al mismo.

¿Redes sociales y compartir contenidos? En los contenidos de la página web de Pro Instalaciones, dispone de acceso directo para compartir contenidos con amigos, compañeros... o para tener en sus redes sociales; LinkedIn, Twitter, Facebook, Google+, o si lo prefiere directamente enviar desde su email.

www.proinstalaciones.com

1
2
3



**AIC CALEFACCIÓN IBÉRICA
INT. PORTADA**
www.myaic.es
Tel. 986 13 59 85



aicoo



RESIDEO
Página 35
www.homecomfort.resideo.com
Tel. 902 430 668



resideo



CONSTRUMAT
Página 27
www.construmat.com
Tel. 93 233 20 00



CONSTRUMAT



ROBERT BOSCH
Página 13
www.bosch-industrial.com
Tel. 93 001 62 51

BOSCH
Innovación para tu vida

**FIELDPIECE
PORTADA**
www.fieldpiece-europe.com
Tel. 651 344 325



Fieldpiece



SALVADOR ESCODA
Página 3
www.salvadorescoda.com
Tel. 93 446 27 80

SALVADOR
ESCODA S.A.

**FIELDPIECE
CONTRAPORTADA**
www.fieldpiece-europe.com
Tel. 651 344 325



Fieldpiece



VALVULAS PHIVAL
Página 33
www.valvulas-phival.com
Tel. 93 782 27 66

VÁLVULAS
PHIVAL
PHOENIX CONTACT

REBUILD EXPO
Página 23
www.rebuildepo.com
Tel. 91 955 15 51

REBUILD
TRANSFORMANDO LA EDIFICACIÓN

¡Suscribirse es muy fácil!



SUSCRIPCIÓN DIGITAL GRATIS

Envía un email a info@proinstalaciones.com con **tus datos** (nombre y apellidos, empresa, cargo, dirección, teléfono y email) y recibirás en tu email totalmente **GRATIS** el link para poder visualizar **ONLINE** cada número de la revista. O también, clicando en el apartado revista digital directamente desde nuestra web; @proinstalaciones.com

SUSCRIPCIÓN EN PAPEL

Si lo que prefieres, es poder consultar la revista de forma offline, en papel y de la manera convencional, envía un email a info@proinstalaciones.com para poder recibir cada número de la revista comodamente en su domicilio.

Número concreto 15 € IVA incluido

Suscripción anual (6 números año), 50 € (+IVA)

www.proinstalaciones.com

MUNDOCLIMA®

www.mundoclima.com



La gama más completa de CLIMATIZACIÓN

EL SALVADOR
ESCODA
www.salvadorescoda.com

Oficinas Centrales:
Nàpols 249, planta 1 - 08013 Barcelona
Tel. 93 446 27 80
info@salvadorescoda.com



DAIKIN

Lanzamiento del nuevo sistema VRV con CO₂ en Europa



www.daikin.es

Daikin siempre ha estado a la vanguardia del desarrollo de soluciones para reducir la huella de carbono de sus sistemas, anticipándose a la legislación y apoyándola. Tras compartir su visión para implementar la eliminación gradual de los HFC en la UE, Daikin comparte ahora más detalles sobre su visión estratégica para el mercado del Caudal de Refrigerante Variable (VRV).

Refrigerantes diversos para apoyar la transición con cero emisiones netas de carbono

“La descarbonización del sector de la construcción requiere opciones flexibles de refrigerantes debido a los diversos retos que plantean las aplicaciones. No existe una solución única”, afirma Bernard Dehertogh, director general Adjunto de Expansión Directa en Daikin Europe N.V. “La estrategia de Daikin consiste en seleccionar el mejor refrigerante para cada aplicación, equilibrando cuatro factores clave: seguridad, eficiencia energética, impacto medioambiental y coste a lo largo de todo el ciclo de vida de un producto. La introducción por parte de Daikin de la primera unidad VRV de CO₂, que se suma a nuestra gama VRV5 de R32, reafirma nuestro compromiso con la descarbonización de los edificios.”

Sistema VRV con CO₂, la solución de bajo PCA
El uso de R-744 (CO₂) presenta distintas ventajas clave. El CO₂ es denominado refrigerante natural porque también se encuentra de forma natural en la atmósfera. El R-744 está clasificado como no inflamable (A1) según la norma ISO817, y con un valor Potencial de Calentamiento Atmosférico de 1, lo que significa que tiene el mejor PCA posible. El sistema VRV con CO₂ hereda todas las ventajas características del VRV: rápido y fácil de diseñar e instalar y contiene opciones precisas de control de zonas con tiempos de respuestas rápidos. La introducción en el mercado del sistema VRV con CO₂ certificado por Eurovent, junto con la emblemática unidad Round Flow de cassette, supone un hito importante en la transición hacia el futuro mercado de VRV/VRF en Europa. Las unidades estarán disponibles a partir de abril de 2025.

VRV: tecnología probada de bajas emisiones de carbono

Hasta hoy, la tecnología VRV ha contribuido a ahorrar importantes cantidades de emisiones de CO₂ en comparación con cualquier otra solución de calefacción basada en combustibles fósiles. Con ambas opciones de refrigerante, R-32 y CO₂, Daikin podrá cubrir el máximo número de aplicaciones para descarbonizar los edificios, en función de la prioridad de los criterios de selección relacionados con la eficiencia, la huella y emisiones de carbono a lo largo de todo el ciclo de vida, el coste y PCA.

**FINDER**

Amplía la gama OPTA con CODESYS®



www.findernet.com

Un producto de la Serie 8A basado en el primer entorno de desarrollo independiente del mundo para PLCs, diseñado para la programación conforme al estándar internacional de la industria IEC 61131-3. El cumplimiento de este estándar internacional hace que Codesys® (Sistema de Desarrollo Controlado) sea un entorno de desarrollo de software muy popular en el ámbito de la automatización industrial, ya que puede utilizarse en una amplia gama de PLCs. Además de permitir la programación, ofrece herramientas para simulación, configuración de hardware, visualización y gestión de proyectos.

La implementación de este entorno convierte a OPTA en un dispositivo programable con lenguajes como IL, ST, LD, FBD y SFC, lo que lo posiciona como un PLR con un alto nivel de interoperabilidad y, de hecho, único en el mercado.

Contará con 8 entradas analógicas o digitales, 4 salidas de relé de 10A, conectividad USB Tipo C, puerto RJ45, puerto RS485 y un módulo Wi-Fi integrado.

SALVADOR ESCODA

Amplía su gama de ventiladores Mundofan® con la nueva serie BX-MU



www.salvadorescoda.com

Diseñados para proporcionar máxima eficiencia y adaptabilidad en aplicaciones industriales y comerciales. Fabricados en chapa galvanizada, cuentan con turbina multipala de álabes curvados hacia delante, lo que garantiza un rendimiento óptimo y una mayor resistencia a la corrosión.

> Estructura robusta: Envoltorio de chapa galvanizada que ofrece mayor durabilidad.

> Eje libre para transmisión por poleas: Diseñado para facilitar su integración en diferentes sistemas de ventilación.

> Amplio rango de tamaños: Disponibles en modelos desde el 7/7 hasta el 18/18, con un caudal de aire que alcanza hasta 24.400 m³/h.

> Turbina optimizada: En modelos 7/7, 9/9, 10/10 y 12/12, fabricada en poliamida reforzada con fibra de vidrio.

> Reducción de vibraciones: Rodamientos de bolas de engrase permanente montados sobre aro de goma, minimizando ruidos.

> Facilidad de montaje: Eje de transmisión sobresaliente en ambos lados para la instalación de poleas y correas.

BJC

Versatilidad y estilo con la protección IP44 de BJC en todos los ambientes



www.bjc.es

Este avance no solo garantiza seguridad en zonas exteriores, sino que amplía la personalización de ambientes interiores con diseños que fusionan estética y resistencia.

Espacios exteriores: funcionalidad con estilo en terrazas, jardines y balcones; Los mecanismos eléctricos de BJC, ahora con protección IP44, son ideales para integrarse en áreas exteriores como terrazas, balcones y jardines. Su resistencia al polvo y las salpicaduras de agua asegura una funcionalidad duradera sin comprometer la estética. Los colores y acabados disponibles permiten crear combinaciones armónicas que se adaptan a cualquier diseño paisajístico o arquitectónico.

> Ejemplo práctico: Un marco de cinco elementos en acabado aluminio metalizado puede incluir teclas para iluminación, bases de enchufe y tomas de conexión de red, facilitando tanto el trabajo como el entretenimiento al aire libre.

Zonas húmedas interiores: seguridad en baños y cocinas; La protección IP44 también encuentra su lugar en interiores expuestos a humedad, como baños y cocinas. Los mecanismos de BJC ofrecen la confianza de un diseño seguro y resistente, sin perder el atractivo visual que caracteriza a sus series principales.

> Ejemplo práctico: Una cocina moderna con acabados en blanco polar puede integrar interruptores y enchufes protegidos en armonía con el mobiliario, manteniendo un entorno limpio y seguro.

Ambientes de trabajo: oficinas y talleres personalizados; La flexibilidad de diseño y funcionalidad hace que la protección IP44 sea perfecta para oficinas y talleres donde las conexiones eléctricas están expuestas a mayores riesgos. Además, las tomas RJ45 y de TV garantizan una conectividad eficiente en ambientes profesionales.

> Ejemplo práctico: En un taller, un marco con elementos en antracita cosso puede incluir mecanismos de iluminación, tomas Schuko® y conexiones de red, asegurando durabilidad en un entorno exigente.

Personalización al máximo: marcos y combinaciones únicas; Una de las principales ventajas de la protección IP44 es su capacidad de adaptarse a combinaciones personalizadas. Los marcos de hasta cinco elementos permiten agrupar funciones como iluminación, enchufes y conexiones multimedia en una sola solución compacta y elegante.

> Ejemplo práctico: En un salón multifuncional, un marco en dorado odisea puede combinar interruptores dobles para iluminación, una toma de red RJ45 y enchufes Schuko®, complementando un diseño moderno y sofisticado.

Diseños que inspiran: Amplia gama de colores y acabados disponibles en las series Iris, Iris Plus, Mega, Style y Miro.



TESTO

Presenta su nuevo analizador digital de refrigeración TESTO 558s con estilo smartphone.



www.testo.com

El analizador de refrigeración más inteligente de todos los tiempos, versátil y sencillo

Trabaja como si tuvieras un smartphone en la mano: Gracias al manejo mediante pantalla táctil en color, la configuración y el control se hacen de forma rápida e intuitiva, tan fácil como si fuera un móvil.

La valoración de los datos se simplifica considerablemente y se vuelve más fiable gracias a los nuevos diagramas de tendencia de 30 minutos y gráficos adicionales claros. ¡Simplemente genial!

Pantalla táctil, gráficos de medición a color, manejo intuitivo y sencillo como un smartphone.

Con el testo 558s, Testo revoluciona las mediciones en sistemas de refrigeración, aire acondicionado y bombas de calor, ya que este analizador hace todas las tareas de medición de forma sencilla, versátil y rápida como nunca antes. Completamente enlazado, compatible con todos los refrigerantes y con una autonomía que dura todo el día.

Completamente automático, completamente conectado en red.

La visión de un mundo inteligente y conectado en red que facilita enormemente el trabajo en los sistemas de refrigeración y aire acondicionado. Porque gracias a nuestras décadas de experiencia, hemos conseguido desarrollar un mundo HVAC/R tan sofisticado que todas las herramientas funcionan juntas a la perfección y todas las aplicaciones son rápidas, fáciles y algunas incluso totalmente automáticas.

Equipamiento perfecto para cualquier refrigerante.

> Compatible con todos los refrigerantes
> Más de 96 refrigerantes disponibles en el sistema

> Los refrigerantes nuevos se agregan mediante actualizaciones OTA

Intuitivo como nunca antes, preciso como siempre. El testo 558s reúne la máxima precisión y la máxima flexibilidad de manejo con una facilidad inigualable,

marcando nuevos estándares para el uso en sistemas de refrigeración, aire acondicionado y bombas de calor.

Tu trabajo en sistemas de frío y en sistemas de climatización nunca fue tan sencillo.

El testo 558s permite valorar la estanqueidad del sistema de forma sencilla y fiable gracias a la representación clara de los valores de presión y la compensación de temperatura.

**CIRCUTOR**

Lanza el QNA 600: la solución más avanzada para garantizar la calidad del suministro eléctrico



www.circutor.com

El nuevo analizador de calidad de suministro, con certificado en Clase A, asegura un control total sobre la calidad del suministro. Diseñado para analizar las necesidades más exigentes de calidad en las instalaciones eléctricas, asegura un control total sobre la calidad del suministro, permitiendo una gestión automática, proactiva y eficiente de la energía.

Es más que un analizador: es una herramienta estratégica para prevenir daños, optimizar la operatividad y reducir costes derivados de problemas de calidad de suministro, mejorando la eficiencia, sostenibilidad y competitividad de una organización.

La realización de informes automáticos programables según la normativa europea de calidad EN 50160, facilita la interpretación de los datos, mostrando de forma sencilla si la calidad de suministro cumple con los requisitos mínimos establecidos. Esta prestación permite obtener informes de cumplimiento sin necesidad de interactuar con el equipo, enviando informes de cumplimiento sin tener que actuar sobre los datos registrados.

Entre sus principales características destacan:

> Certificación en Clase A: Cumple con los actuales estándares internacionales, ofreciendo datos confiables para la resolución de conflictos con aseguradoras y distribuidoras de energía.

> Informes automáticos de calidad EN 50160: Facilitan la interpretación de datos y aseguran el cumplimiento normativo sin necesidad de conocimiento o cálculos complejos.

> Detección avanzada de eventos: Registra sobretensiones, huecos, interrupciones y transitorios en tiempo real, tanto de tensión como de corriente, minimizando riesgos para las cargas críticas.

> Conectividad total: Con comunicaciones integradas mediante 4G, Wi-Fi y Ethernet.

> Compatibilidad con subestaciones: Integrable con sistemas de automatización gracias al protocolo IEC 61850.

> Acceso seguro: El protocolo para descargar los datos utiliza encriptación que proporciona un alto nivel de seguridad en el envío y la recepción de transferencias de archivos. Además, su página web integrada permite monitorizar y descargar toda la información desde cualquier navegador web.

> Dirección de los armónicos: El equipo muestra la dirección de los armónicos, detectando si provienen de la red de distribución o son generados por las cargas de la instalación.

> Curva ITIC automática: Recibe informes automáticos mostrando la severidad, posible daño o malfuncionamiento en tu instalación, producido por un evento sin necesidad de complejos análisis de datos. Dispone de una memoria con capacidad para registrar 5 años de medidas históricas y hasta 4.000 eventos con su forma de onda.

ACV-YGNIS

Presenta su nueva gama de interacumuladores de ACS ELARA



www.acv-ygnis.com

ACV-YGNIS, como especialistas en soluciones colectivas de ACS y Calefacción, refuerza su liderazgo en el sector con el lanzamiento de su nueva gama de interacumuladores Elara.

Diseñada con un enfoque en la eficiencia energética, la durabilidad y la adaptabilidad, esta línea satisface las necesidades térmicas más exigentes. La gama incluye tres modelos distintos: 1 serpentín, 1 serpentín de alto rendimiento y 2 serpentines. Esta diversidad permite que los interacumuladores sean compatibles con distintos sistemas, como aerotermia, calderas tradicionales o configuraciones híbridas, asegurando una solución ideal para cada proyecto.

Todos los modelos han sido desarrollados con el objetivo de optimizar el intercambio térmico y proporcionar un rendimiento superior.

Destaca especialmente el diseño del serpentín con una sección elíptica que maximiza la transferencia de calor, incrementando la eficiencia del sistema. Además, ACV-YGNIS ha ubicado el serpentín en la parte inferior del depósito, lo cual permite un intercambio uniforme que evita la aparición de zonas frías.

Para asegurar la máxima durabilidad del equipo, ACV-YGNIS ha incorporado su exclusivo vitrificado SECUREMAIL, un vitrificado de alta calidad que protege el interior del depósito y prolonga su vida útil al resistir a los efectos de la corrosión. Este factor, combinado con un aislamiento de alta densidad que minimiza las pérdidas de calor, hace que los nuevos interacumuladores no solo mantengan el agua caliente durante más tiempo, sino que también reduzcan considerablemente el consumo energético, ofreciendo un ahorro constante a lo largo del tiempo.

Con el lanzamiento de los interacumuladores Elara, ACV-YGNIS reafirma su compromiso con la innovación, presentando una solución que no solo maximiza el confort y la eficiencia, sino que también apuesta por una tecnología sostenible y duradera.



SALVADOR ESCODA

Presenta la nueva estufa de pellet para exterior Mercalor®: eficiencia, diseño y sostenibilidad al alcance de todos



www.salvadorescoda.com



Este nuevo producto, de diseño moderno y color negro, destaca por su facilidad de uso y su construcción robusta, convirtiéndolo en la opción ideal para quienes buscan una alternativa sostenible y de alto rendimiento.

La estufa de pellet está fabricada con materiales de alta calidad, como acero resistente y pintura de calidad superior, que le otorgan una larga durabilidad, especialmente en condiciones exteriores. Su reflector de acero inoxidable y cristal resistente soporta temperaturas de hasta 600°C, lo que asegura una óptima emisión de calor. Además, su diseño permite un calor inmediato y una luz acogedora que añade calidez al ambiente, creando una atmósfera confortable. Entre las características técnicas más destacadas de esta estufa se incluyen:

- > 2 niveles de potencia: 15 kW y 22 kW
- > Consumo máximo: 6 kg de pellet por hora
- > Capacidad de la tolva: 6 kg
- > Área de calefacción: Hasta 20 m²
- > Autonomía: Hasta 100 minutos a 15 kW y 60/70 minutos a 22 kW
- > Medidas: 55 x 61 x 201 cm
- > Peso: 27 kg

Una de las principales ventajas de la estufa es su movilidad, ya que incorpora ruedas que facilitan su traslado a cualquier lugar, sin necesidad de instalación. Esto la convierte en una solución perfecta para terrazas, jardines, patios o cualquier espacio exterior donde se quiera disfrutar de una calefacción eficiente y ecológica. Además, al funcionar con pellet, un biocombustible renovable, la estufa se presenta como una opción sostenible que contribuye a la reducción de la huella de carbono.

“Con este lanzamiento, seguimos apostando por productos que no solo ofrecen alto rendimiento, sino que también respetan el medio ambiente. La estufa de pellet es una solución ideal para quienes buscan confort sin comprometer el planeta, todo ello con un diseño atractivo y fácil de usar,” confirman desde de Salvador Escoda.

Este nuevo producto responde a las necesidades del mercado que van evolucionando para alinearse con los compromisos locales, nacionales y europeos en materia de medio ambiente, por ejemplo, la nueva normativa del Ayuntamiento de Barcelona que, a partir del 1 de enero de 2025, establece la eliminación de las estufas de combustión de gas en las terrazas de bares y restaurantes de toda la ciudad. Con esta nueva estufa, Salvador Escoda continúa innovando en productos que combinan eficiencia energética, sostenibilidad y diseño, reforzando su compromiso con el cuidado del medio ambiente y el bienestar de sus clientes.

ABB

Anuncia la ampliación de potencia del variador de frecuencia ACQ80 para el bombeo solar



www.abb.com



Los sistemas de bombeo de agua alimentados por energía solar fotovoltaica (FV) son cada vez más importantes en todo el mundo. Desempeñan un papel crucial en la reducción de las emisiones de CO₂ relacionadas con el bombeo de agua y se pueden utilizar en zonas a las que no llega la red eléctrica y donde es esencial que haya un suministro fiable de agua para regar las plantaciones agrícolas. La nueva generación de convertidores para bombas solares ACQ80 está pensada para satisfacer esta demanda y ayuda a las instalaciones de bombeo de agua a funcionar de forma eficiente con una huella de carbono muy reducida, ya que utiliza la energía limpia del sol.

Una característica clave es la lógica integrada de seguimiento del punto de máxima potencia (MPPT) que se combina con un amplio rango de tensiones de entrada que oscilan entre 225 y 800 VCC. Esto permite al convertidor hacer funcionar el motor de la bomba incluso cuando la potencia de los paneles solares disminuye en los momentos en los que hay poco sol para bombear la máxima cantidad de agua en diversas condiciones de funcionamiento. Se utilizará principalmente en soluciones sin conexión a la red, donde convierte la corriente continua (CC) de los paneles solares en la corriente alterna (CA) que necesita la bomba, también tiene la flexibilidad de aceptar una entrada de CA. Esto permite conectar el convertidor a una red local o a un generador, lo que garantiza la continuidad del bombeo durante la noche o en momentos en los que hay poca luz del sol, al combinar los suministros de entrada de CA y CC.

Dispone de funciones de bombeo integradas, como el cálculo del caudal, la protección contra el funcionamiento en seco, el sistema de limpieza de la bomba y múltiples modos de funcionamiento inteligente para optimizar el proceso de bombeo de agua y minimizar la intervención humana, además de una conexión de bus de campo para integrar el convertidor en los sistemas de control. También es compatible con motores de inducción, así como con motores síncronos de reluctancia (SynRM) asistidos por imanes permanentes de alta eficacia, tanto en bombas sumergibles como de superficie.

La Solar Impulse Foundation ha galardonado al ACQ80 con la etiqueta Solar Impulse Efficient Solution, lo que confirma que es un producto rentable que funciona con energía limpia. Esta etiqueta se concede a productos, servicios o procesos que combinan un rendimiento medioambiental y económico creíble, y que superan a las principales opciones que existen en su mercado.

WATTS

Presenta la válvula de mariposa Xylia 2. Fiabilidad y durabilidad para sistemas de calefacción y aire acondicionado



www.wattswater.es

Reconocida durante más de 70 años como líder en la industria y la tecnología del agua, su alto nivel de calidad y rendimiento, SOCLA, una marca de Watts, ahora presenta la gama XYLIA2, la nueva válvula de mariposa diseñada y fabricada para satisfacer todos los requisitos de los sistemas de calefacción y aire acondicionado donde se requiere fácil instalación y mantenimiento.

Muy apreciadas en instalaciones industriales y domésticas, las válvulas de mariposa se utilizan para calefacción, aire acondicionado y agua caliente sanitaria, especialmente en lugares donde el espacio es muy limitado, como en las centrales térmicas.

La válvula de mariposa es una solución esencial en las redes de circulación de fluidos. Las características de la XYLIA 2 de SOCLA garantizan un correcto funcionamiento dando fiabilidad y seguridad para el control de fluidos. Es por ello que la válvula de mariposa XYLIA2 representa la mejor tecnología para los instaladores en lo que se refiere a la eficacia y a la competitividad.

XYLIA2 pertenece, de hecho, a la última generación de válvulas de mariposa compactas. Este tipo de válvula, en particular, tiene un elastómero o junta blanda de EPDM en el asiento del disco, que puede ser de hierro dúctil con revestimiento epoxi (GGG40/DI epoxi) o de acero inoxidable (CF8M). El cuerpo es de fundición dúctil (GGG40), lo que garantiza una mayor robustez.

Además, está equipado con una palanca de hierro fundido o un reductor manual por volante para facilitar la maniobra de apertura y cierre del disco. Cada válvula lleva una placa metálica adherida al cuerpo para facilitar su identificación y trazabilidad.

Gracias a la sencillez de su estructura y a la robustez de sus materiales, XYLIA2 se adapta a las exigencias más variadas, garantizando excelentes prestaciones de estanquidad, mayor duración y facilidad de instalación.

En particular, está en el mercado toda la gama PN16 desde DN50 hasta DN300, tanto en modelos Wafer como Lug. Xylia2 tiene un cuello más largo para facilitar aún más la instalación en caso de aislamiento térmico. Siempre a la vanguardia a las nuevas tecnologías con productos que históricamente han destacado por su calidad e innovación, hoy SOCLA quiere consolidar y reforzar su posición en el mercado afrontando nuevos retos de un sector cada vez más dinámico y competitivo: calidad, eficiencia, servicio y distribución.



GIA GROUP - GIATSU

Presenta su nuevo sistema multisplit con recuperación de calor SR24 de Giatsu



www.giatsu.com/es

Diseñado para ofrecer la máxima eficiencia en climatización y producción de Agua Caliente Sanitaria (ACS), el SR24 representa un avance significativo en la optimización del consumo energético en el hogar. Principales ventajas del SR24:

1. Máxima eficiencia en ACS: El SR24 cuenta con un acumulador de 190 litros y cuatro modos de funcionamiento que optimizan la producción de ACS sin necesidad de consumo energético adicional.
2. Climatización flexible: Permite la conexión de hasta tres unidades interiores, que pueden ser tipo split, conducto, cassette o consola, adaptándose a cualquier tipo de vivienda y garantizando un confort total en cualquier estación del año.
3. Innovación tecnológica: Dispone de programación semanal, wifi integrado y sensores de temperatura duales, lo que permite un control preciso del sistema y la optimización del consumo de energía.
4. Modo desescarche inteligente: Mejora la eficiencia del sistema en invierno, evitando la absorción de calor de las unidades interiores y garantizando una calefacción continua y eficiente.
5. Compromiso con la sostenibilidad: La tecnología de recuperación de calor del SR24 reduce significativamente el consumo energético, contribuyendo a una menor huella de carbono y a un hogar más ecológico.

Cómo funciona; Aprovecha la energía que normalmente se disiparía al ambiente para calentar el agua del hogar. En un sistema convencional de aire acondicionado, el calor extraído del interior se expulsa al exterior. Sin embargo, con la tecnología del SR24, este calor se reutiliza para producir ACS, maximizando el aprovechamiento de la energía y reduciendo el consumo eléctrico.

Sus modos de funcionamiento permiten distintas combinaciones, incluyendo refrigeración, calefacción, ACS o combinaciones de estas, ajustándose a las necesidades específicas del usuario.

Control inteligente y facilidad de instalación

Está diseñado para facilitar su uso y gestión diaria. Gracias a su conectividad Wi-Fi y a su control digital avanzado, los usuarios pueden programar y gestionar el sistema de manera remota, ajustando la temperatura y optimizando el consumo energético según sus necesidades.

Además, su instalación es sencilla y compatible con todas las unidades interiores multisplit de Giatsu, lo que permite una integración rápida y sin complicaciones. Opera en un rango de 220-240 V (monofásico) y cuenta con una potencia de 8 kW.

Finalmente, su difusor multi entrada de agua asegura un control preciso de la entrada de agua, garantizando un rendimiento constante y eficiente.



PANASONIC

Descubre RAC Solo: El aire acondicionado de Panasonic que optimiza espacios y reduce el impacto visual



www.aircon.panasonic.eu/ES_es

Panasonic Heating & Cooling Solutions presenta su último sistema de aire acondicionado: RAC Solo. La gran novedad de esta nueva bomba de calor aire-aire es que carece de unidad exterior y solamente necesita dos pequeñas aperturas hacia afuera para intercambiar el calor. De esta forma, se elimina la necesidad de disponer de una unidad exterior garantizando un diseño estéticamente atractivo y eficiente.

La unidad hiper compacta RAC Solo, con una profundidad de solo 165 mm, se adapta fácilmente a cualquier espacio sin comprometer el diseño. Disponible en cuatro modelos, ofrece potencias de refrigeración que van desde 1,7 kW hasta 2,9 kW, y de calefacción entre 1,7 kW y 2,8 kW.

Esta bomba de calor aire-aire, además de eficiente también es sostenible porque utiliza refrigerantes de última generación como el R32 en los modelos 20, 25 y 30, y el R290 en el modelo 16. Con un bajo nivel de presión sonora, este sistema RAC Solo es ideal para zonas sensibles al ruido como son los dormitorios, sobre todo en edificios como los hoteles.

La instalación es rápida y sencilla, ya que la unidad solo requiere de dos aperturas o rejillas exteriores auto plegables. La unidad interior combina elegancia y funcionalidad gracias a su chasis metálico robusto y discreto, que añade un toque premium al diseño. Además, esta solución optimiza el uso del espacio reduciendo los costes y los esfuerzos de instalación.

El sistema inteligente de control del nuevo RAC Solo garantiza una temperatura constante y eficiente, ajustando el ventilador para alcanzar y mantener las condiciones ideales incluso frente a cambios en el ambiente.

Con modos de funcionamiento versátiles —refrigeración, calefacción, deshumidificación y ventilación— y opciones como reducción de ruido y ahorro de energía, RAC Solo se adapta perfectamente a las necesidades de cualquier hogar o negocio.



THERMOR

Lanza Aéromax VM R-290, la nueva gama de bombas de calor de ACS mural con refrigerante natural



www.groupe-atlantic.com

Disponibles en los formatos 100 y 150 litros, ofrecen mayores beneficios a los usuarios, convirtiéndose en una propuesta única y diferencial en el mercado. Ofrece todas las ventajas de la gama Aéromax mural con una mayor flexibilidad, ya que puede ser instalado en viviendas con espacios reducidos, incluso encima de una lavadora. Además, su nivel de potencia sonora es de sólo 38 dB, lo que garantiza el silencio y el confort en el interior de la vivienda, siendo la bomba de calor para ACS más silenciosa del mercado.

Entre las mejoras adicionales que incluye la nueva gama, destaca su alto rendimiento que permite ofrecer un SCOP de 3,8 en su modelo de 150 litros. Dispone de conectividad vía Wi-Fi de serie sin necesidad de accesorios adicionales. Por último, todos los modelos cuentan con el sistema de protección Aci Hybrid, que permite proteger la cuba contra la corrosión en todas las condiciones y tipos de agua, ofreciendo una garantía de 5 años en la cuba.



SAUERMANN

Amplia su gama KIMO Class 320: Pantalla empotrable SI-ATE320



www.sauermanngroup.com

Esta pantalla empotrada permite visualizar simultáneamente hasta tres parámetros de medición, en forma numérica o gráfica. Kimo SI-ATE320 incorpora una pantalla táctil en color en su panel frontal de acero inoxidable 316L cepillado. Su estanqueidad es mejorada (IP66) y sus materiales son resistentes a los procesos de esterilización mediante peróxido de hidrógeno vaporizado (H_2O_2).

Es totalmente configurable de forma táctil e incluye umbrales de alarma visuales y sonoros para cada canal retransmitido. Los usuarios se benefician de una configuración sencilla gracias a las 30 unidades de medida preprogramadas, que pueden personalizarse si es necesario.

Además, la pantalla puede conectarse a un ordenador a través de su conexión mini-DIN a USB, especialmente para actualizar el firmware.



HANSGROHE

Amplía su gama de productos y apuesta por el baño completo



www.hansgrohe.es

Cinco nuevas categorías de producto para incluir muebles, cerámica y espejos que se venderán junto con las ya reconocidas griferías de lavabo, sistemas de ducha, desagües y accesorios. Esta ampliación de categoría responde a la voluntad de diseñar y ofrecer experiencias de baño integrales a los consumidores que cada vez más buscan encontrar unidad en el diseño y la calidad de todos los elementos que lo conforman.

Con una estética atemporal, múltiples funciones inteligentes y materiales de alta calidad, los nuevos productos se presentan en distintas medidas y formatos:

Muebles de baño y lavabos; Xevolo E, Xelu Q, Xuniva. Detrás de cada uno de estos nombres se encuentra una colección de lavabos cuyo diseño y apariencia resaltan el carácter individual de cada cliente. Junto con las innovadoras soluciones de mobiliario de hansgrohe, los lavabos forman una unidad armónica tanto visual como funcionalmente.

Los lavabos están fabricados con cerámica sanitaria duradera. En los modelos Xevolos y Xelu, esta cerámica cuenta con el esmalte hansgrohe Smart-Clean, que repele la suciedad. Este esmalte también está disponible como opción para los modelos Xuniva.

Además, las colecciones Xevolos y Xelu incluyen una propuesta de mobiliario con múltiples variantes para ofrecer máxima libertad en la planificación. Ambas series incluyen armarios bajo lavabo (también disponibles con consola) en diferentes tamaños y estilos.

Gama de espejos Xarita; Complementa a la perfección el lavabo, ofreciendo elegantes diseños en formato cuadrado o redondo que crean un concepto de iluminación armónico. Los espejos Xarita están disponibles en distintas medidas e incorporan funciones de atenuación de luz, memoria, desconexión automática y antivaho.

Equipados con tecnología LED de bajo consumo, los espejos están disponibles en dos variantes técnicas: con iconos táctiles o funcionamiento por sensor de infrarrojos.

Purismo higiénico; Gracias a su diseño universal, la gama de inodoros hansgrohe EluPura se integra perfectamente en el baño de ensueño. Visualmente, los inodoros armonizan de forma ideal con las colecciones de lavabos hansgrohe gracias a detalles de alta calidad, como el montaje mural oculto, y están disponibles en formas SoftCube o redonda.

También destaca en comodidad y funcionalidad: ambas formas están disponibles opcionalmente con asientos de extracción rápida y mecanismos de cierre suave.

**GIATSU****Nueva ECO-THERMAL MONOBLOCK R290**

www.giatsu.com/es

La compañía presenta Eco-Termal Monoblock R290, la bomba de calor más segura del mercado. Un producto que redefine los estándares de eficiencia energética, sostenibilidad y seguridad en bombas de calor aerotérmicas.

Diseñada con un enfoque en la protección del medio ambiente, la Eco-Termal R290 utiliza un refrigerante natural con un Potencial de Calentamiento Global de tan solo 3 GWP, posicionándola como una solución líder para apoyar los objetivos de descarbonización de la UE. Además, su diseño incorpora una baja carga de refrigerante, maximizando su impacto positivo en el medio ambiente.

Características destacadas:

> **Máxima seguridad:** Contiene un sensor de fugas integrado que corta la corriente al detectar una pérdida en el circuito frigorífico interno. Además, cuenta con un canal de ventilación independiente para evitar acumulaciones de gas en partes eléctricas.

> **Alta eficiencia energética:** Certificación A+++ para aplicaciones de baja temperatura y A++ para media temperatura, respaldada por un compresor DC Inverter Twin Rotary y un intercambiador de acero inoxidable.

> **Versatilidad y conectividad:** Compatibilidad con diversos emisores (suelo radiante, radiadores, fan-coils) y conectividad IoT para control remoto a través de iOS, Android y plataformas web.

> **Sostenibilidad:** Contribuye a la reducción de la huella de carbono gracias a su tecnología innovadora y materiales respetuosos con el medio ambiente.

Con el lanzamiento de la Eco-Termal R290, reafirmamos nuestro compromiso con la innovación y la sostenibilidad. Este producto no solo marca un hito en la eficiencia energética, sino que también establece un nuevo estándar en seguridad y conectividad. Potencias disponibles: 7 kW, 9 kW, 12 y 16 kW. La Eco-Termal Monoblock R290 ya está disponible en el mercado y es ideal para proyectos de renovación y nuevas instalaciones que buscan maximizar la eficiencia energética y minimizar el impacto ambiental.

**DAIKIN****Daikin Altherma 4 Silent, la alternativa perfecta para la sustitución de calderas**

www.daikin.es

La primera gama de equipos de aerotermia residenciales con refrigerante R-290 (propano) diseñados para viviendas unifamiliares. Estos equipos ofrecen un rendimiento excepcional, proporcionando agua caliente hasta 75°C y funcionando hasta -28 °C de temperatura exterior. Gracias a su clasificación A+++ en eficiencia energética para calefacción, su rendimiento superior y su compatibilidad con cualquier sistema de emisores de calor existentes, este modelo es la mejor opción para calefacción con bajas emisiones de carbono, tanto para los instaladores como para los usuarios finales. Ofrece un rendimiento excepcional en todas las condiciones exteriores, incluido el frío extremo, funcionando con temperaturas de hasta -28°C y garantizando un confortiable durante todo el año. Con una etiqueta energética de A+++ para calefacción y hasta A+ para agua caliente sanitaria.

Es el equipo de aerotermia residencial con mejores prestaciones del mercado actual. La unidad de mayor potencia, 14 kW, puede entregar hasta 13,3 kW incluso a una temperatura ambiente de -7°C, incluso con una temperatura de impulsión del agua de 55°C.

Por otro lado, la nueva gama permite suministrar agua caliente hasta 75 °C de manera altamente eficiente, lo que también significa que la unidad puede alimentar emisores tradicionales de calefacción como los radiadores. Es una alternativa perfecta y de bajas emisiones de carbono a las calderas de gas para proyectos de reforma.

Funciona con refrigerante R-290 (propano) con un Potencial de Calentamiento Atmosférico (PCA) cercano a cero, pero con alta inflamabilidad. Por ello, Daikin se compromete a garantizar que sus productos puedan manipularse de forma segura durante todo su ciclo de vida, desde el desarrollo y fabricación del producto hasta la instalación y funcionamiento de la unidad.

Los componentes de seguridad específicos, como un separador de gas que evita la exposición del refrigerante o válvulas anticongelantes para la protección contra la congelación, garantizan una seguridad total durante el transporte, la instalación, el mantenimiento y el funcionamiento de la unidad. Funciona de manera muy silenciosa para mejorar el confort del cliente, alcanzando solo 28 dBA a 3 metros de distancia.

Para los instaladores, este equipo cuenta con una placa de circuito impreso de diseño ergonómico y accesorios incluidos montados en fábrica, como las válvulas anticongelación y sensores de temperatura ambiente que facilitan la instalación y el manejo.

SALVADOR ESCODA

Lanza el revolucionario sistema de caudal variable de refrigerante Mundoclima® MVD V8M con gas R32 y producción de ACS



www.salvadorescoda.com

Salvador Escoda S.A., distribuidora de material para instalaciones de Aire Acondicionado, Ventilación, Calefacción, Agua, Energías Renovables, Gas, Electricidad, Refrigeración y Aislamientos, presenta su última innovación en climatización industrial: el sistema de caudal variable Mundoclima® serie V8M. Esta nueva gama destaca por su compromiso con la eficiencia energética, el confort y la sostenibilidad, incorporando el gas refrigerante ecológico R32, que cuenta con un bajo índice de potencial de calentamiento global.

Mini MVD V8M R32: Compacto, versátil y eficiente. La serie Mini MVD V8M ha sido diseñada para aplicaciones versátiles gracias a su tamaño compacto y facilidad de transporte. Las unidades exteriores monofásicas, con potencias que varían entre 8 kW y 16 kW, cuentan con un único ventilador y ofrecen la posibilidad de integrar un depósito de producción de ACS de hasta 300L. Además, son compatibles con cualquier unidad interior de expansión directa de la serie V8.

Mini MVD V8M: Alta potencia con máxima eficiencia. La gama V8M incorpora unidades exteriores con doble ventilador de descarga frontal, con capacidades de 25,2 kW a 61,5 kW. Estas unidades ofrecen una presión estática de hasta 80 Pa y soportan una simultaneidad de conexión del 200%. La eficiencia en calefacción y refrigeración se potencia mediante un compresor EVI (Inyección de Vapor Mejorada) y la funcionalidad de ajuste remoto a través de conexión Bluetooth desde dispositivos móviles.

Maxi MVD V8X: Modularidad y gran capacidad. Por último, la serie modular Maxi MVD V8X, con potencias de 25,4 kW a 90 kW, permite alcanzar capacidades combinadas de hasta 270 kW con una simultaneidad del 150%. Gracias a su cuadro de control eléctrico con protección IP55, garantiza un funcionamiento estable y libre de interrupciones incluso en entornos exigentes.

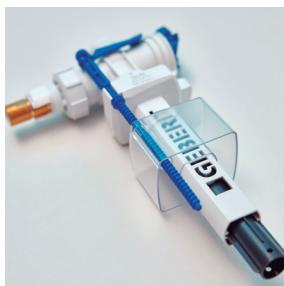
Compromiso con la sostenibilidad y el futuro energético

Mundoclima® reafirma su compromiso con la sostenibilidad y la innovación tecnológica a través de esta nueva gama de VRF. Con más de 20 años de experiencia en el sector, la marca continúa desarrollando soluciones que combinan eficiencia energética y respeto por el medio ambiente, ofreciendo productos de alta calidad con un excelente servicio técnico en todo el territorio nacional. La nueva serie MVD V8M ya está disponible en el catálogo de Mundoclima®.



GEBERIT

Nuevo flotador universal para un baño más silencioso



www.gerberit.com

Diseñado para reducir el ruido de llenado de la cisterna del inodoro, agilizar la instalación y ahorrar recursos. Ofrece una serie de importantes mejoras respecto a su predecesor, se instala de serie en todas las cisternas empotradas Geberit Sigma y Omega a partir de 2025 y se suministra, también, como recambio universal para todas las cisternas vistas del mercado con alimentación lateral.

Muy silencioso; El mecanismo de alimentación serie 383 es actualmente uno de los flotadores más silenciosos del mercado (tan solo 7 dB(A) a 3 bares de presión). "El sonido de la cisterna al llenarse en el baño ahora apenas es audible", señala Pascal Rüegg, Product Manager International de Geberit. De hecho, el volumen de ruido perceptible se reduce a la mitad en comparación con el modelo de flotador anterior. Su innovadora tecnología minimiza la cantidad de aire que entra en la válvula para garantizar un proceso de llenado más suave y silencioso. De este modo, también se reduce significativamente el nivel de ruido en las habitaciones adyacentes al baño, por lo que el nuevo mecanismo se convierte en una solución ideal tanto para edificios de viviendas y casas multifamiliares como para hoteles y todo tipo de alojamientos. El nuevo mecanismo, asegura una descarga un 30 % más silenciosa que los sistemas de descarga convencionales para el inodoro.

Fácil de instalar; El diseño más pequeño y compacto del mecanismo de alimentación serie 383 (un 13 % más pequeño que su modelo predecesor) hace que su instalación sea mucho más rápida y sencilla. El nuevo flotador es compatible con los modelos de cisternas Geberit anteriores, incluso con cisternas fabricadas hace más de 50 años, y también es perfecto como pieza de recambio para todas las cisternas vistas. Además, tanto el nivel de agua en la cisterna como el volumen de descarga se pueden ajustar con precisión, y el filtro se puede limpiar y reutilizar fácilmente.

Menos material, más sostenibilidad; Con un 40 por ciento menos de material que el modelo anterior, su producción supone una reducción de varios cientos de toneladas métricas de plástico al año. Además, el mecanismo está realizado con un 10 por ciento de plástico reciclado procedente de residuos electrónicos, que se identifica por su color gris oscuro. Geberit crea nuevo valor añadido en el cuarto de baño, tanto para los instaladores como para los usuarios finales, ofreciendo una experiencia de baño silenciosa, cómoda, fácil de instalar, y que ahorra recursos.

CARRIER

Nueva Gama de bomba de calor de alta temperatura con refrigerante R-290 para un futuro más limpio y energéticamente sostenible



www.carrier.es

Carrier presenta AquaSnap® 61AQ, su primera bomba de calor aire-agua reversible de alta temperatura para aplicaciones comerciales que utiliza R-290, un refrigerante natural con un potencial de calentamiento global (GWP) casi nulo. Una solución revolucionaria que transformará el enfoque actual de la calefacción y la refrigeración.

Se ha diseñado y optimizado específicamente para R-290, combinando la innovadora ingeniería de Carrier con tecnologías avanzadas que proporcionan altas temperaturas de producción, mayor eficiencia energética, reducción del nivel sonoro y mejor rendimiento operativo. Ampliando el mapa de operación de la climatización (frío/calor) tradicional, puede suministrar ACS y calefacción de alta temperatura hasta 75 °C y a temperaturas exteriores de hasta -7 °C. Además, funciona eficazmente en condiciones extremas de hasta -25 °C.

El diseño de la unidad la hace perfecta para diversas aplicaciones, como la asistencia sanitaria y las viviendas en altura, además puede integrarse perfectamente en los sistemas de los edificios para satisfacer una amplia gama de necesidades de calefacción, minimizando al mismo tiempo el impacto ambiental. Las instalaciones hoteleras y el sector industrial son otros de los campos de implicados. Ha sido diseñada para responder a los retos de las normativas más estrictas, incluida la de gases fluorados (FGas). Establece un nuevo estándar de rendimiento y sostenibilidad en la carrera por la descarbonización de la calefacción. La versión monoblock abarca capacidades de 40 a 140 kW, mientras que la versión modular permite conectar hasta cuatro unidades, ampliando la gama de capacidades hasta 560 kW.

AquaSnap® 61AQ supera los requisitos de eficiencia de EcoDiseño hasta en un 30% y su tamaño compacto ofrece una solución ideal tanto para proyectos de modernización como de nueva construcción. Caracterizada por un diseño que prima la reducción acústica y la incorporación de una avanzada tecnología de compresor inverter optimizada para R290, la Gama ofrece un rendimiento eficiente en función de la demanda y unos niveles sonoros reducidos a 78 dB(A), 10 dB(A) menos que las recomendaciones de Ecodesign.

Ofrece conectividad digital con la plataforma de Carrier Abound HVAC Performance para monitorización en tiempo real y mantenimiento predictivo. Los clientes ganan en tranquilidad con diagnósticos y reparaciones más rápidos, seguros y precisos con el fin de garantizar la disponibilidad de los equipos y reducir las interrupciones.



ANÁLISIS
2023 MERCADO HVACR
Y TENDENCIAS HASTA 2030

Eurovent Market Intelligence (EMI) publicó su último informe completo, HVACR 2030, que ofrece un análisis exhaustivo del sector HVACR en 2023. Esta edición del informe explora las tendencias y desafíos clave de la industria y presenta un pronóstico prospectivo hasta 2030

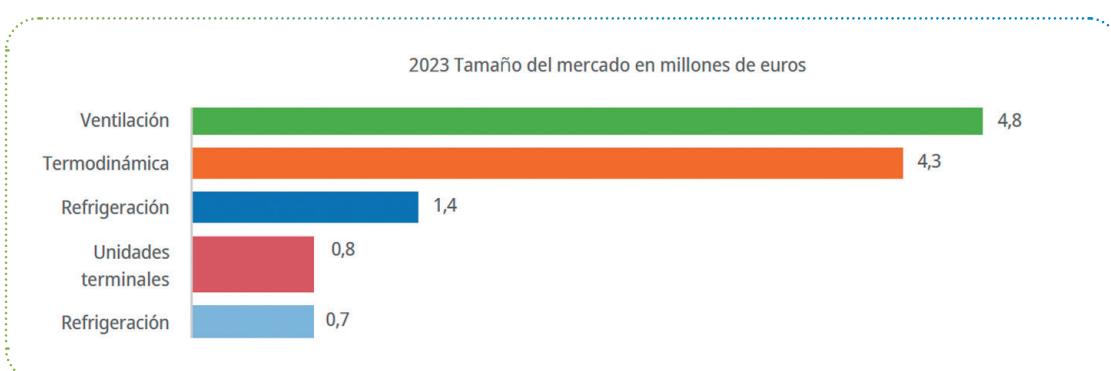


EUROVENT
Market Intelligence

Cortesía de:
Eurovent Market Intelligence

Este extenso estudio es un recurso valioso para fabricantes, inversores y responsables políticos que buscan información sobre la dinámica actual del mercado, tecnologías emergentes y oportunidades futuras.

El informe abarca 16 productos en cinco capítulos: Enfriamiento, Refrigeración, Termodinámica, Unidades terminales y Ventilación, el informe se centra en el mercado europeo, que incluye a los 27 países de la UE, los Balcanes, Noruega, Suiza, Turquía, Reino Unido y Ucrania.



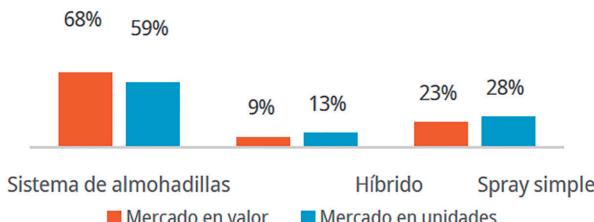
> DATOS MERCADO REFRIGERACIÓN

En el primer apartado del informe dedicado a la refrigeración, podemos ver una comparativa de torres de refrigeración y mercados de dry coolers, cuyo mercado ascendió a 372,7 millones de euros en 2023 en Europa, frente a los 210 millones de euros destinados a las torres de refrigeración, la evolución fue mucho más favorable en 2023 para los dry-coolers, con un incremento del 15%, mientras que el de torres de refrigeración se estancó.

Alemania sigue liderando el mercado de los dry coolers mientras que las torres de refrigeración las lidera Turquía.

El mercado de dry coolers, progresó más rápidamente que el de las torres de enfriamiento. Entre los dos, los dry coolers adiabáticos e híbridos son los que progresan más rápido, pero se avecina otra confrontación entre ellos, los sistemas simples de rociado y almohadilla. Cómo se puede ver en el gráfico de más abajo, los sistemas de almohadillas dominan el mercado, pero esta tendencia podría revertirse.

Distribución del mercado adiabático e híbrido en Europa en 2023



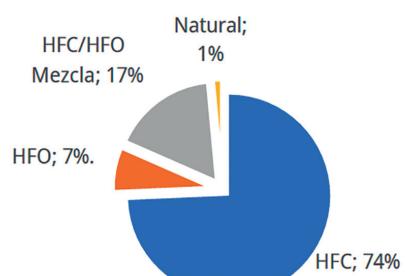
El capítulo sobre refrigeración también cubre el mercado de refrigeradores y condensadores (incluidas las unidades de CO₂): el primero con un total de 271.000 unidades frente a las 48.900 del segundo en 2023. El mercado está dominado por Francia, seguida de Italia y luego Alemania, pero el punto más interesante es, por supuesto, la evolución de las unidades de CO₂ en Europa. Su proporción aumentó del 12% en 2019 al 20% en 2023, aunque su mayor índice lo vemos en el norte de Europa donde representa un 50% del mercado.

En cuanto a unidades de amoniaco (NH₃), encontramos grandes mercados en España, Polonia y Países Bajos, pero una vez más el potencial de crecimiento está en otras zonas.

> EVOLUCIÓN DE LA TERMODINÁMICA

La evolución del mercado de la Termodinámica en 2023 mostró una tendencia positiva en general, a excepción del segmento de rooftops, que experimentó un estancamiento en el número de unidades, uno de los segmentos más destacados de 2023, fueron los enfriadores con una capacidad superior a 50 kW, que experimentaron una notable crecimiento de dos dígitos, alcanzando un valor de mercado de 1.997,7 millones de euros.

Cuota de refrigerantes en enfriadoras >50 kW en 2023



Mientras que a largo plazo el análisis por tipo de refrigeración y calefacción revela tendencias diferentes, el análisis concluyó que la reducción gradual de los HFC en 2023 es bastante lenta, a pesar de una disminución en el uso de R-410A. El informe también incluye un análisis de refrigerantes basado en capacidad, fuente de calor, tipo de refrigeración o calefacción, compresor y aplicación. Además, incluye una previsión del mercado de enfriadores por refrigerante hasta el año 2030.

> EVOLUCIÓN UNIDADES PARA CENTROS DE DATOS

El mercado CRAC/CRAH también disfrutó de un crecimiento de dos dígitos en 2023, con un aumento de las ventas unitarias del 15% y el valor de mercado crece un 33%, hasta los 375,8 millones de euros.

Este crecimiento fue impulsado principalmente por la demanda creciente de unidades CRAH de alta capacidad (más de 100 kW), que son esenciales para centros de datos de gran escala y grandes centros de datos empresariales. Estas unidades han experimentado un crecimiento constante desde 2015, aunque hubo una breve desaceleración en 2021 debido a las incertidumbres posteriores a la pandemia. Sin embargo, el mercado se recuperó en 2022 y en 2023 hubo un aumento del 28% en las ventas de unidades grandes.

> EVOLUCIÓN DE LAS UNIDADES FANCOILS

En el apartado dedicado a unidades terminales, el informe destaca el crecimiento positivo del mercado de fancoil, valorado en 570 millones de euros en 2023. El mercado está impulsado principalmente por unidades sin carcasa, que representan aproximadamente un tercio del mercado, superando ligeramente a las unidades con carcasa. Esta fuerte crecimiento contrasta con el mercado de vigas frías, que se mantiene particularmente estable tanto en valor como en estructura.

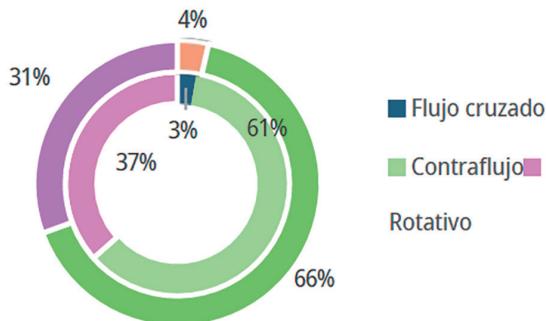
Aquí las ventas alcanzaron casi 64 millones de euros, de los cuales sólo Suecia representa más de un tercio de esta cantidad. Se espera una ligera caída para el sector de vigas frías hasta 2030, a medida que los fancoils (una solución más rentable) sigan ganando protagonismo en el mercado.

> EVOLUCIÓN UNIDADES DE VENTILACIÓN

En el capítulo de ventilación, el informe presenta tres productos: unidades de tratamiento de aire (UTA), centrales Ventilación mecánica residencial con recuperación de calor (MVHR) y filtros de aire. Solo el ultimo demostró una dinámica de crecimiento estable.

El mercado de las UTA's, la mayor del sector de la ventilación en toda Europa, alcanzó la cifra de 2,9 mil millones de euros de ventas en 2023, creciendo un +7,5% en valor, pero se estancó en unidades vendidas.

Mercado por tipo de recuperación de calor en Europa Total



El mercado residencial de equipos de ventilación con recuperación de calor centralizada, MVHR, experimentó la peor caída en el segmento de Ventilación con un 10% de descenso, impactado por la crisis de la vivienda de nueva construcción en toda Europa. Entre importantes mercados, sólo España y el Reino Unido disfrutaron de un resultado positivo, mientras que Europa del Norte y del Este cayó aproximadamente un -20%.

El pronóstico del IME predice una recuperación gradual, aunque más bien lenta y no de inmediato. A pesar de la disminución general, las unidades con recuperador entálico, aumentó ligeramente, pero principalmente en el este Europa. ☀

El informe, que abarca 154 páginas, ya está disponible en:



Con su análisis en profundidad de tendencias clave, tecnologías emergentes y proyecciones de mercado futuras, el informe HVACR 2030 es imprescindible para cualquiera que busque comprender la dinámica actual y futura del sector HVACR en Europa





Aire acondicionado Bosch

Gama Climate y Air Flux

Un ambiente de calidad, más limpio y fresco al instante gracias a las gamas de aire acondicionado Bosch Climate y Air Flux.

Gran versatilidad de equipos para adaptarse a las particularidades de cualquier proyecto.

www.bosch-homecomfort.es

www.junkers-bosch.es

 **BOSCH**
Innovación para tu vida



Home Comfort Group



LA FACTURACIÓN DEL SECTOR DE MANTENIMIENTO TÉCNICO DE EDIFICIOS SUPERA POR PRIMERA VEZ LOS 10.000 MILLONES

Tras crecer un 8% en 2023, los datos provisionales apuntan a que el valor del mercado de servicios de mantenimiento técnico de edificios e instalaciones se situó en 10.400 millones de euros en 2024, en torno a un 4,5% más que en el año anterior.



Cortesía de:
DBKINFORMA
Observatorio Sectorial

DBKINFORMA
Observatorio Sectorial

Según el Observatorio Sectorial DBK de INFORMA (filial de Cesce), líder en el suministro de Información Comercial, Financiera, Sectorial y de Marketing en España y Portugal, la **facturación derivada de la prestación de servicios de mantenimiento técnico de edificios e instalaciones** experimentó un nuevo crecimiento en 2023, favorecida por el aumento de la demanda procedente de algunos de los principales segmentos, y el incremento de los precios.

De este modo, el volumen de negocio sectorial se situó en 9.950 millones de euros, un 8,2% más que en el año anterior, en el que había aumentado un 7,0%.



El segmento de **industria, energía y otras instalaciones** volvió a mostrar el mayor dinamismo, con un aumento del 10,1%, hasta los 4.350 millones de euros, mientras que el de mantenimiento de **edificios** alcanzó los 5.600 millones, registrando un incremento del 6,7%.

Atendiendo al tipo de servicio, el mantenimiento de **ascensores** reunió el 21% de la facturación sectorial, seguido de los **servicios de mantenimiento de maquinaria industrial y de instalaciones eléctricas/alumbrado**, con alrededor del 19% del total cada uno. Por su parte, el **mantenimiento de equipos de climatización** concentró en torno al 14%.

Los datos provisionales para el cierre de 2024 apuntan a que el mercado podría haberse situado en unos 10.400 millones de euros, lo que supondría una tasa de crecimiento de alrededor del 4,5%.

A pesar de la atomización de la oferta, el sector registra un creciente grado de concentración de la actividad en los principales operadores, de modo que los cinco primeros reunieron una cuota de mercado conjunta del 20,7% en 2023, porcentaje que se situó en el 30,7% al considerar los diez primeros.

La mayoría de las empresas son de pequeña y mediana dimensión, y cuentan con un ámbito de actuación local o regional, si bien junto a ellas destaca la presencia de un reducido número de grupos de gran tamaño, que cuentan con actividad en la mayoría de las comunidades autónomas. Destaca la presencia de empresas de instalaciones y montajes, así como de grupos multiservicios, especializados en la prestación de diferentes servicios auxiliares a empresas. Junto a ellos figuran fabricantes e instaladores de ascensores, que realizan el mantenimiento de los equipos instalados, y filiales de grupos constructores.



MERCADO (MILL. EUROS), 2023

• Edificios	5.600
• Industria/energía/otras instalaciones	4.350

DISTRIBUCIÓN DEL MERCADO POR SEGMENTOS, 2023 (% SOBRE TOTAL)

• Ascensores	21
• Maquinaria industrial	19
• Instalaciones eléctricas y alumbrado	19
• Climatización	14
• Otros	27

CRECIMIENTO DEL MERCADO EN VALOR

• % var. 2022/21	+8,2
• % var. 2023/2022 (previsión)	+4,5

CONCENTRACIÓN, 2023 (CUOTA DE MERCADO CONJUNTA EN VALOR)

• Cinco primeras empresas (%)	20,7
• Diez primeras empresas (%)	30,7

VER EL
INFORME
ESPECIAL



“Mantenimiento
de Edificios e
Instalaciones”

#TENDENCIAS 2025: CLIMATIZACIÓN PARA HOGARES INTELIGENTES



El sector de la climatización está en plena transformación, impulsada por la innovación hacia soluciones eficientes y sostenibles que buscan maximizar el ahorro energético, el confort térmico y la comodidad.



Cortesía de:
EUROFRED



Comienza un nuevo año y, en este contexto, podemos identificar las principales tendencias que marcarán el mercado este 2025. Observando los intereses de los consumidores, éstos priorizan aquellos productos tecnológicos que incluyan inteligencia artificial y sean capaces de integrarse a sistemas domóticos. Según el Instituto Nacional de Estadística, cuatro de cada 10 personas de 16 a 74 años (el 39,1%) ya utilizan dispositivos o servicios de domótica en el hogar. Una tendencia hacia la conectividad que está cambiando el mercado, y que lleva a ofrecer soluciones más digitalizadas.

Paralelamente, la normativa empuja hacia la búsqueda de tecnologías más eficientes. En concreto, la Directiva de Eficiencia Energética de Edificios (UE 2024/1275) establece como objetivo la descarbonización del parque de edificios en 2050, un reto que requiere la rehabilitación de sistemas de climatización y ACS tradicionales por equipos con emisiones casi nulas.

Ante este contexto que une digitalización, sostenibilidad y confort, Eurofred, compañía especializada en soluciones de confort térmico con más de 50 años de experiencia, comparte su ranking de tendencias en climatización para 2025:

1. HIBRIDACIÓN CON ENERGÍAS RENOVABLES:

Los sistemas de climatización híbrida que combinan métodos tradicionales con energías renovables, como la aerotermia, se consolidan en el mercado debido a su capacidad para optimizar el consumo energético y cumplir con normativas medioambientales más estrictas. La aerotermia, reconocida como energía renovable por las Directivas 2009/28/CE y 2018/2001, cubre las necesidades de climatización y ACS con una cuarta parte de las emisiones de CO₂ de los sistemas eléctricos, un 60% menos que los basados en gasóleo y un 40% menos que los de gas. Además, al combinarse con paneles solares fotovoltaicos, reducen aún más sus emisiones y generan significativos ahorros energéticos, posicionándose como la alternativa a elegir.

2. SMART HVAC: La revolución del Internet de las Cosas (IoT) está transformando el sector de la climatización. En 2025, los sistemas inteligentes capaces de conectarse a redes domésticas y ajustar su funcionamiento de manera autónoma seguirán en aumento. En este camino, empresas y profesionales del sector tienen una gran oportunidad para diferenciarse pudiendo ofrecer un mejor servicio, al monitorizar y anticipar posibles ineficiencias mediante mantenimiento preventivos y correctivos.

3. REFRIGERANTES DE BAJO PCA: Con la eliminación progresiva de gases refrigerantes con alto potencial de calentamiento global (PCG), la industria avanza hacia alternativas más ecológicas, como el R-290 o el R-744 (CO₂).

Si bien estos refrigerantes son más respetuosos con el medio ambiente, también requieren de mayor conocimiento para ser manipulados con total seguridad, garantizando así la eficiencia y la sostenibilidad en cada proyecto.

4. SOLUCIONES DE CLIMATIZACIÓN A MEDIDA:

cuando hablamos de sistemas de climatización eficientes debemos huir de aquellas soluciones de 'talla única'. Garantizar un consumo optimizado y facilitar el ahorro energético requiere de escuchar al cliente, comprender sus necesidades y brindarle una solución a medida que asegure confort y sostenibilidad. Por ello, la personalización de los proyectos de climatización es clave para cumplir las expectativas del consumidor, mejorar su satisfacción y ofrecer un servicio diferenciado.

5. RECUPERACIÓN DE CALOR: Los dispositivos VMC (ventilación mecánica controlada) permiten renovar el aire de los hogares sin sacrificar la temperatura interior, maximizando así la eficiencia energética, optimizando el consumo y cumpliendo con las normativas medioambientales más estrictas. Estos sistemas, especialmente los de doble flujo, incluyen intercambiadores de calor que transfieren la energía del aire expulsado al aire fresco que entra, reduciendo las pérdidas de energía.

Sin duda, el sector de la climatización vive una revolución tecnológica sin precedentes. La búsqueda del equilibrio entre máximo confort, sostenibilidad y ahorro energético, plantean un reto que requiere de innovación y conocimiento, tanto en tecnología como en nuevas instalaciones. Contar con formación actualizada como la que propone Eurofred Academy es clave. A través de distintos itinerarios formativos y herramientas profesionales, Eurofred ofrece un acompañamiento integral que asegura el éxito de cada proyecto y la tranquilidad del profesional. ☈





Raúl Rodríguez es Ingeniero Industrial por la UPC y PDD en IESE, y desempeña el cargo de Director General de la Federación de Gremios de Instaladores de Cataluña - FEGiCAT

RAÚL RODRIGUEZ

Director General de **FEGiCAT**
(Federación de Gremios de Instaladores de Cataluña)



En marzo del 2017 se fusionan FERCA y AGIC y nace FEGiCAT. Usted ha sido parte de este proceso que ha vivido en primera línea junto al presidente Jaume Alcaide. ¿Podría sintetizarnos los pasos más importantes de esta fusión?

La fusión fue el resultado de una visión compartida por apostar por un proyecto único. Un acto de responsabilidad de los presidentes de las asociaciones que formaban las dos federaciones con el único objetivo de fortalecer el colectivo de empresas instaladoras. Tanto AGIC como FERCA entendieron que la unión fortalecería la representatividad del sector y así fue. El proceso incluyó un análisis profundo de objetivos comunes, la integración de equipos de trabajo y la consolidación de una estructura que permitiera la gestión profesionalizada de la entidad. Fue un paso crucial para dar más peso y voz al colectivo y a las asociaciones catalanas en un entorno cada vez más exigente y complejo.

Actualmente son 18 gremios los que integran la Federación. ¿Cuántas empresas instaladoras y autónomos representan actualmente? Piensa que algún día cercano estén el 100% de los gremios catalanes integrados en la Federación Catalana.

Actualmente, FEGiCAT representa a 18 gremios, lo que equivale aproximadamente a unas 5.200 empresas instaladoras y profesionales autónomos en Cataluña. Este alcance nos posiciona como una de las federaciones más representativas del sector en España, y seguimos trabajando con el objetivo de ampliar esta base.

¿Cómo es su inicio profesional en AGIC al frente de la dirección general?

Mis inicios en AGIC fueron un reto y una oportunidad a partes iguales. No conocía el ámbito asociativo en profundidad. Así que asumí la dirección general con el objetivo de profesionalizar la gestión, optimizar los recursos disponibles y establecer una estrategia clara para afrontar los cambios del sector. Fue un periodo intenso, pero muy gratificante, consiguiendo que AGIC se consolidara como una voz esencial y relevante ante la Administración Pública y otras organizaciones. En ese periodo, se sentaron las bases para la posterior fusión con FERCA, creando así una única federación catalana que defendiese los intereses del colectivo de forma activa y profesional.

Lograr la integración del 100% de los gremios catalanes es, sin duda, una de nuestras grandes metas. Esto no solo reforzaría nuestra representatividad, sino que también consolidaría una voz más fuerte y unificada frente a las administraciones, permitiéndonos defender con mayor eficacia los intereses del colectivo instalador y afrontar los desafíos del sector con una perspectiva más cohesionada.

Aunque FEGICAT tiene una trayectoria relativamente corta, hemos demostrado ser un actor clave en la defensa de los derechos del sector, alcanzando hitos importantes que han marcado una diferencia real para nuestras empresas asociadas. Estamos avanzando con firmeza hacia esta meta, convencidos de que una federación fuerte y unida es esencial para liderar iniciativas que beneficien a todos nuestros asociados y, por ende, al sector en su conjunto.

“Nuestro compromiso sigue siendo firme: trabajar por el presente y el futuro de las empresas instaladoras en Cataluña.”

El auge y las actividades realizadas por FEGICAT bajo su dirección han dado una representatividad y posicionamiento impensable hace casi 8 años. ¿Cuáles han sido los hitos más destacables que recuerda?

Han sido años intensos, pero también muy gratificantes. Desde FEGICAT hemos trabajado con una estrategia clara y con el apoyo incondicional de los gremios y empresas asociadas. Esto nos ha permitido alcanzar logros que parecían inalcanzables hace ocho años. Algunos de los hitos más destacables que me gustaría resaltar son:

• La recuperación de la obligatoriedad del contrato de mantenimiento en instalaciones eléctricas de baja tensión que requieren proyecto: Tras nueve años de trabajo incansable, conseguimos que la Generalitat aprobara el Decreto 192/2023, restableciendo esta obligación. Este cambio no solo ha reactivado miles de contratos en Cataluña, sino que también ha mejorado la seguridad de las instalaciones y reducido riesgos para los usuarios.

• Denuncias contra prácticas desleales en el sector energético: FEGICAT llevó ante la CNMC a ciertas comercializadoras que realizaban prácticas desleales. La sanción económica y las auditorías internas impuestas a estas empresas marcaron un precedente para proteger la libre competencia y evitar el abuso de posición dominante.

• Acciones contra el intrusismo profesional: Colaboramos estrechamente con los Mossos d'Esquadra y la Subdirección General de Seguridad Industrial para combatir prácticas ilegales que afectan tanto a consumidores como a profesionales cualificados. Estas iniciativas nos han valido el reconocimiento en el “Día de las Escuadras”.

• El lanzamiento de EFINTEC: Este evento se ha consolidado como una feria de referencia nacional para el sector instalador, convirtiéndose en un espacio clave para la innovación y las relaciones comerciales.

• Publicación de Guías de Aplicación Práctica (GAP): Estas guías han sido herramientas fundamentales para ayudar a los instaladores a adaptarse a normativas complejas de forma práctica y efectiva.

• Incorporación a Europe On: Formar parte de esta federación europea nos ha permitido dar voz a los instaladores catalanes en el ámbito europeo y tener influencia en decisiones legislativas que impactan directamente en nuestro sector.

• Firma de un acuerdo histórico con el Departament d'Empresa i Treball: Esta colaboración ha sido clave para abordar la falta de profesionales cualificados en el sector energético, mejorando la formación y la competitividad de nuestras empresas.

• La fusión entre AGIC y FERCA que dio lugar a FEGICAT: Este fue un momento decisivo para la unidad gremial, logrando una mayor cohesión y fortaleciendo nuestra capacidad de interlocución con las administraciones.

Estos logros no solo reflejan el trabajo conjunto de todos los que formamos parte de FEGICAT, sino que también destacan nuestra misión de defender los intereses del sector y su impacto positivo en la sociedad. Nuestro compromiso sigue siendo firme: trabajar por el presente y el futuro de las empresas instaladoras en Cataluña.

La Feria de EFINTEC es sin duda la plataforma de proyección más visible de la Federación. Ahora en el 2025 ¿qué novedades nos puede avanzar sobre este salón profesional que celebrará su sexta edición?

La clave de EFINTEC está en su esencia transformadora y en su capacidad para ser mucho más que una feria sectorial. EFINTEC no es solo un lugar donde expositores muestran productos; es el epicentro del sector, un punto de encuentro donde se decide el presente y el futuro de las instalaciones, la energía, y la tecnología asociada.

Para las empresas, EFINTEC es mucho más que una feria. Es una oportunidad para visibilizarse ante los instaladores, distribuidores y fabricantes más relevantes del mercado, establecer contactos clave y estar al tanto de las últimas tendencias y desarrollos tecnológicos. Participar en EFINTEC significa estar en la conversación, formar parte de la estrategia que definirá cómo evolucionará el sector en los próximos años.

EFINTEC es, además, un escaparate para la innovación y el conocimiento. Los expositores no solo presentan productos, sino soluciones integrales que abordan los desafíos más urgentes del mercado: eficiencia energética, sostenibilidad, digitalización e integración de nuevas tecnologías.

En 2025, EFINTEC hará un importante salto cualitativo con su traslado al Recinto Gran Vía, lo que nos permitirá mejorar la experiencia tanto para los expositores como para los visitantes. Este nuevo espacio nos brinda una infraestructura más moderna y versátil, ideal para acoger un evento que sigue creciendo año tras año. Además, la edición estará cargada de novedades que desvelaremos progresivamente y que están pensadas para aportar aún más valor al sector.

Participar en EFINTEC no solo garantiza estar al día de las tendencias del mercado, sino que también ofrece una plataforma única para ampliar redes de contacto, descubrir soluciones innovadoras y fortalecer la presencia en el sector. No importa si una empresa ya es líder en el mercado o está buscando consolidarse: EFINTEC es el lugar donde cualquier profesional puede encontrar las herramientas necesarias para seguir avanzando.

“Participar en EFINTEC no solo garantiza estar al día de las tendencias del mercado, sino que también ofrece una plataforma única para ampliar redes de contacto, descubrir soluciones innovadoras y fortalecer la presencia en el sector.”

FEGICAT está trabajando en varios frentes para mejorar las normativas que afectan al sector, en la electrificación y transición energética que estamos asumiendo. ¿Podría citarnos algunos de los temas que están llevando a cabo?

Estamos inmersos en varios proyectos estratégicos para garantizar que las normativas se adapten a las necesidades reales del sector. Uno de los principales es la transposición de la Energy Performance of Buildings Directive (EPBD), que marcará un antes y un después en el sector de la edificación. Este proceso requiere una transformación profunda para que los edificios nuevos y existentes logren la neutralidad en emisiones antes de 2050. Desde FEGICAT, estamos colaborando activamente presentando propuestas al Código Técnico de la Edificación, al Reglamento Electrotécnico de Baja Tensión (REBT), al Reglamento de Instalaciones Térmicas en los Edificios (RITE) y al Real Decreto de Certificación Energética, que aún está en desarrollo.

También hemos participado en la consulta pública sobre la modificación del Real Decreto 244/2019 de autoconsumo, presentando siete propuestas clave. Este cambio es crucial para dar estabilidad a un subsector que históricamente ha sido muy volátil. Nuestro enfoque es eliminar obstáculos técnicos y administrativos que ralentizan la implantación de estas instalaciones.

A nivel local, estamos trabajando con la Dirección General de Industria en medidas que impactarán positivamente en las condiciones de trabajo de empresas y autónomos en 2025. Además, mantenemos un diálogo constante con otros departamentos de la administración para que la visión y las necesidades de las empresas instaladoras se reflejen en normativas clave, como las relacionadas con la movilidad eléctrica.

Nuestro objetivo es claro: legislar con criterio, visión a largo plazo y evitar cambios normativos constantes que generan inseguridad en el mercado. Desde FEGICAT, nos mantenemos vigilantes y proactivos para que las empresas instaladoras estén preparadas para liderar la transición energética.



También nos consta la proyección internacional de FEGICAT con la incorporación de la misma en la plataforma EUROPE ON. ¿Qué beneficios puede aportar a los instaladores de Cataluña?

La incorporación de FEGICAT a EUROPE ON representa un paso estratégico hacia la internacionalización de nuestra labor. Esta plataforma nos permite participar activamente en los debates y procesos legislativos europeos que afectan al sector energético, brindándonos una visión anticipada de los cambios normativos que impactarán a las empresas instaladoras en un plazo de 2 a 3 años.

Para los instaladores de Cataluña, esto supone una gran ventaja competitiva. Podemos trasladar sus necesidades y preocupaciones específicas a un marco internacional, asegurando que su voz sea escuchada y tenida en cuenta en las decisiones que definirán el futuro del sector. Además, nos permite preparar al colectivo para los retos futuros, facilitando su adaptación a nuevas normativas con tiempo suficiente para planificar.

Otro gran beneficio es el intercambio de experiencias con asociaciones de otros países. Esta colaboración internacional nos enriquece, nos inspira a desarrollar propuestas

innovadoras y nos ayuda a identificar las mejores prácticas que podemos aplicar en Cataluña y España. Ser parte de EUROPE ON fortalece nuestra capacidad de influir en el diseño de normativas más equilibradas, sostenibles y beneficiosas para nuestras empresas.

En resumen, esta proyección internacional no solo nos posiciona como referentes en el sector, sino que también nos permite anticiparnos, adaptarnos e innovar en beneficio de los instaladores catalanes.

“Estamos convencidos de que potenciar la formación es la única forma de garantizar la continuidad de las empresas y responder a los retos de la transición energética.”

La falta de profesionales cualificados afecta directamente a las empresas instaladoras y a la continuidad de las mismas. Potenciar la formación es crucial. ¿Qué están haciendo en este sentido?

La falta de personal cualificado es un problema estructural que afecta a toda la cadena del sector. En 2018 ya advertimos de que esto sucedería, pero las administraciones públicas no atendieron nuestras reivindicaciones. El cierre generalizado de ciclos de grado medio y superior, junto con la escasa difusión de la formación profesional y sus salidas laborales, nos ha llevado a una situación insostenible.

Hoy en día, el 56,52% de las empresas instaladoras en Cataluña necesitan incorporar personal cualificado de forma inmediata, lo que se traduce en 20.520 trabajadores. Pero esto es solo el principio. De cara a 2050, según el Pla PROENCAT, las necesidades mínimas ascenderán a 109.121 trabajadores cualificados, una cifra que no contempla actividades adicionales como la rehabilitación, la modernización de redes o la aplicación de la directiva EPBD.

Para abordar esta crisis, en 2022 firmamos, junto a PIMEC, un acuerdo con el Departament d'Empresa i Treball. Desde entonces, hemos logrado avances significativos, como la priorización de fondos del SOC y el CFCC para formación continua en nuestras especialidades, y conseguimos que la profesión de instalador se incluyera como ocupación de difícil cobertura en España, lo que facilita la contratación de personas extranjeras.

Sin embargo, la FP Dual no está funcionando en las pymes: el 76% de las empresas instaladoras no han podido incorporar perfiles de este modelo formativo en el último año. Por ello, estamos trabajando con el Departament d'Educació para eliminar las barreras y mejorar su integración. Además, seguimos impulsando la visibilidad de las oportunidades laborales del sector, que es clave para atraer a las nuevas generaciones.

Estamos convencidos de que potenciar la formación es la única forma de garantizar la continuidad de las empresas y responder a los retos de la transición energética.

Pero para ello necesitamos un compromiso conjunto del sistema educativo, la administración y las empresas. Sin profesionales cualificados, el sector no podrá sostenerse ni afrontar los desafíos que vienen.



Los gremios en Cataluña siempre han abarcado las dos facetas principales, eléctricos y fontanería – climatización, tendencia que empieza a verse en otras comunidades autónomas. Ciertamente la figura de la empresa instaladora actual tiende a ser multi-disciplinar. ¿Supone esta tendencia una formación más compleja del instalador? ¿Qué beneficios puede aportar al sector?

Es cierto que los gremios en Cataluña siempre han integrado las facetas de electricidad y fontanería-climatización, algo que empieza a consolidarse también en otras comunidades autónomas. La tendencia actual hacia la multi-disciplinariedad no es solo un reflejo del mercado, sino una necesidad lógica ante las demandas del sector. Las empresas instaladoras modernas requieren conocimientos que abarcan desde la energía renovable y la eficiencia energética hasta sistemas integrales de automatización y conectividad.

En cuanto a la formación, sí, es más compleja. El instalador de hoy no solo debe dominar diferentes áreas técnicas, sino también adaptarse a los cambios normativos, tecnológicos y de sostenibilidad que evolucionan constantemente. Esto exige una formación continua y especializada que, lamentablemente, no siempre está alineada con la oferta educativa actual.

Sin embargo, los beneficios de esta tendencia son innegables. La multidisciplinariedad:

- Incrementa la competitividad de las empresas instaladoras, que pueden ofrecer soluciones integrales adaptadas a las necesidades del cliente.
- Favorece la eficiencia en los proyectos, ya que un único profesional o empresa puede abarcar varias áreas, reduciendo costes y tiempos.

- Impulsa la innovación, integrando tecnologías y sistemas más avanzados para optimizar las instalaciones.
- Aumenta la fidelización de clientes, al contar con un único interlocutor para cubrir diferentes servicios.

Esta evolución también refuerza la profesionalización del sector, un aspecto clave para atraer talento joven. En FEGICAT y los gremios que la forman estamos trabajando para que la formación se adapte a este nuevo perfil de instalador multidisciplinar, porque creemos que es el futuro del sector.

La transición energética y las necesidades de rehabilitación solo se podrán abordar con profesionales preparados para dar respuesta a este entorno más complejo y exigente.

“En FEGICAT y los gremios que la forman estamos trabajando para que la formación se adapte a este nuevo perfil de instalador multidisciplinar, porque creemos que es el futuro del sector.”

Recentemente se han presentado tres Guías de Aplicación Práctica (GAP). ¿Cuál es la repercusión de las mismas? ¿Tienen previsto editar algunas más este año?

Las Guías de Aplicación Práctica (GAP) son herramientas fundamentales para los instaladores. En un sector en constante evolución, estas guías ofrecen una respuesta clara, práctica y adaptada a las normativas vigentes, facilitando el trabajo diario de los profesionales. Las tres últimas GAP, centradas en temas clave como el R-290, chimeneas y reutilización del agua, han tenido una excelente acogida.

La repercusión ha sido significativa porque abordan áreas que generan muchas dudas operativas y normativas.

Estas guías no solo aportan claridad técnica, sino que también fomentan la profesionalización del sector, algo que consideramos esencial para garantizar la seguridad, la eficiencia y la sostenibilidad en las instalaciones.

Además, estas publicaciones son un reflejo del compromiso de FEGICAT con la formación continua y el soporte a los instaladores. Nos enorgullece decir que las GAP no son documentos estáticos; son herramientas dinámicas, diseñadas para adaptarse a las necesidades reales del sector.

¿Qué sigue este año? Sí, tenemos previsto lanzar nuevas GAP en 2025. Estamos trabajando en temas relacionados con:

- > Actualizaciones sobre la normativa de instalaciones de recarga de vehículos eléctricos.
- > Instalaciones fotovoltaicas en autoconsumo.
- > Etc.

Nuestro objetivo es seguir aportando valor a los profesionales y consolidar estas guías como un recurso imprescindible para el sector. Invitamos a todos los instaladores a compartir sus inquietudes y sugerencias, porque sus aportaciones son clave para identificar las áreas donde más apoyo necesitan.

Próximamente se cumple el segundo mandato de cuatro años como presidente de la Federación, de Jaume Alcaide. Como él mismo ha anunciado ya, su sucesor es Eric Martí, presidente del gremio AEMIFESA. ¿Cuál es la fórmula establecida para la designación de nuevo presidente?

El proceso para la designación del presidente de la federación está claramente definido en nuestros estatutos y se basa en principios de transparencia, participación y consenso. Al acercarse el fin del mandato de cuatro años, se convoca una Asamblea General Extraordinaria, donde los gremios asociados tienen la oportunidad de postular y respaldar candidatos.

En el caso actual, la transición se está llevando a cabo de forma ordenada y planificada. Esto ha permitido que Eric Martí, presidente del gremio AEMIFESA, cuente con el apoyo unánime de toda la Asamblea General para asumir el cargo. Su designación refleja el respaldo absoluto de los gremios y su trayectoria como líder en el sector.

Este modelo garantiza que la presidencia recaiga en una figura que no solo represente los intereses del sector, sino que también cuente con el respaldo de los gremios para liderar los retos de los próximos años. Eric Martí aporta una visión estratégica que será clave para consolidar el crecimiento y la influencia de FEGICAT en el sector.

¿Algo más que añadir?

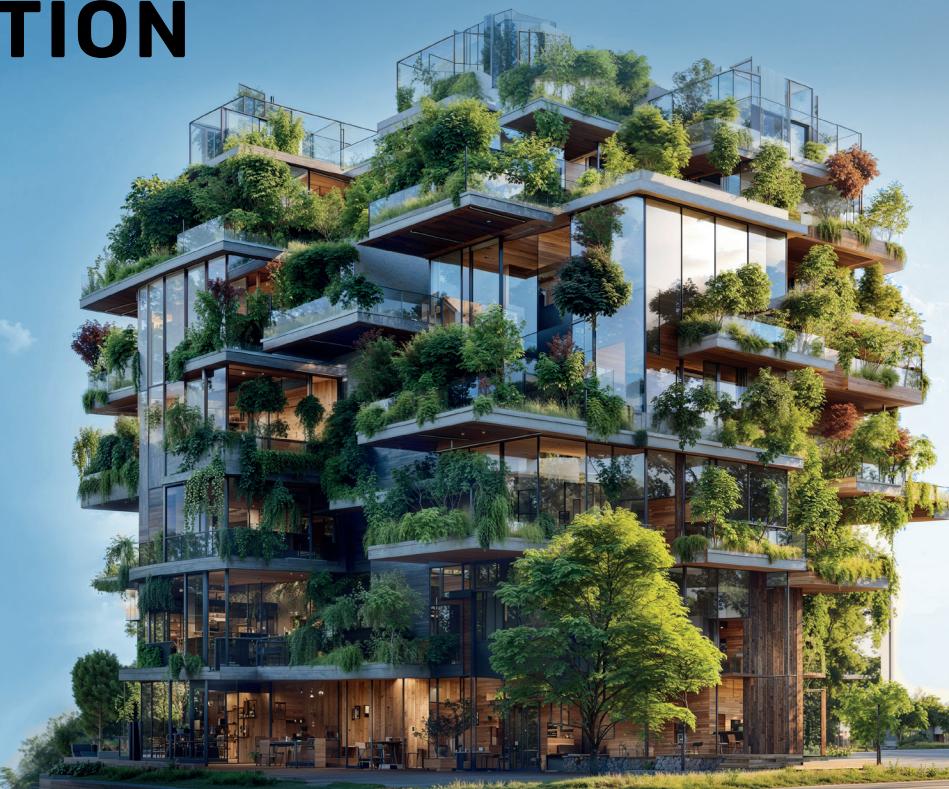
Sí, me gustaría destacar que el sector de los instaladores se encuentra en un momento crucial. La transición energética, la digitalización y las exigencias normativas están transformando nuestra forma de trabajar, pero también abren enormes oportunidades para quienes estén preparados.

En este contexto, el papel de FEGICAT es más relevante que nunca. Trabajamos cada día para representar, apoyar y fortalecer a las empresas instaladoras, asegurando que tengan las herramientas, la formación y el reconocimiento necesarios para afrontar los desafíos del futuro. Además, estamos comprometidos con seguir defendiendo los intereses del sector ante las administraciones y promoviendo la colaboración entre gremios y empresas.

Queremos agradecer el compromiso de todos los gremios, instaladores y colaboradores que hacen posible este esfuerzo colectivo. Juntos, estamos construyendo un sector más sólido, innovador y sostenible. ¡El futuro está en nuestras manos! ☺

IT'S TIME: INDUSTRIALIZED CONSTRUCTION

- > Industrialización
- > Digitalización
- > Sostenibilidad



+25.000
visitantes profesionales



+700
expertos internacionales



+600
firmas expositoras



8
auditorios

**Showroom de innovación para la nueva edificación junto
al Congreso Nacional de Arquitectura Avanzada y Construcción 4.0**



LIGHTING & INTERIORS



SUELOS Y SUPERFICIES



DOMÓTICA



COCINA & CO



OUTDOORS



BIM & DIGITAL SOLUTIONS



ESPACIO BAÑO & WELLNESS



**EFICIENCIA ENERGÉTICA
Y CONSUMO CASI NULO**



SERVICIOS



HOME CLOSING



CLIMATIZACIÓN



INMOBILIARIO

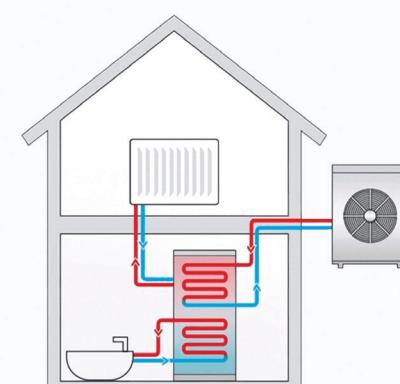
DEPÓSITO DE INERCIA COMBINADO: ACS Y CLIMATIZACIÓN

GUÍA COMPLETA, FUNCIONAMIENTO Y VENTAJAS



En el mundo de la climatización y la producción de agua caliente sanitaria (ACS), la eficiencia y el rendimiento son dos factores clave. Los depósitos de inercia han surgido como una solución eficaz para mejorar la estabilidad y el rendimiento de los sistemas de calefacción y refrigeración, especialmente de la aerotermia

En este artículo, exploraremos qué es un depósito de inercia, cómo funciona, sus aplicaciones y además conocerás como el **nuevo HydroConnect de Efitherma**. Un nuevo y exclusivo depósito que lleva este concepto un paso más allá, gracias a su depósito de inercia combinado, que puede ofrecer ACS y climatización.



Autora:
Araceli Buendía
Dpto. de Marketing
de Efitherma



¿QUÉ ES UN DEPÓSITO DE INERCIA?

Un **depósito de inercia** es un tanque diseñado para **almacenar energía térmica** en forma de agua caliente o fría. Su principal objetivo es optimizar el funcionamiento de los sistemas de climatización, como calderas o bombas de calor.

- **Estabiliza la temperatura del sistema.**
- **Evita encendidos y apagados frecuentes**, que reducen la eficiencia y desgastan los equipos.
- **Garantizan un suministro constante de energía térmica** durante picos de demanda.

¿CÓMO FUNCIONA UN DEPÓSITO DE INERCIA?

El depósito de inercia actúa como un almacén de energía térmica que regula la temperatura del sistema según la demanda:

1. **CARGA:** Cuando la demanda es baja, el sistema (caldera o bomba de calor) transfiere el exceso de energía al depósito.
2. **DESCARGA:** Durante períodos de alta demanda, el depósito libera la energía acumulada para cubrir la necesidad térmica.

¿ES COMPATIBLE CON SISTEMAS DE ENERGÍA RENOVABLE?

Sí, los depósitos de inercia son altamente compatibles con sistemas de energía renovable, como:

- **SISTEMAS SOLARES TÉRMICOS:** Acumulan el calor generado por paneles solares.
- **BOMBAS DE CALOR AEROTÉRMICAS O GEOTÉRMICAS:** Ayudan a maximizar su eficiencia al almacenar el calor generado.
- **CALDERAS DE BIOMASA:** Estabilizan la energía producida, que suele variar según la carga de combustible.

¿QUÉ CAPACIDAD PUEDE TENER UN DEPÓSITO DE INERCIA?

La capacidad de un depósito de inercia puede variar ampliamente, **desde 50 litros hasta más de 1000 litros**, dependiendo de las necesidades del sistema.

 Pequeñas viviendas 100 / 300 Litros	 Comercios y residenciales 500 / 1.000 Litros o más	 Industrias Capacidades superiores a 1.000 Litros
---	--	--

La elección del tamaño adecuado depende de factores como la potencia de la caldera o **bomba de calor**, la demanda de calefacción o refrigeración y la cantidad de usuarios.

En el caso de un depósito de inercia combinado, el modelo **HydroConnect de Efitherma** cuenta con una capacidad de 180 litros para ACS y 75 litros para inercia, lo cual es adecuado para satisfacer las necesidades de un hogar de tamaño promedio. Para decidir la capacidad ideal en tu caso, es recomendable **consultar con un profesional**.

¿UN DEPÓSITO DE INERCIA REQUIERE MANTENIMIENTO?

Los depósitos de inercia requieren un mantenimiento mínimo, pero es esencial para garantizar su correcto funcionamiento y prolongar su vida útil. Las principales tareas incluyen:

- **Revisión periódica de las conexiones y válvulas.**

► **Comprobación del aislamiento térmico** para evitar pérdidas de energía.

► **Limpieza interna** para prevenir acumulaciones de sedimentos o incrustaciones.

¿CUÁL ES LA VIDA ÚTIL DE UN DEPÓSITO DE INERCIA?

La **vida útil** de un depósito de inercia suele ser de **15 a 20 años**, dependiendo de:

- **LA CALIDAD DEL MATERIAL:** Los depósitos de acero inoxidable suelen ser más duraderos.
- **EL MANTENIMIENTO ADECUADO:** Un mantenimiento regular puede prolongar su vida útil.
- **CONDICIONES DE OPERACIÓN:** Evitar sobrepresiones y temperaturas extremas contribuye a su longevidad.

¿CUÁNTO CUESTA UN DEPÓSITO DE INERCIA?

Aunque la inversión inicial puede ser algo mayor en comparación con sistemas tradicionales, los ahorros que genera a largo plazo en términos de espacio, eficiencia energética y costos de instalación y mantenimiento lo convierten en una inversión rentable.

¿DÓNDE SE PUEDE INSTALAR UN DEPÓSITO DE INERCIA?

Los depósitos de inercia son muy versátiles y pueden instalarse en diversos lugares, dependiendo del espacio disponible y las características del sistema:

- **Cuartos de calderas.**
- **Garajes o sótanos.**
- **Espacios exteriores cubiertos**, siempre que estén protegidos de las inclemencias del tiempo.
- **Instalaciones industriales o comerciales** con mayor demanda térmica.



¿EN QUÉ SE DIFERENCIA UN DEPÓSITO DE INERCIÀ Y UN DEPÓSITO DE INERCIÀ COMBINADO?

Un depósito de inercia combinado es una solución avanzada que almacena agua tanto para **climatización, como para agua caliente sanitaria**, lo que lo diferencia de un depósito de inercia convencional.

Características	Depósito de Inercia	Depósito de inercia Combinado
Función	Almacenamiento térmico para calefacción	Almacenamiento para Climatización y ACS
Uso	Sistemas de calefacción o refrigeración	Sistemas de climatización y suministro de ACS
Aplicaciones	Suelos radiantes y bombas de calor	Viviendas y edificios con necesidades de ACS y climatización
Ventajas	Estabiliza la temperatura y reduce desgaste del equipo	Ahorra espacio, aumenta la eficiencia energética y su instalación es fácil y rápida

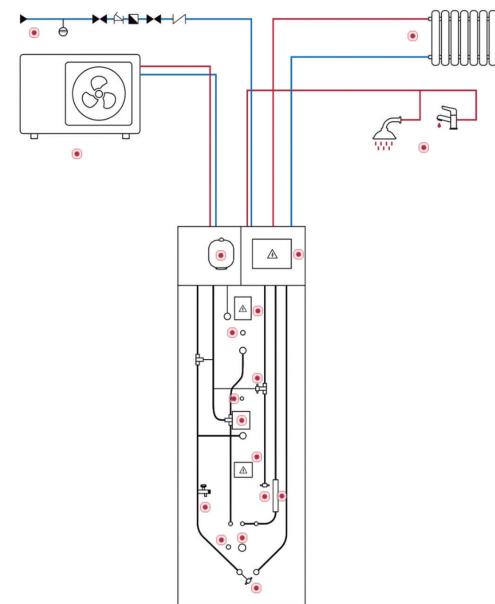
VENTAJAS DE LOS DEPÓSITOS DE INERCIÀ COMBINADOS

► **AHORRO DE ESPACIO:** Al contar con un único dispositivo para el almacenamiento de agua de climatización y ACS, se reduce la necesidad de instalar múltiples depósitos o sistemas, optimizando el espacio disponible.

► **EFICIENCIA ENERGÉTICA:** Al integrar funciones de climatización y ACS, se minimizan las pérdidas energéticas, ya que el sistema aprovecha mejor la energía producida. Esto es especialmente eficaz cuando se combina con sistemas de aerotermia, que utilizan la energía del aire para calentar el agua.

► **FÁCIL INSTALACIÓN Y MANTENIMIENTO:** Estos depósitos suelen diseñarse para una instalación más sencilla, ya que requieren menos conexiones que un sistema tradicional con depósitos separados. Además, la mayoría de los modelos vienen con elementos integrados que simplifican el proceso, como es el caso de «HydroConnect».

► **VERSATILIDAD Y ADAPTABILIDAD:** Los depósitos de inercia combinados son ideales para todo tipo de instalaciones, desde viviendas unifamiliares hasta edificios de mayor tamaño, adaptándose a diferentes necesidades energéticas y de espacio.



HYDROCONNECT: DEPÓSITO DE INERCIÀ COMBINADO (ACS + CLIMATIZACIÓN)

En Efitherma, cuentan con el modelo **HydroConnect**, un depósito de inercia combinado altamente eficiente para **Agua Caliente Sanitaria y climatización**. Este depósito cuenta con una serie de características que lo hacen destacar en el mercado:

CAPACIDAD DE ALMACENAMIENTO: ofrece una capacidad de acumulación de 180 litros para ACS y 75 litros para inercia, lo que permite un suministro adecuado tanto para Agua Caliente Sanitaria como para climatización.

FÁCIL INSTALACIÓN: Incorpora diferentes salidas ubicadas en la parte superior para conectarlo al sistema de ACS, al de climatización y a la bomba de calor o enfriadora (aerotermia, geotermia, etc), haciendo su instalación fácil y rápida.

ADAPTABILIDAD: Este depósito está diseñado específicamente para combinarse con una bomba de calor (aerotermia, geotermia, etc).

COMPONENTES:

► General:

Cuadro eléctrico con 3 salidas para resistencia ACS (conectada) / Resistencia de inercia y bomba secundaria (no conectados) / Protección mediante fusibles / Válvula de 3 vías.

► Depósito de climatización:

Válvula de seguridad / Vaina sumergida para sonda / Entrada para resistencia auxiliar / Manómetro

► Depósito de Agua Caliente Sanitaria:

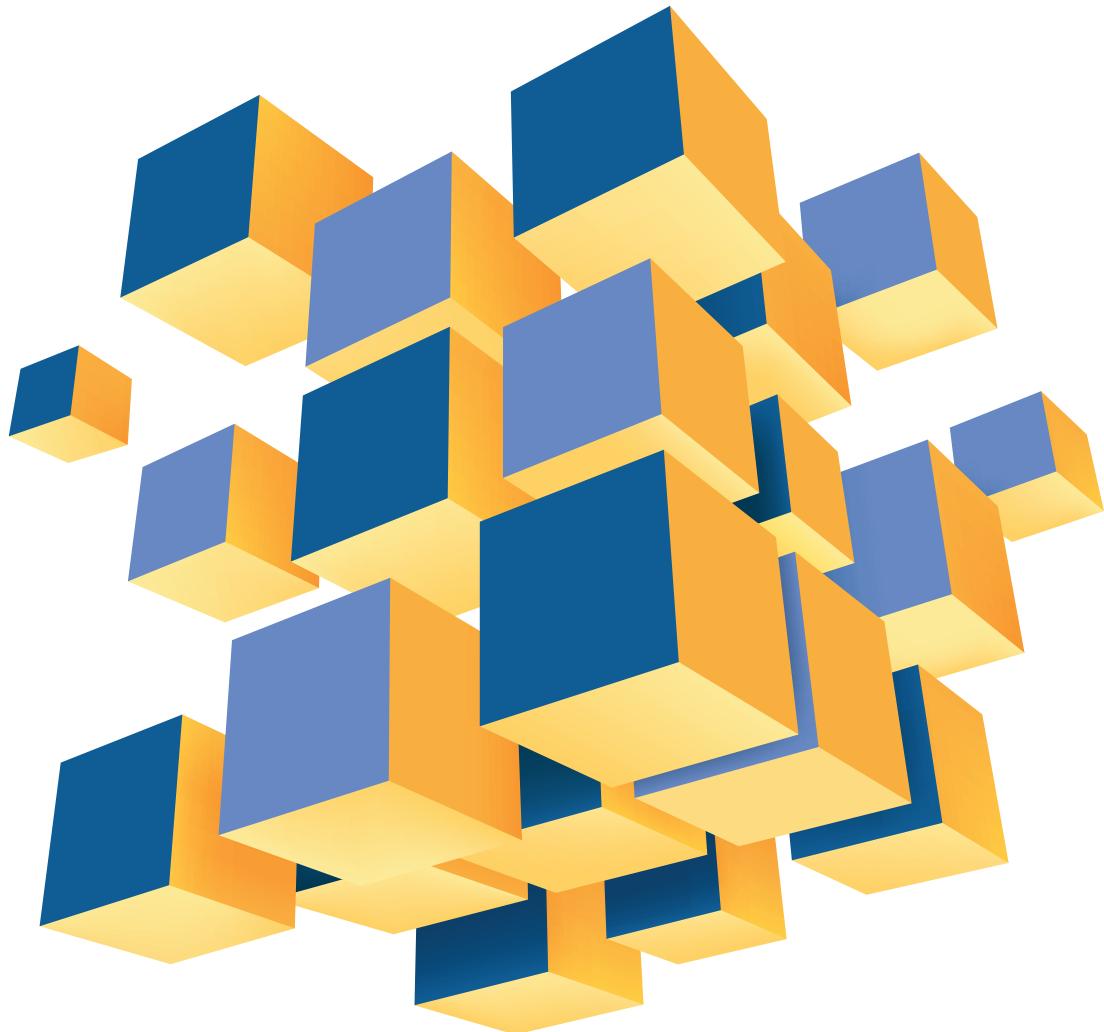
Ánodo electrónico de titanio contra la corrosión por corriente impresa / Vaso de expansión de ACS / Válvula de seguridad / Vaina sumergida para sonda / Resistencia de 2500W / Termostato de seguridad



Construyendo sostenibilidad

Materiales, sistemas y soluciones
para una construcción sostenible

Acredítate gratis online con este código
INSTALACIONES25



MEJORAR EL CONFORT

MAXIMIZANDO EL AHORRO en bloques de viviendas con calefacción centralizada

Actualmente en nuestro país, aún hoy siguen existiendo miles de edificios con un sistema de calefacción “centralizada” sin ningún tipo de posibilidad de control individual por parte de los vecinos. Este tipo de instalaciones presenta grandes desventajas, con límites notables y crecientes en cuanto a confort y eficiencia, que en la actualidad se dejan sentir aún más en una época caracterizada por los elevados costes de la energía.

Entre estos límites podemos destacar la imposibilidad de elegir de forma independiente cuánto y cuándo calentar una vivienda, los costes extremadamente elevados de la “factura” energética, que no reflejan el consumo personal y las exigencias individuales de cada vivienda, o el derroche energético inútil y excesivo, en perjuicio del medio ambiente.

El deseo de ser independiente de los sistemas de calefacción central chocaba, hasta hace poco, con los límites de la tecnología disponible en el mercado. Para cubrir esta necesidad, Resideo ha desarrollado una nueva tecnología digital “sin cables”, es decir completamente por radiofrecuencia, que proporciona la independencia de regular, sin límites, el confort de cada hogar sin ningún tipo de intervención invasiva, y que se adapta perfectamente a cualquier sistema de calefacción central ya existente.

Los dispositivos sin cables Honeywell Home de Resideo permiten transformar las instalaciones de calefacción centralizada en confortables instalaciones por zonas, capaces de garantizar elevados ahorros energéticos y económicos, dado que se paga solo por la energía consumida, y de reducir las emisiones contaminantes, ya que reducir los consumos significa también reducir la contaminación. Y todo esto sin la necesidad de ningún tipo de instalación ni de cableado, lo que minimiza los gastos de inversión.



Autor:
Celso Paniagua
Resideo Sales
Engineer para
España y Portugal



► **REGULACIÓN POR ZONAS Y REPARTO DE COSTES: CONTROL INTELIGENTE DEL HOGAR**



Control con pantalla táctil evohome y cabezal electrónico HR92

En un hogar “inteligente”, en lo que a la calefacción se refiere, deberíamos poder calentar únicamente las estancias que se utilizan. Con el sistema de regulación por zonas Honeywell Home evohome se pueden programar temperaturas diferentes para cada ambiente doméstico y para cada hora del día. Junto con el control remoto, la gestión por zonas permite, mediante tecnologías inteligentes y adaptativas, conseguir el máximo confort con la mayor eficiencia energética, calentando cada habitación solo cuando se necesita.

El sistema de regulación evohome permite el control por zonas tanto en sistemas de calefacción por radiadores como de suelo radiante, y es adecuado para todos los tipos de vivienda y de instalación. Se configura con arreglo a las características específicas de cada instalación y permitiendo un control total de la calefacción, asegurando un ahorro que puede superar el 30%* en cuanto a gastos en calefacción. Y lo que es más importante, nos permite establecer la temperatura deseada, en la estancia deseada, a la hora deseada.

Las ventajas de evohome no acaban aquí. Este sistema de control de temperatura funciona por radiofrecuencia, con lo que la instalación se realiza de manera rápida y limpia, sin obras ni cables, y es de muy fácil utilización gracias a su pantalla táctil. Es un dispositivo inteligente que puede reconocer cuando una ventana está abierta y también es capaz de aprender las costumbres de calefacción de cada persona. Además, gracias a la App, totalmente gratuita de Total Connect Comfort, disponible para iOS y Android, se puede controlar el sistema evohome en cualquier momento y desde cualquier lugar.

Apto para radiadores y para sistemas de suelo radiante: es suficiente montar en cada radiador un cabezal electrónico sobre la válvula termostatizable que permita controlar la temperatura en la estancia. En particular, en casos de instalaciones de calefacción centralizada por columnas, emplear este sistema de válvula más controlador electrónico radiforencia, en combinación con un sistema de repartidores de costes, representa la única alternativa eficaz para un excelente control de la calefacción. Los cabezales electrónicos HR92 se integran fácilmente con el sistema de calefacción evohome y, acoplados a válvulas termostáticas, permiten controlar de forma individualizada la calefacción radiador a radiador.

Prueba de la eficiencia de este producto es el hecho de que actualmente miles de familias ya han instalado EVOHOME para conseguir una gestión inteligente y eficiente de la temperatura.

► **VÁLVULA TERMOSTÁTICA KOMBI-TRV: EQUILIBRADO HIDRÁULICO PERMANENTE**



Válvula termostática Kombi-TRV

Pero el sistema evohome no lo es todo. Para potenciar el funcionamiento perfecto de la calefacción en todo el edificio, debemos asegurarnos que la instalación está hidráulicamente equilibrada. En un sistema de climatización equilibrado hidráulicamente, los componentes funcionan de manera más eficiente que en los sistemas no equilibrados, reduciendo la inversión y los gastos en energía. El ahorro potencial para edificios nuevos y reformados, desde el punto de vista energético, puede llegar a ser de hasta el 10%. La reducción resultante de las emisiones de CO₂ contribuye activamente a la protección del medioambiente.

Además, un buen equilibrado hidráulico aumenta el confort de la calefacción: todas las habitaciones reciben calor uniformemente, dejando atrás estas situaciones bien conocidas en las comunidades de propietarios en las que los últimos pisos pasan frío mientras que en los más cercanos a la sala de calderas pasan calor. Los radiadores ya no “silban” ni “sisean”, y tras el enfriamiento nocturno, las habitaciones rápidamente vuelven a calentarse en el tiempo esperado.

Dicho esto, si a nuestro sistema de regulación por zonas y reparto de costes le añadimos la nueva válvula termostática Kombi-TRV para el equilibrado dinámico de sistemas de calefacción, nos encontramos con una combinación espectacular, que nos permite alcanzar los más altos niveles de confort y ahorro, tanto energético como de mantenimiento.

La Kombi-TRV es la combinación de dos válvulas en una. Es una válvula termostática de radiador que incorpora un control de la presión diferencial. Esta combinación de dos válvulas en una garantiza un excelente control de la temperatura de la habitación y asegura de forma sencilla un equilibrado hidráulico automático del sistema de calefacción. Para ello, únicamente es necesario ajustar en la propia válvula el caudal de agua máximo que debe circular por el radiador. De forma rápida y sencilla se eliminan las consecuencias habituales de un sistema de calefacción desequilibrado y las costosas visitas para el mantenimiento del sistema. Además, debido a su reducido número de piezas móviles, se ven muy poco afectadas por la suciedad presente en el agua de calefacción.

Con la combinación de estas dos soluciones, Resideo ha conseguido ir un paso más allá y ofrece a los usuarios los niveles de confort y ahorro más elevados del mercado. ◉



REFRIGERANTES INFLAMABLES Y NORMAS DE SEGURIDAD:

>>> Q&R <<<

Cuanto más común se vuelve el uso de refrigerantes inflamables, más personas se ven involucradas y más preguntas surgen relacionadas con los requisitos de seguridad para su uso. **En nuestro sector (refrigeración, aire acondicionado y bombas de calor: RACHP), los requisitos de seguridad para el uso de refrigerantes inflamables** se describen en diversas normas generales y de producto que se publican primero a nivel internacional y se adaptan sucesivamente a las diferentes áreas geográficas.



Autora:
Miriam Solana
Technical Knowledge
Manager en **CAREL**



El objetivo de este artículo es **responder a algunas de las preguntas más frecuentes que hemos recibido últimamente en relación con el uso de refrigerantes inflamables en aplicaciones de RACHP**. Se han tomado como referencias las siguientes normas de seguridad:

- **EN 378:2016**: norma europea general para sistemas de refrigeración y bombas de calor.
- **IEC 60335-2-40 Ed. 7**: norma internacional de producto que describe los requisitos particulares para bombas de calor eléctricas, aparatos de aire acondicionado y deshumidificadores.
- **IEC 60335-2-89 Ed.3**: norma internacional de producto sobre los requisitos particulares para aparatos de refrigeración comerciales y máquinas de hielo con unidad refrigerante incorporada o remota o motocompresor.

¿SE APLICAN LAS MISMAS RESTRICCIONES AL USO DE REFRIGERANTES INFLAMABLES PARA DIFERENTES CANTIDADES DE REFRIGERANTE EN EL SISTEMA?

En primer lugar, la cantidad de refrigerante en el sistema es un factor a tener en cuenta al elegir la norma de seguridad que se aplicará, cada una de las cuales describe diferentes restricciones y requisitos.

De hecho, los fabricantes suelen preferir las normas de producto y, a menudo, intentan elegir una carga de refrigerante que esté permitida para el uso específico. Una vez que se ha seleccionado la norma, existen ciertos requisitos o restricciones que dependen de la carga de refrigerante.

Según la norma IEC 60335-2-40, la cantidad de refrigerante inflamable puede determinar si la unidad puede ubicarse en interiores y el tamaño de la sala. Las medidas de seguridad adicionales, como un flujo de aire de circulación o un sistema de hermeticidad mejorado, permiten colocar la unidad en una sala más pequeña para una carga de refrigerante determinada, o utilizar una mayor cantidad de refrigerante en la misma área. Sin embargo, **los requisitos específicos (por ejemplo, evitar que altas concentraciones de refrigerante inflamable entren en contacto con componentes que sean una fuente de ignición) no dependen de la carga de refrigerante.**

En el caso de la norma de seguridad IEC 60335-2-89, la mayoría de los requisitos se aplican a todos los equipos independientemente de la carga de refrigerante, sin embargo, **hay algunos requisitos específicos que se aplican solo para sistemas con una carga de refrigerante de más de 150 g y hasta la carga máxima permitida.** Por ejemplo, los aparatos con más de 150 g de refrigerante inflamable se fabricarán de manera que su funcionamiento no provoque vibraciones excesivas o puntos de resonancia en las tuberías conectadas al motocompresor.

Sin embargo, debe tenerse en cuenta que la carga máxima de refrigerante permitida según la norma IEC 60335-2-89 es la misma independientemente del tipo de ubicación del sistema y el tamaño de la sala.

La norma general EN 378 establece diferentes clases de ubicación y categorías de acceso, que determinan la carga máxima de refrigerante que se puede utilizar teniendo en cuenta la clase de inflamabilidad (y toxicidad) del refrigerante. Por ejemplo, **un sistema con una gran cantidad de refrigerante inflamable puede necesitar ubicarse en una sala de máquinas, con un cierto tipo de acceso, o en una sala con un recinto ventilado o al aire libre.** Un ejemplo se presenta en la pregunta 3. Sin embargo, aparte de los requisitos según el tipo de ubicación y acceso, las demás indicaciones para el diseño e instalación del sistema no difieren para diferentes cargas de refrigerante.

¿CUÁLES SON LAS POSIBILIDADES DE USO DEL REFRIGERANTE R-290 EN CÁMARAS FRIGORÍFICAS CON EXPANSIÓN DIRECTA EN COMBINACIÓN CON UNA UNIDAD CONDENSADORA EXTERIOR?

De acuerdo con la información más reciente que tenemos, las cámaras frigoríficas prefabricadas podrían incluirse entre las unidades contempladas en la próxima versión de la norma de producto IEC 60335-2-89.

Mientras tanto, **la norma general de seguridad EN 378 se puede utilizar para diferentes tipos de cámaras frigoríficas.** Las cargas máximas de refrigerante para el R-290 (propano) considerando las diferentes opciones incluidas en la norma EN 378-1 son las siguientes (considerando una superficie de la cámara de 50 m² con una altura de 2,50 m):

► Si el sistema está **ubicado dentro del espacio ocupado**, la carga máxima de R-290 es de 950 g, excepto para sistemas de confort humano que es de 535 g y para equipos no fijos que es de 1,1 kg.



► Si el sistema está en una sala de máquinas que cumple con los requisitos descritos en la norma EN 378-3 o al aire libre, la carga de refrigerante depende del tipo de acceso: 5 kg para acceso general, 10 kg para acceso supervisado y sin restricción de carga para acceso autorizado.

► Si la sala donde está ubicado el sistema tiene un **recinto ventilado que cumple con los requisitos descritos en las normas EN 378-2 y EN 378-3**, la carga máxima de refrigerante es de 7,4 kg. El recinto que contiene el sistema frigorífico no debe permitir que el aire fluya desde el recinto al espacio circundante y debe tener un sistema de ventilación que produzca un flujo de aire desde el recinto al aire libre a través de un conducto de ventilación. El sistema de ventilación puede ser continuo o activado por un sensor de fugas.



¿CUÁL ES LA DISTANCIA MÍNIMA EXIGIDA ENTRE UN SISTEMA DE R-290 Y OTROS EQUIPOS?

La última versión de la norma de seguridad IEC 60335-2-89 exige un ensayo para las unidades con más de 150 g de refrigerante inflamable, que implica ubicar una serie de sensores de fugas fuera de los límites del equipo y verificar que la concentración sea inferior al 50% del LFL para ese refrigerante en esos puntos.

La distancia del sensor que se ubicará delante del equipo es de 0,5 m, y la distancia mínima de separación con la pared será la especificada en las instrucciones, la permitida por la construcción o 50 mm. Los demás detectores de fugas se colocan en las esquinas y a lo largo del eje del equipo. El objetivo de este ensayo es **minimizar el riesgo causado por una fuente potencial de ignición fuera de los límites de la unidad**.

Sin embargo, los ensayos requeridos por las normas de seguridad EN 378 e IEC 60335-2-40 no consideran las zonas alrededor de las unidades. **En el caso de la norma EN 378, la presencia de posibles riesgos alrededor del equipo se verifica mediante una evaluación de riesgos.** Al aplicar la norma IEC 60335-2-40, el fabricante indica en el manual la distancia mínima de la unidad a otros elementos, y ésta depende de muchos factores, como por ejemplo la carga de refrigerante o la clase de inflamabilidad.

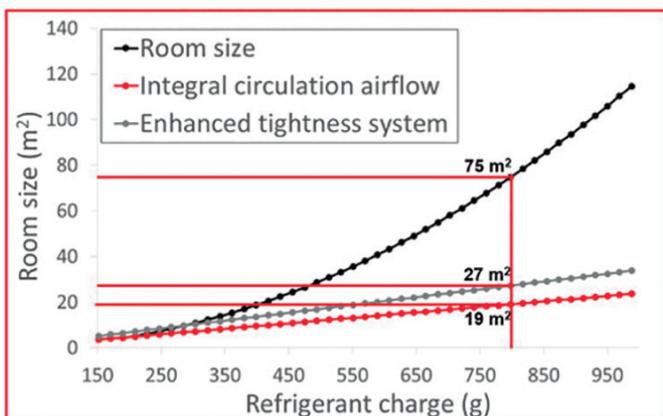
¿ALGUNA SUGERENCIA PARA BOMBAS DE CALOR AIRE-AGUA DE INTERIOR CON MÁS DE 150g DE R-290?

Según la norma IEC 60335-2-40, estas son las opciones para instalar una bomba de calor aire-agua con más de 150 g de R-290 (propano) en interiores:

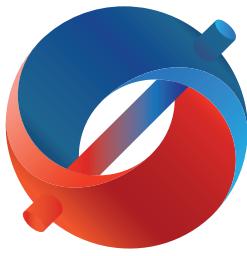
► **Ventilación mecánica en la habitación o sistema indirecto:** estas opciones se pueden aplicar con sistemas que contengan hasta 5 kg de propano y no hay restricciones de tamaño de la habitación. La ventilación mecánica significa que el circuito frigorífico está provisto de un recinto separado que no permite ningún flujo desde el interior del recinto hacia la habitación. Para ello, el recinto del aparato debe tener un sistema de ventilación que produzca un flujo de aire desde el interior del aparato hacia el exterior a través de un conducto de ventilación de extracción.

► **Flujo de aire de circulación integral, sistema de hermeticidad mejorada o ninguna medida:** estos métodos se pueden aplicar con sistemas que contengan hasta 1 kg de propano y es necesario respetar un tamaño mínimo de la habitación, el cual depende de la carga de refrigerante. Por ejemplo, para una unidad con 800 g de propano, la superficie mínima de la sala es de 19 m² si hay circulación de aire integrada, 27 m² para un sistema de hermeticidad mejorada y 75 m² para un sistema sin ninguna de estas medidas. Estos cálculos de la superficie de la sala se han realizado utilizando las fórmulas descritas en la norma IEC 60665-2-40 y considerando ho (altura de liberación) = 2,2 m.

Refrigerant charge 150 g - 1 kg*



Cabe señalar que el flujo de aire de circulación integral consiste en un ventilador integrado en el aparato, con circulación continua o activado por un sistema de detección de fugas. El sistema de refrigeración de hermeticidad mejorada debe superar una prueba de fugas con un equipo de detección que tenga una capacidad de 3 g por año de refrigerante o menos bajo una presión de al menos 0,25 veces la presión máxima permitida. ☐



VÁLVULAS
PHIVAL
PHÖNIX ARMATUREN GERMANY
REPRESENTATIVE

SOLUCIONES PROFESIONALES EN VÁLVULAS



NOS ADAPTAMOS A SUS NECESIDADES



> APLICACIONES <
REFINERIAS
QUÍMICAS &
PROCESS INDUSTRY
CHLORINE PRODUCTION,
TRANSPORTATION
& STORAGE
HF ACID
ALKYLATION
LETHAL & TOXIC
SERVICES
ENERGÍAS
RENOVABLES
CENTRALES
NUCLEARES
CENTRALES
DE ENERGÍA
PETROQUÍMICAS
LNG/
CRYOGENIC





LUCAS GONZALEZ

Director de estrategia, innovación y análisis de mercado en **AMBIWASTE**



AMBIWASTE es una entidad sin ánimo de lucro creada por AMBILAMP - AMBIAFME, que provee de servicios coordinados tanto al propio Sistema Colectivo (SCRAP) AMBILAMP – AMBIAFME, como a los recientemente creados AMBIENVASES y AMBIPILAS.

■ ¿Podría definirnos que es AMBIWASTE? ¿Y su finalidad?

AMBIWASTE es una entidad administradora sin ánimo de lucro cuyo objetivo principal es proporcionar servicios coordinados y de gestión a los Sistemas Colectivos de Responsabilidad Ampliada del Productor entre los que se encuentran: AMBILAMP-AMBIAFME, para la gestión de residuos de iluminación y material eléctrico; AMBIPILAS, para la gestión de residuos de pilas y baterías; y AMBIENVASES, para la gestión de envases comerciales e industriales.

AMBIWASTE se crea en el año 2023 simplificando los procesos y generando eficiencias entre los SCRAPs que forman parte de la Entidad. AMBIWASTE permite dar un servicio integral a nuestros clientes en flujos RAEE, Pilas y Baterías y Envases.

■ ¿Desde AMBIWASTE cómo coordinan los servicios de AMBILAMP – AMBIAFME así como los de AMBIENVASES y AMBIPILAS?

AMBIWASTE da soporte a los SCRAPs en materia legal, operativa, marketing, comunicación... todas las acciones se realizan a través de la entidad administradora y revierten en los diferentes SCRAPs. Cada uno de ellos tiene unas especificidades concretas pero otras son comunes lo que nos permite dar un servicio integrado sobre las obligaciones generando eficiencias.

■ ¿Quiénes forman parte de estas entidades?

AMBIWASTE es una sociedad limitada sin ánimo de lucro participada por los SCRAPs a los que le da servicio: AMBILAMP-AMBIAFME, AMBIPILAS y AMBIENVASES.

Por su parte los Sistemas colectivos a los que nos referimos dan servicio a más de 800 empresas.

“AMBIWASTE permite dar un servicio integral a nuestros clientes en flujos RAEE, Pilas y Baterías y Envases.”

■ Este año 2025 entra en vigor el nuevo reglamento de la UE sobre envases y residuos de envases. ¿Qué supone este nuevo reto para las empresas?

El Real Decreto 1055/2022, en vigor desde enero de 2023, introduce cambios significativos en la gestión de envases y residuos de envases en España. La principal novedad es la inclusión de la responsabilidad ampliada del productor en la gestión de todos los envases, incluyendo los envases comerciales e industriales, lo que supone de facto, que todas las empresas en España se encuentren afectadas por este RD.

■ ¿A quienes afecta directamente?

Al verse afectados desde enero de 2025 todos los envases independientemente de su naturaleza, esto implica que, de facto, todas las empresas se vean afectadas por los cambios normativos.

■ ¿Qué requisitos deben cumplir ahora los envases?

La legislación establece muchas novedades en lo que la gestión de los envases se refiere, estableciendo obligaciones de marcado para envases domésticos por ejemplo y para reutilizables. Adicionalmente, se establecen objetivos de diseño, reciclabilidad y otros con el objetivo de disminuir el impacto que los residuos de envases generan en el medio ambiente.

AMBIENVASES aparece para ayudar a las empresas en este camino, facilitando el cumplimiento de estas obligaciones acompañando al productor.

■ ¿Cómo repercutirá en el precio final del producto y por lo tanto en el bolsillo del consumidor?

La gestión de residuos de envases domésticos se realiza a través de los ayuntamientos y otros servicios municipales, siendo financiada esta actividad por los SCRAP de

doméstico que llegan a importantes acuerdos con la Administración.

■ Respecto al etiquetado del envase, ¿Qué requisitos debe cumplir?

Principalmente las podemos resumir en dos: Para los envases domésticos se establece la obligatoriedad de indicar la Fracción o contenedor donde depositar los residuos de envases y para los envases reutilizables el símbolo asociado al Sistema de Deposito Devolución y Retorno (SDDR). Igualmente se determinan las condiciones para considerar un envase como compostable y se intentan evitar situaciones de “greenwashing” mediante la prohibición de expresiones como “respetuoso con el medioambiente”.

■ ¿Algo más que añadir?

Dentro de la gran convicción de la necesidad de realizar acciones conjuntas e individuales de protección del medio ambiente, creo que la legislación de envases es una de las que mas impacto pueden generar en nuestro día a día como ciudadanos y empresas. **Se generan grandes cantidades de residuos de envases de todo tipo de materiales y tipologías que deben ser tratadas correctamente, y para ello necesitamos la labor de todos.** ◉

Honeywell Home

Ellos necesitan un **control de zonas** para **programador**, **controlador**, **termostato** y **radiador**.

caldera, **aerotermia**, **suelo radiante** y **termostato** para **su hogar inteligente** que mantenga **cálida a ella y fresco a él**.



Lo tenemos.

Nuestra amplia gama de productos lo cubre.

© 2024 Resideo Technologies, Inc. Todos los derechos reservados. La marca registrada Honeywell Home se utiliza bajo licencia de Honeywell International Inc. Este producto está fabricado por Resideo Technologies, Inc. y sus afiliadas.

LA IMPORTANCIA DE OPTIMIZAR LOS SISTEMAS UPS

EN INFRAESTRUCTURAS CRÍTICAS COMO LOS HOSPITALES



When **energy** matters

La optimización total de los sistemas UPS en hospitales es un factor crucial para garantizar la seguridad, la eficiencia operativa y la protección de vidas humanas.

Socomec, con sus soluciones especializadas, se presenta como un aliado indispensable para las instituciones de salud que buscan maximizar el rendimiento de sus infraestructuras eléctricas

En el mundo moderno, la dependencia de la energía eléctrica en infraestructuras críticas como los hospitales, no solo alberga tecnología avanzada, sino que también son el epicentro de actividades de temperatura para preservar la vida humana, es absoluta. Desde el mantenimiento de sistemas de soporte vital hasta el correcto funcionamiento de quirófanos y laboratorios, el suministro eléctrico es el eje central de las operaciones de monitoreo hospitalario.

Y es que los riesgos asociados a la interrupción del suministro eléctrico en hospitales son numerosos y graves. Un corte de energía podría derivar en consecuencias catastróficas, poniendo en riesgo tanto a pacientes como al personal médico: por ejemplo, un fallo energético inesperado podría provocar la interrupción de cirugías críticas, el mal funcionamiento de dispositivos de monitoreo, y la paralización de sistemas de control de temperatura en unidades de cuidados intensivos o neonatales.



Cortesía de:
SOCOMEC



Adicionalmente, la seguridad de los pacientes hospitalizados que dependen de dispositivos electrónicos, como ventiladores mecánicos, también podría verse comprometida de manera inmediata. En situaciones extremas, la falta de energía podría dar lugar a la pérdida de medicamentos o muestras biológicas debido a la incapacidad de mantener condiciones de almacenamiento adecuadas.

Un escenario en el que la necesidad de implementar soluciones que aseguren la disponibilidad constante de energía se hace evidente y en el que los sistemas de alimentación ininterrumpida (UPS, por sus siglas en inglés), juegan un trascendente papel.

La adopción de estas tecnologías especializadas posibilita tanto asegurar un suministro continuo y confiable, como reforzar el compromiso de los hospitales con la excelencia y la seguridad en la atención médica

LA FUNCIÓN CRÍTICA DE LOS SISTEMAS UPS EN LOS HOSPITALES

Los sistemas UPS cumplen una función esencial en cualquier infraestructura gracias a su capacidad de proporcionar energía de respaldo durante interrupciones en el suministro eléctrico; actuando como una barrera entre los equipos sensibles y las fluctuaciones de energía, protegiéndolos contra daños y asegurando que puedan continuar operando sin interrupción. Una relevancia que es particularmente elevada en los hospitales debido a las necesidades específicas del entorno médico.

En este tipo de infraestructuras, los sistemas UPS no solo mantienen en funcionamiento los dispositivos críticos, sino que también aseguran la integridad de datos médicos, la operatividad de sistemas de comunicación interna y la continuidad de servicios como la iluminación de emergencia. Haciendo que una gestión eficiente y una optimización completa de los sistemas UPS se erija como un elemento fundamental a la hora de minimizar riesgos y garantizar un nivel máximo de seguridad.

Además, esta optimización trae consigo beneficios concretos que trascienden los que se podrían obtener en otras infraestructuras. Por un lado, reduce al mínimo las probabilidades de fallo energético en situaciones de alta criticidad. Por otro, al optimizar el rendimiento de los sistemas UPS, se mejora la eficiencia energética global del hospital, disminuyendo el consumo y los costos operativos. Finalmente, esta optimización también incrementa la vida útil de los equipos hospitalarios al garantizar una alimentación eléctrica estable y de alta calidad.

LA NECESIDAD DE SOLUCIONES ESPECÍFICAS PARA HOSPITALES

Sin embargo, lograr la máxima optimización de los sistemas UPS en hospitales no es tarea sencilla, requiriendo de soluciones tecnológicas diseñadas específicamente para responder a las exigencias únicas de este tipo de instalaciones. Dada la compleja configuración eléctrica de un hospital, con redes de alimentación redundantes y equipos médicos extremadamente sensibles, las soluciones genéricas no suelen ser suficientes para garantizar el desempeño esperado.

Un escenario que ha posicionado a Socomec, empresa líder en soluciones energéticas con más de un siglo de trayectoria, como un referente en la creación de productos destinados a la optimización de sistemas UPS en hospitales. Entre sus innovaciones más destacadas se encuentran:



► **DELPHYS EMergency:** Esta gama de sistemas centralizados de alimentación eléctrica de emergencia (CPSS, por sus siglas en inglés) está diseñada específicamente para satisfacer las necesidades críticas de seguridad en hospitales. Los productos de esta línea cumplen con la norma EN 50171, garantizando así la confiabilidad y el cumplimiento de los estándares internacionales más exigentes.

► **MASTERSYS EM +:** También perteneciente a la gama CPSS, este sistema ha sido desarrollado para asegurar el suministro de energía en entornos hospitalarios críticos. Al igual que la gama DELPHYS EMergency, cumple con la norma EN 50171 y destaca por su robustez y eficiencia.

En conclusión, la optimización total de los sistemas UPS en hospitales es un factor crucial para garantizar la seguridad, la eficiencia operativa y la protección de vidas humanas. Socomec, con sus soluciones especializadas, se presenta como un aliado indispensable para las instituciones de salud que buscan maximizar el rendimiento de sus infraestructuras eléctricas. La adopción de estas tecnologías no solo asegura un suministro continuo y confiable, sino que también refuerza el compromiso de los hospitales con la excelencia y la seguridad en la atención médica. ◉

Celebra con éxito el Summit 2025 en el Espacio Cómo94



BALANCE DEL GRUPO Y OBJETIVOS PARA 2025

El evento comenzó con la presentación de los datos de cierre del grupo, incluyendo la concentración y evolución de las cifras por familias y los retos estratégicos para el futuro. Con la incorporación de **Electro Industrial Metropolitana y Socias y Roselló**, y quitando las sociedades no incluidas en el perímetro 2025, Fegime cerró 2024 con unas ventas de **564 millones de euros**, y se ha fijado un crecimiento del **+5,62% para 2025**.

Dentro de los retos estratégicos para este ejercicio, se destacaron **tres pilares fundamentales**:

- **Digitalización, EDI y E-Commerce**
- **Concentración**
- **Sostenibilidad**, con especial atención a la **medición y reducción de la huella de carbono** de las 28 empresas del grupo.

Como parte de esta estrategia de sostenibilidad, se ha creado un **código ético corporativo y de política social**. Más información disponible en el nuevo apartado web: www.fegime.es/sostenibilidad.

Fegime ha celebrado con gran éxito el Summit 2025, un evento clave que reunió a sus socios y a los proveedores Top Partner del grupo los días 29 y 30 de enero en el Espacio Cómo94 en Paseo de la Castellana.

Este año, la elección de una localización fresca y original permitió centrar la atención en cada una de las ponencias y fomentar la participación activa de los asistentes

PRINCIPALES PONENCIAS Y NOVEDADES DEL SECTOR

El Summit 2025 contó con la participación de importantes figuras del sector, que compartieron su visión sobre el mercado y sus innovaciones más recientes.

Día 1: Innovaciones y tendencias en el sector

- **Joan Ferran (Prysmian)** analizó los factores que afectan al sector y destacó el crecimiento de las instalaciones de **Data Centers** (+25%) y la irrupción de los acumuladores de energía **BESS**. Presentó también la nueva generación de **cables Net Zero e-SenS**.



AGENDA DE EVENTOS

En cada número de la revista podrá disfrutar de la agenda de eventos más destacados, clasificados por fecha y tipo de evento hasta la fecha de publicación de la revista.

Si desea ampliar la información o visualizar la agenda de eventos en tiempo real, puede visitar nuestra página web: @proinstalaciones.com

En el apartado eventos/agenda.

Además podrá compartir cualquier evento de su interés mediante las RRSS o por e-mail.



FERIAS

17-21 MARZO 2025

ISH

FRANKFURT



23-25 ABRIL 2025

REBUILD

MADRID



6-8 MAYO 2025

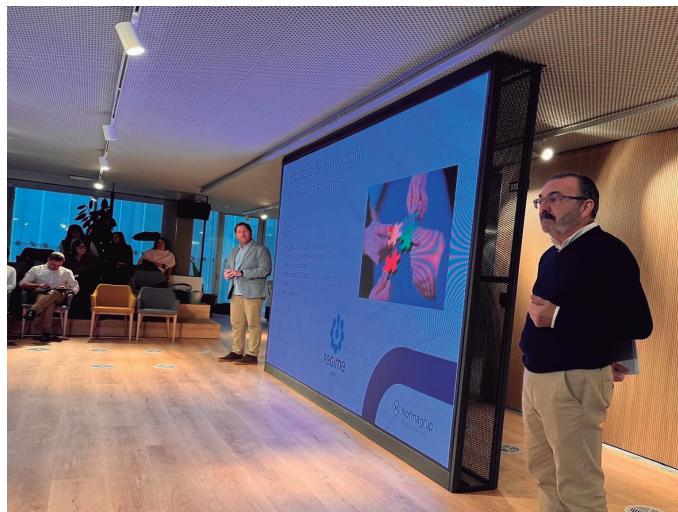
EXPOBIOMASA

VALLADOLID



• **Joaquín Gelabertó y David García (Nexans)** resaltaron los ejes estratégicos 2025 centrados en **digitalización, producto, innovación y sostenibilidad**. Se remarcó la importancia de las nuevas soluciones como **Easybox** y el sistema **Mobiway**.

• **Normagrup**, líder en alumbrado de emergencia, reafirmó su compromiso con la distribución a través de **Normagrup Pro**. Se destacó que sus marcas **Normalux** y **Normalit** fueron las primeras en España en obtener el **Certificado de Sostenibilidad N de AENOR**.



• **Damián Fernández y Miquel Lozano (Soler & Palau)** compartieron su estrategia centrada en **productos sostenibles y eficientes** y soluciones de ventilación para un aire interior puro y de calidad.

• **Simon** presentó sus numerosas novedades para 2025 como las **integraciones con Fermax y Airzone, la gama SIMONISB para hoteles y cargadores de vehículo eléctrico**.

• **Ledvance**, con Alfonso Canorea, Alberto Casado y Roberto Martínez, destacó sus soluciones en **fotovoltaica y sostenibilidad**. Resaltamos la importancia de los últimos proyectos de la marca en los últimos ejercicios como el **Movistar Arena, el Castillo de Oropesa y el Instituto Eduardo Torroja**.

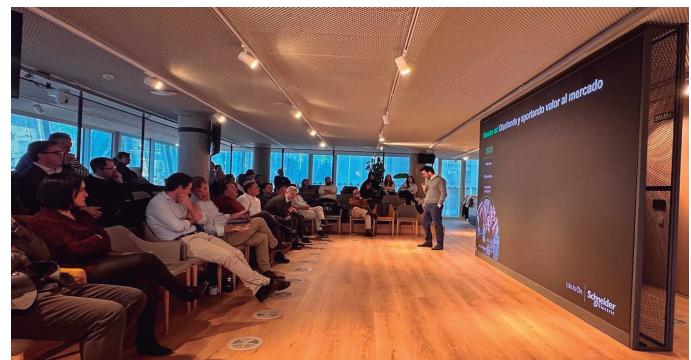
Día 2: Claves para el futuro del mercado

• **Dionisio Martín (Legrand)** analizó tendencias clave como la **digitalización, la edificación y la urgencia medioambiental**, destacando la digitalización del hogar y la asistencia conectada.

• **Sergio Martín (Hager)** abordó la demanda creciente de **energía, descentralización y eficiencia energética**, resaltando el **cargador de nueva generación Witty One**.

• **Carlos Francés (Aiscan)** presentó los nuevos lanzamientos como la **bandeja de escalera y tubo de poliamida**, así como la apertura de su nuevo **almacén en Madrid**.

• **Schneider** centró su estrategia en la **transformación del canal**, con una propuesta de valor basada en la especialización y la eficiencia. Además, destacó la importancia de una **organización comercial cercana y de confianza**, la mejora de la **experiencia del cliente** para impulsar las ventas y su presencia en el mercado tanto en acciones **sell-out** como **sell-in**.



• **Juan José Martínez y Juan Carlos Lucini (Pemsa)** clausuraron el Summit presentando sus novedades, reafirmando su compromiso con la **digitalización, la sostenibilidad y la innovación en sistemas de canalización**.

AGRADECIMIENTO Y CIERRE

Con la presentación de Pemsa, se dio por finalizado el **Summit 2025**. Este evento ha sido una plataforma clave para compartir conocimientos, analizar tendencias y fortalecer nuestras estrategias para el futuro. ☺

CONCURSOS

OCROS

MARZO 2025 / NOVIEMBRE 2025

20-22 MAYO 2025

CONSTRUMAT

BARCELONA

8-9 OCTUBRE 2025

EFINTEC

BARCELONA

18-21 NOVIEMBRE 2025

C&R

MADRID

18-20 NOVIEMBRE 2025

GENERA

MADRID

18-21 NOVIEMBRE 2025

MATELEC

MADRID

CONSTRUMAT

 **EFINTEC**
Exposición y Fórum
de las Empresas Productoras
y Manos, Tecnología

 **C&R**

 **genera**

 **matelec**

Visitamos el nuevo Centro de Distribución Central (cdc) situado en Masquefa (Barcelona)



En primer lugar toma la palabra **Gianfranco Calice, Director general para Italia e Iberia**, quien se incorporó a la empresa hace cuatro años. **Johnson Controls Hitachi Air Conditioning** es una empresa conjunta formada por un 60% de la estadounidense Johnson Controls situada en Milwaukee y un 40% de la Japonesa Hitachi. Johnson Controls es, por así decirlo, la que gestiona principalmente la parte financiera, e Hitachi, históricamente, se centra más en el desarrollo de productos, situando sus oficinas en Tokio, donde llevan desde el año 1942 trabajando en el mercado del HVAC.

“Contamos con 13 plantas de fabricación y 11 centros de investigación. Estamos presentes, en los edificios, con nuestros sistemas, que no son solo equipos de climatización, sino también sistemas de automatización de edificios, uno de los principales objetivos de Johnson Controls. Logramos que nuestros clientes ahorren 7200 millones de dólares en energía y mantenimiento operativo desde el año 2000”, afirma Gianfranco.

El nuevo almacén logístico ubicado en la zona del Penedés y rodeado de viñedos tiene una superficie próxima a los 29.000 metros cuadrados y viene a sustituir los cuatro almacenes logísticos hasta ahora existentes

Johnson Controls HITACHI Air Conditioning, dispone de una oferta de productos muy amplia y específicamente de productos fabricados en Europa para el mercado europeo, lo que les permite ofrecer un portfolio con soluciones que se adapten a las necesidades de sus clientes.

Actualmente **tienen una fábrica de 45.000 m² ubicada en Vacarisses (Barcelona)**, donde se produce la gama más amplia de productos. Disponen de 17 sucursales y 5 centros de formación en Europa. Además la planta de Vacarisses ha recibido el premio Zero Waste to Landfill, por lo que todos los residuos se reciclan al 100%.

En resumen explica Gianfranco *“disponemos de unas oficinas centrales en Madrid, una sucursal en Barcelona, una fábrica y un almacén logístico en el cual estamos ahora. La organización de Iberia está gestionada por 30 personas, dividida en 6 zonas geográficas y cuenta con 35 SAT's”*.

Actualmente cubren toda la gama de producto HVAC que se divide en sector residencial, comercial e industrial, repartidos en 1/3 cada uno en cuanto a volumen de negocio.

A continuación tomó la palabra **Laura Masiero, Directora de Operaciones en Europa**, que se encarga de la previsión, ejecución, logística y entrega al cliente de los equipos fabricados por Johnson Controls Hitachi Air Conditioning.





Laura explicó a los asistentes las características del nuevo almacén logístico que viene a sustituir a los dos ubicados en España, el de Francia y el de Italia, con la finalidad de tener un centro de distribución que dé un mejor servicio más rápido y ágil a toda Europa. Además cuenta con una proximidad cercana a la fábrica.

“Queríamos mejorar la disponibilidad de las mercancías y en consecuencia poner todo el stock en un solo lugar, lo que simplifica el flujo de operaciones” manifestó Laura.

El edificio se diseñó y se pensó para respetar el medio ambiente, con zonas verdes a su alrededor y una plena integración en el paisaje. El proyecto ha sido desarrollado por la empresa GLP que se dedica especialmente a centros logísticos. Lo gestiona un EPL, es decir un proveedor propio que se llama Logisteed. El edificio cuenta con la certificación medio ambiental BREEAM con la máxima categoría Excelente. Además cuenta con un Certificado de Ayuda contra Incendios en un nivel 8 muy alto. Igualmente dispone de un sistema de recogida de aguas pluviales que permite un ahorro en el consumo de agua no potable.

Al visitar la nave se percibe una gran luminosidad interior de luz natural gracias a múltiples claraboyas colocados a lo largo y ancho de la nave, lo que permite una ahorro de un 13% en el coste energético del alumbrado.

También en este sentido se han instalado paneles fotovoltaicos en el tejado capaces de generar 100 kW de energía.

Sus 28.000 m² dan cabida a 41.000 palés, dispone de 35 muelles de carga y el almacenamiento tiene una altura de 12,2 metros. Entre el personal de GLP y de JCH se cubren unos 50 puestos de trabajo que beneficia a la comarca.

Cuenta con una zona específica para que las unidades que pueda devolver el cliente al punto de servicio sean inspeccionadas inmediatamente por sus técnicos y proceder con las mismas.

El tiempo de tránsito de los envíos desde Masquefa a destino es del orden 2-3 días de promedio. ◉

Principales gamas de productos HITACHI que podemos encontrar en nuestro mercado:

La gama de splits Air Home 400, con R32 con potencias de 1.8 a 7.0 kW, la gama de aerotermia monobloc con R32 de 4 a 18kW denominada Yutaki M. La gama Triple C con R32 que proporciona calefacción, aire acondicionado y ACS con una sola unidad exterior.

Por último la nueva solución VRF denominada Air 365 Max. Opcional con dos o tres tubos con recuperador de calor. Potencias de 5 a 96 HP.



ISH | La feria líder mundial en HVAC + Agua, abrirá sus puertas en Frankfurt am Main del 17 al 21 de marzo de 2025



Más de 2.000 expositores de 55 países se han inscrito para presentar soluciones orientadas al futuro para toda la gama de aplicaciones en el sector HVAC. y el sector del agua: desde el diseño de baños modernos y la tecnología sostenible de calefacción y aire acondicionado hasta el hogar inteligente

Entre los numerosos expositores se encuentran no sólo líderes del mercado, sino también empresas especializadas que generan numerosos impulsos innovadores.

Bajo el lema “**Soluciones para un futuro sostenible**”, ISH 2025 se centrará en la protección del clima y la eficiencia energética porque, como la mayor fuente individual de emisiones de CO₂, el sector de la construcción tiene un enorme potencial para lograr los objetivos climáticos. En el corazón de la feria se encuentran tecnologías y conceptos pioneros para una generación de calor eficiente y respetuosa con el medio ambiente, el uso consciente del agua y un aire limpio e higiénico. Además, este centro innovador se distinguirá por una estructura nueva y moderna para eventos, que comprende ocho pabellones de soluciones, cada uno de ellos adaptado precisamente a los intereses específicos de los visitantes.

ISH 2025: EL ESCAPARATE GLOBAL PARA EMPRESAS LÍDERES DEL SECTOR HVAC Y AGUA, QUE PRESENTA TECNOLOGÍAS PIONERAS Y SOLUCIONES SOSTENIBLES.

Ocho pabellones de soluciones para la tecnología de servicios de construcción sostenible. El nuevo concepto que se presenta en ISH 2025 gira en torno a ocho pabellones de soluciones en los que los expositores presentan sus tecnologías y conceptos innovadores, permitiendo así a los visitantes encontrar soluciones que satisfagan sus requisitos y áreas de interés específicos.

SOLUCIONES DE BAÑO

Los baños privados son sinónimo de comodidad, funcionalidad y diseño moderno, ya sea en casa o en la hostelería. Fabricantes líderes como Bette, Burgbad, Duravit, Geberit, Grohe, Hansgrohe, Ideal Standard, Laufen, Kaldewei, Roca, Toto, Villeroy & Boch y Vitra presentarán sus soluciones para el baño privado en los pabellones 2.0, 3.0, 3.1, 4.1, 4.2, 5.0 y 5.1, así como en el Foro. En el pabellón 3.0 se centran las soluciones para los sectores (semi)público e industrial, como oficinas, aeropuertos, centros comerciales y escuelas. Entre los expositores se encuentran, por ejemplo, Benkiser, Delabie, KWC Professional, Les Robinets Presto, Schell y Stern.

SOLUCIONES PARA SISTEMAS ACUÍFEROS

El campo de soluciones “Sistemas acuíferos” combina enfoques innovadores para la gestión moderna del agua y la tecnología de calefacción energéticamente eficiente. Las empresas participantes se preparan para mostrar sistemas para el suministro higiénico de agua potable, la gestión inteligente del agua y el tratamiento eficiente del agua.

En los pabellones 4.0, 4.2 y 6.0 los visitantes encontrarán expositores dedicados a estos temas, como Aalberts Integrated Piping Systems, BWT, GF Building Flow Solutions, Grünbeck, Judo, Rehau, Roth Werke, Valsir y Viega.

Los proveedores de soluciones para tejados y fachadas verdes harán sus presentaciones por primera vez en el área especial “Green Roofs & Facades” en el vestíbulo de los pabellones 5.1 y 6.1. En los pabellones 9.0 y 9.1, en la parte occidental del recinto feria, encontrará especialistas en circuitos de calefacción. Caleffi, Danfoss, Giacomini, Grundfos, KSB, Oventrop, Reflex Winkelmann, SFA y Wilo, son sólo algunas de las empresas que presentarán allí sus productos.

SOLUCIONES DE INSTALACIÓN

Los sistemas y tecnologías de instalación modernos son esenciales para el sector sanitario y HVAC. En el pabellón 6.1, expositores como Adolf Würth, Bott, Fischerwerke, Novopress, Rems, Rothenberger, Wöhler y WVG esperan a los visitantes con una amplia gama de herramientas, soluciones de fijación y conceptos para un manejo, almacenamiento y transporte eficientes. Además, el “Treffpunkt Handwerk”, el lugar de encuentro de los artesanos, ofrece consejos prácticos para facilitar su trabajo diario, mientras que el Festival ISH garantiza un gran ambiente con un recorrido de aventuras y personas influyentes en el lugar.



SOLUCIONES DE GENERACIÓN DE CALOR

ISH ofrece una amplia gama de soluciones para la generación de calor sostenible. En los pabellones 12.0, 12.1 y 10.1 la atención se centra en los sistemas de calefacción basados en electricidad, como bombas de calor combinadas con sistemas fotovoltaicos y acumuladores domésticos. Entre los expositores se encuentran Bosch, Buderus, Daikin, Kermi, LG, Midea, Mitsubishi, Nibe, Samsung, Stiebel Eltron, Vaillant, Viessmann, Weishaupt y Wolf.

En los pabellones 11.0, 12.0 y 12.1 los visitantes encontrarán sistemas de calefacción a base de gas y líquido que utilizan fuentes de energía innovadoras como combustibles electrónicos, biometano e hidrógeno. El tema de la calefacción local y urbana se trata en el pabellón 9.1. Allí los expositores mostrarán soluciones para la infraestructura de redes de calefacción y para la transferencia de calor a los edificios.

SOLUCIONES DE AIRE INTERIOR

La innovadora tecnología de ventilación y aire acondicionado mejora la calidad del aire en edificios (no) residenciales, centros de datos, instalaciones educativas y sanitarias, así como en edificios de producción y comercio minorista.

En la ISH de este año, expositores como ebm-papst, Helios, Howatherm, Kampmann, Swegon, Systemair, Trox y Wolf mostrarán innovadores sistemas y dispositivos de ventilación y aire acondicionado para mejorar la calidad del aire interior para un mayor bienestar y confort. en los pabellones 8.0 y 10.1.

SOLUCIONES INTELIGENTES DE GESTIÓN DE EDIFICIOS

La atención se centra en el pabellón 11.1 en la automatización de edificios, la gestión de la energía, la gestión y el mantenimiento de la energía del hogar y del hogar inteligente. Allí expositores como ABB, EQ-3, Hosch, KNX, Loytec, Phoenix Contact, Sauter-Cumulus, Schneider, Siemens y Wago presentarán dispositivos y sistemas que utilizan la red para garantizar una mayor eficiencia energética, confort y seguridad en

los edificios.

SOLUCIONES DE SOFTWARE

Las tecnologías digitales y las soluciones de software son cruciales para la planificación y el aumento de la eficiencia en edificios nuevos y existentes. También son esenciales para la gestión de edificios, oficinas y negocios. El pabellón 8.0 es el punto central de este tipo de novedades. Entre los expositores se encuentran Hero, Hottgenroth, iINear, pds, OneCrew, Streit, ToolTime y Trimble.

SOLUCIONES PARA PRODUCCIÓN SANITARIA Y HVAC

Para la producción sanitaria y HVAC se necesita una amplia gama de componentes de alta calidad. Estos componentes deben cumplir con los requisitos específicos de la tecnología sanitaria, de calefacción y de aire acondicionado. Gracias al nuevo diseño de la sala ISH, los proveedores de componentes ahora se agrupan directamente en el campo de solución relevante. Entre los expositores que participan se encuentran Afriso, Belimo, Möhlenhoff, Neoperl, Flühs, Sermeta, Thermokon y Wieland-Werke.



EXPERIMENTE INNOVACIONES, DÉ FORMA AL FUTURO

Con su gama única de productos, campos de soluciones personalizadas y alcance internacional, ISH 2025 vuelve a ser el lugar de encuentro indispensable para el sector HVAC y del agua. Allí, la industria presenta las tendencias y tecnologías que actualmente están allanando el camino hacia un futuro sostenible: algo imprescindible para todos aquellos que quieran desempeñar un papel activo en la configuración del futuro de la tecnología de servicios de construcción. ☀

MÁS INFO





La construcción industrializada está marcando un antes y un después en el sector de la edificación. La necesidad de disponer de vivienda asequible de un modo prioritario, el imperativo de ser "cero emisiones" en la UE para 2050, la incorporación de las tecnologías exponenciales en la industria o la falta de talento son desafíos a los que el modelo 'off site' trata de dar respuesta

Por ello, **REBUILD 2025**, que tendrá lugar **del 23 al 25 de abril en IFEMA Madrid**, será el punto de encuentro de la edificación en el que se pondrá en valor el concepto industrializado, a fin de abordar su desarrollo y presentar sus innovaciones.

A lo largo de las tres jornadas se congregarán más de 25.000 profesionales que, de la mano de más de 600 firmas expositoras, podrán encontrar las últimas soluciones industrializadas, circulares y digitales para llevar a cabo sus próximos proyectos.

INDUSTRIALIZACIÓN, CIRCULARIDAD Y DIGITALIZACIÓN

Esta octava edición se presenta con el eslogan "It's time: industrialized construction", una llamada a la acción para que el nuevo modelo constructivo se convierta en la normalidad en países como España, donde aún no se concibe como una opción verdaderamente consolidada en comparación con el planteamiento tradicional.

En su edición 2025 se revelarán todas las novedades en construcción industrializada

Precisamente este asunto, el de la construcción industrializada para abordar, sobre todo, el inmediato reto de proporcionar vivienda asequible será uno de los temas clave en el Congreso Nacional de Arquitectura Avanzada y Construcción 4.0, que se desarrolla en el marco de REBUILD, y que reunirá a más de 700 expertos, directivos y líderes internacionales del sector.

En sus ocho escenarios se tratarán temas como el reciente PERTE de la vivienda lanzado por el Gobierno de España, que tiene como objetivo fomentar el acceso a un hogar, y también asegurar una capacidad habitacional de urgencia en Valencia tras la DANA. Unos objetivos que, desde el ejecutivo saben que pasan por un impulso definitivo de la construcción industrializada, que se presenta como una alternativa real y factible que reduce costes, uso de materiales y ayuda a la descarbonización.

De hecho, en el Congreso también se abordará la sostenibilidad por ser otro de los pilares sobre los que pivota REBUILD. Desde el punto de vista de la descarbonización, se tratarán temas como la evolución de los materiales circulares, siendo la madera la principal protagonista; la introducción de la nueva Directiva de Eficiencia Energética aprobada el pasado 2024, que tiene como objetivo reducir el consumo de energía proveniente de la construcción; o el Mecanismo de Ajuste en Frontera por Carbono (CBAM), iniciativa que obliga a medir la huella medioambiental con certificados y que en 2026 requerirá de pagos que compensen el CO₂ generado.



A su vez, la digitalización se presenta como una más de las herramientas para reducir las emisiones. La metodología BIM, con la que se promueve la colaboración entre actores ganando eficiencia; la incorporación de la IA, a partir de la que se optimizan los recursos; o el empleo de blockchain, potenciando la gestión energética y la transparencia, son herramientas que, tal y como se estudiará en REBUILD 2025, ayudan a hacer una edificación con menos impacto y lograr, así, el "net zero" en 2050.

La entrada en juego de la digitalización también ha supuesto una gran oportunidad para un reto que sufren varios sectores, pero especialmente el de la construcción: la falta de talento. El uso de la tecnología abre un abanico de horizontes y podría encender la chispa de nuevas generaciones, que tienen formación para adentrarse en el sector. La industrialización, de hecho, se alza como una opción para que también pueda aumentarse la presencia de la mujer en la edificación. Al construirse en entornos controlados y donde la tecnología es un factor indispensable, se facilita la entrada de perfiles que tradicionalmente no estaban vinculados con la industria, como son, igualmente, los jóvenes.



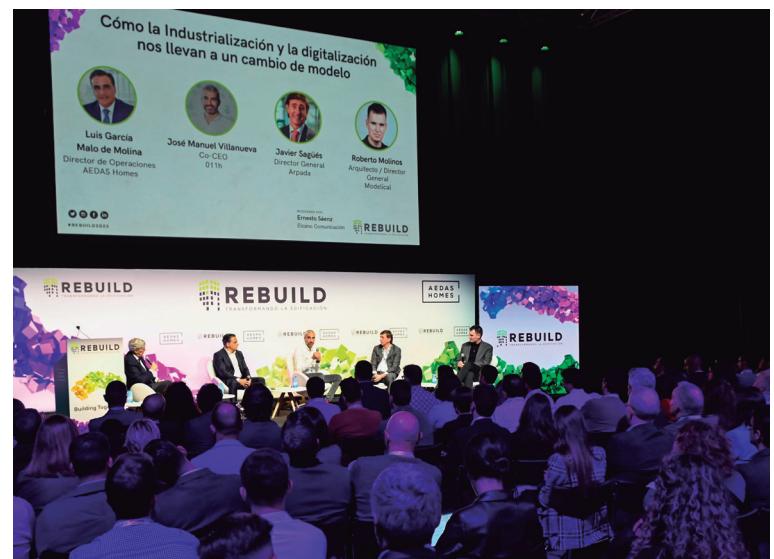
Para hablar de todos estos temas, grandes espadas de la industria como Dominique Perrol, el arquitecto encargado de diseñar la villa olímpica de los juegos de París 2024, se citarán en el Congreso Nacional de Arquitectura Avanzada y Construcción 4.0. Junto a él, Amaia Celaia, especialista en migración urbana en la Oficina de las Naciones Unidas de Servicios para Proyectos; Ginés Garrido, CEO de la oficina internacional de arquitectura y paisajismo, Brugos & Garrido Arquitectos; Javier Honorato, arquitecto centrado en el residencial de lujo, o Alba Fernández, abogada especializada en urbanismo, derecho inmobiliario y el desarrollo jurídico de BIM, entre muchos otros, participarán en el foro.



SINERGIAS PARA IMPULSAR EL SECTOR

REBUILD no es solamente un intercambio de conocimiento de alto valor añadido, sino que también es una plataforma única para establecer networking entre la administración, la parte privada y los stakeholders. Por esa razón, paralelamente a REBUILD se prepara una agenda específica de actividades dedicada solamente a ese propósito. Algunas de estas actividades son los Advanced Architecture Awards 2025, premios destinados a reconocer aquellas empresas y profesionales de la edificación que apuestan por la innovación; o el ConTech Startup Forum, competición en la que se da la oportunidad al talento emergente a entrar en contacto con potenciales inversores.

Otras iniciativas como el Leadership Summit, que reúne a los principales líderes del sector para crear nuevas oportunidades de negocio; o el Challenge de Industrialización, foro en el que empresas que apuestan por la construcción 'off site' presentan materiales, soluciones y sistemas a promotoras y constructoras, serán parte de lo que tendrá lugar en la octava edición de REBUILD. ☈



CONSTRUMAT

CONSTRUYENDO SOSTENIBILIDAD

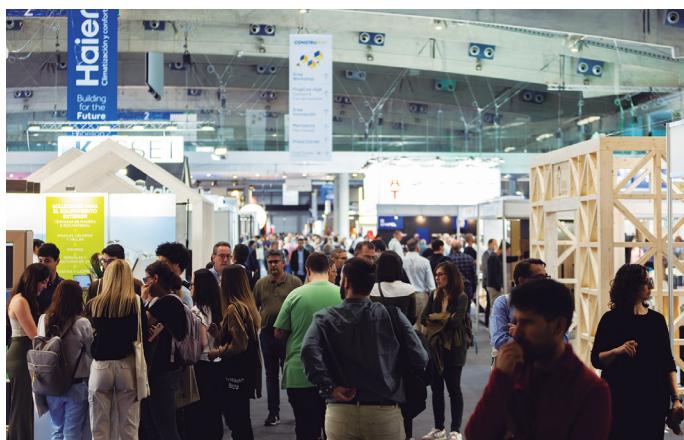
Materiales, sistemas y soluciones: innovación para una construcción sostenible



ÁREA EXPOSITIVA

La zona expositiva de 2025 se consolida como la muestra más representativa del mediterráneo con nombres como Cosentino, Fischer, Molins, PMP, Saltoki, Technal, Alsina, Urbidermis, Renolit, Deceunick o Exlabesa entre muchos otros.

11.000 m² de exposición con más de 360 expositores, 700 marcas y la participación de más de 22.000 profesionales convierten Construmat en el evento referente para conocer las mejores novedades en primicia y disfrutar de un congreso y de actividades enriquecedoras.



Del 20 al 22 de mayo de 2025 vuelve Construmat en el recinto de Gran Vía de Fira Barcelona. Las más de 40 ediciones y su fuerte vocación abierta e internacional han convertido a Construmat en la feria de referencia para el sector de la construcción en España y el sur de Europa. Todo ello, manteniendo su ADN único: la transversalidad, la sostenibilidad y la innovación aplicada, que impregnarán todo Construmat 2025 y sus actividades

SUSTAINABLE BUILDING CONGRESS; LOS PROYECTOS PIONEROS A NIVEL MUNDIAL EN SOSTENIBILIDAD

El congreso de Construmat es el escenario y altavoz de los proyectos constructivos sostenibles que marcan la agenda del sector de la construcción. Bajo la dirección técnica de Jorge Arditti, presidente del American Institute of Architects (AIA) en México y Latam, tomarán parte un centenar de ponentes, con expertos de reconocido prestigio internacional, que abordarán cuestiones como la biohabitabilidad y la salud, la IA y la vivienda social.



ACTIVIDADES; CONOCIMIENTO, INNOVACIÓN, INSPIRACIÓN Y DESARROLLO PROFESIONAL

Y más allá del congreso, hemos diseñado un sólido un programa de actividades transversales e integradoras que complementan y enriquecen la visita a Construmat.

► **Área Workshop: La actividad más práctica para estar al día**

Un espacio dinámico que ofrece demostraciones y talleres prácticos para mejorar tus competencias profesionales.



► **La Plaza - Showroom: 200m² de arquitectura efímera, funcional y sostenible**

Un ejemplo tangible de arquitectura efímera, construida con materiales saludables y eficientes.



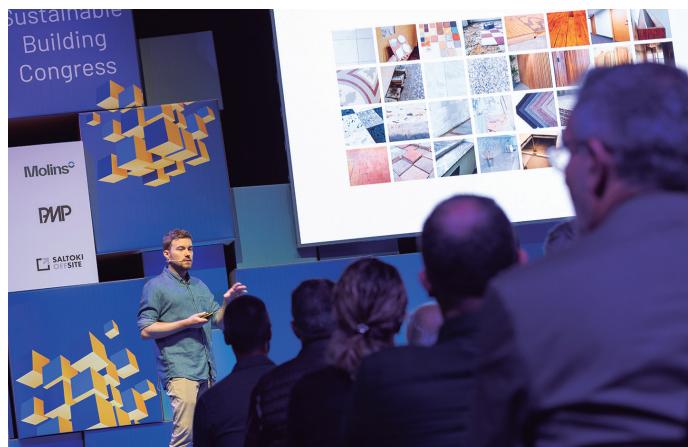
► **Área Start-up & Foro de Inversión: Las 40 empresas que definen el futuro**

Un espacio con charlas, sesiones de pitching y demostraciones para conectar con las startups con mayor potencial.



► **Construmat Experience: Sala multidisciplinar y experiencial**

Promovemos el debate y el diálogo en torno a dinámicas innovadoras y transformadoras con un nuevo foro.



► **Premios Construmat: a la construcción saludable.**

En colaboración con la Fundación Mies Van der Rohe, damos reconocimiento internacional a los proyectos innovadores en arquitectura saludable. ☺



“CONTACTA CON
NOSOTROS PARA
CONSEGUIR TU
PASE GRATIS
A CONSTRUMAT”



**VUELVE
CONSTRUMAT**
20 al 22 MAYO 2025



Fira Barcelona

“Dimarts Tècnic” sobre la optimización del aire interior mediante conductos textiles, en la UIB con la colaboración de la entidad colaboradora FABRICAIR



Impartido por el Sr. Carlos Alonso Ollacarizqueta, director técnico de la empresa FABRICAIR, entidad colaboradora de ABTECIR

En esta jornada se hizo una instrucción de la calidad de aire que respiramos, las ventajas higiénicas de los sistemas textiles, plantó soluciones y se analizó la optimización del confort mediante la difusión de baja turbulencia, cálculo y diseño de los diferentes sistemas de montaje.

Seguidamente, se trataron temas como la eficiencia energética, comissioning y finalmente se presentaron algunos ejemplos de diferentes aplicaciones.

Al final de la ponencia, se generó un interesante turno de preguntas que quedaron resueltas por el ponente. ☈

ACTECIR organizó una jornada técnica sobre soluciones de climatización con la participación de HITACHI y AIRZONE



Se expusieron soluciones de Hitachi y de Airzone aplicados a la expansión directa de la aerotermia y la calidad del aire interior

También expuso las versiones de aerotermia con temperaturas hasta 60°C y alta temperatura hasta 80°C. Así mismo presentó la gama Triple C, que es un sistema todo en 1 que permite conectar diferentes tipos de terminales a excepción de los terminales hidráulicos.

Por su parte Oriol Bruguera de la firma Airzone, presentó un termostato que controla varios sistemas (aire y suelo), permite una reducción de consumo si comparamos un sistema inverter no zonificado frente a uno zonificado, aumentando además el confort.

Seguidamente dio a conocer los equipos AIRQBOX, que permiten una purificación del aire y la monitorización del equipo mejorando la CAI, con el AIRQ sensor.

Por último ambos ponentes expusieron dos casos prácticos realizados conjuntamente. ☈

En primer lugar Marc Cabezuelo de la empresa Hitachi, presentó los diferentes equipos de aerotermia de su gama YUTAKI disponibles en nuestro mercado tanto en versión compacto como partidos con acumulador de ACS incorporado o externo, así como los diferentes esquemas de conexión en cada caso.

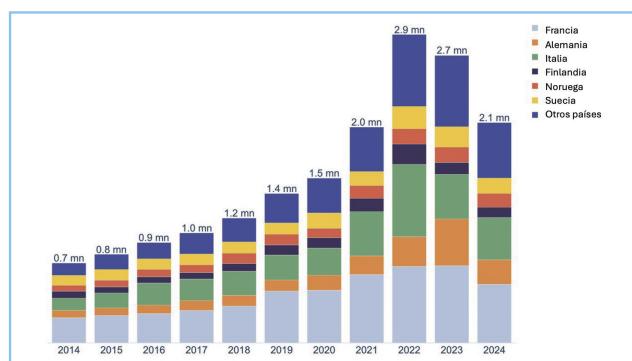
Las ventas de bombas de calor caen un 23% en 2024 en 14 países y provocan la pérdida de miles de empleos en Europa. Los datos de España, no incluidos en este informe preliminar de EHPA, serán publicados la próxima semana

CAÍDA DE VENTAS

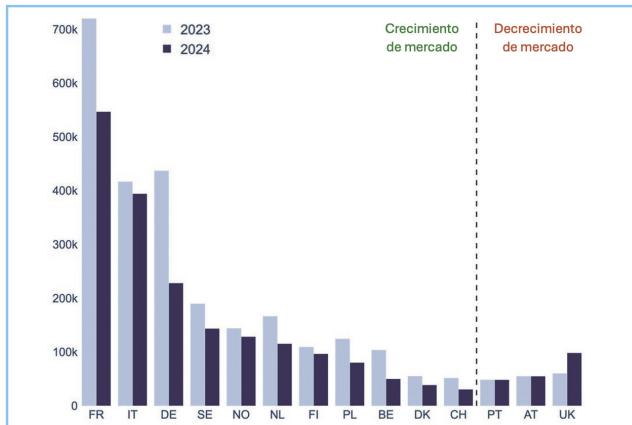
En 2024 se vendieron en estos 14 países, que representan el 90% del mercado europeo, 2,1 millones de bombas de calor, una caída del 23% de media en comparación con 2023 (2,7 millones), según cifras preliminares de la Asociación Europea de Bombas de Calor (EHPA). Se estima que el parque total es de 26 millones.

Los descensos más acusados se registraron en Bélgica (52%), Alemania (48%) y Suiza (41%). Sólo el Reino Unido se desmarcó de la tendencia: las ventas de bombas de calor crecieron un 63% gracias a los planes de apoyo del Gobierno.

Un signo más positivo es que en el segundo semestre del año se registró un descenso mucho menor de las ventas en comparación con el mismo periodo de 2023, a diferencia del primer semestre de 2024, en el que las ventas cayeron un 47% en comparación con el primer semestre de 2023.



> Ventas totales de 2014 a 2024 de 14 países europeos. Fuente: EHPA



> Comparación de ventas (unidades) de 2023 y 2024 en 14 países. Fuente: EHPA

País	Ventas 2023	Ventas 2024	% Cambio 2024 vs 2023	Parque total 2024	Parque por cada 1000 viviendas 2024
Francia	720.076	546.907	-24,0%	6.554.234	211,1
Italia	416.839	394.367	-5,4%	4.579.349	177,6
Alemania	437.093	228.273	-47,8%	2.286.914	55,7
Suecia	189.877	143.669	-24,3%	2.474.703	452,1
Noruega	144.179	128.595	-10,8%	1.725.159	686,1
Países Bajos	166.523	115.500	-30,6%	643.807	77,1
Reino Unido	60.244	98.448	63,4%	533.588	18,4
Finlandia	109.436	96.760	-11,6%	1.546.661	546,3
Polonia	124.660	80.415	-35,5%	745.138	0,8
Austria	55.013	55.075	0,1%	540.363	133,8
Bélgica	103.716	50.147	-51,6%	362.396	71,7
Portugal	48.411	48.415	0,0%	371.023	97,8
Dinamarca	55.197	38.739	-29,8%	675.518	226,5
Suiza	51.735	30.600	-40,9%	495.549	165,2
Total	2.682.999	2.055.910	-23,4%	23.534.402	131,4

> Comparación de ventas (unidades) de 2023 y 2024 en 14 países. Fuente: EHPA

PÉRDIDA DE EMPLEO

Desafortunadamente, tras realizar fuertes inversiones en capacidad de producción en 2022 y 2023 para responder a la petición de la Unión Europea de que los fabricantes apoyaran acciones para la seguridad energética de Europa y reducir el uso de gas ruso, el sector está recortando puestos de trabajo en Europa.

En un sector con 170.000 empleos directos en Europa, se han suprimido al menos 4.000 puestos de trabajo, y más de 6.000 han sufrido reducción de jornada u otras consecuencias.

QUÉ DICE EHPA

Motivos de la caída de ventas

1. Los gobiernos han cambiado los planes de apoyo a las bombas de calor, lo que ha desestabilizado la confianza de los consumidores
2. Una economía en general aletargada y con una crisis del coste de la vida
3. El bajo precio del gas subvencionado.

Otras opiniones de EHPA:

- El sector de las bombas de calor está de capa caída, pero lejos de desaparecer
- Los consumidores quieren calor limpio y hogares confortables, y apoyar el empleo europeo y la independencia energética: en cuanto vean que es posible gracias a las políticas comunitarias y nacionales de apoyo, y a unos impuestos que penalizan a los combustibles fósiles y no a las personas, lo demuestran recurriendo a las bombas de calor.
- Contamos con que la Comisión y los gobiernos de la UE cumplan lo prometido en los próximos meses, empezando por situar las bombas de calor en el centro del próximo Pacto Industrial Limpio y apoyando el liderazgo europeo en tecnologías limpias.



ASINEM inaugura 2025 con un encuentro para impulsar la productividad y eficiencia empresarial



La Asociación de Empresas Instaladoras de Baleares (ASINEM) ha iniciado el nuevo año con un encuentro estratégico para analizar los retos y oportunidades del sector

En este acto de apertura, se revisaron las claves del rendimiento empresarial del año anterior y se presentaron estrategias dirigidas a mejorar la productividad y la eficiencia en 2025.

La jornada fue inaugurada por el presidente de ASINEM, Francisco Javier Piña, junto con la directora gerente de la Agencia de Desarrollo Regional de las Illes Balears (ADR Balears), Silvia Delgado.

Ambos resaltaron la importancia de construir relaciones sólidas con el ecosistema empresarial y con organizaciones facilitadoras como la ADR Balears, que ofrecen recursos clave para potenciar el crecimiento empresarial.

Silvia Delgado presentó la Agencia de Desarrollo Regional como una plataforma clave para emprendedores, enfocada en ofrecer apoyo financiero, formación y acceso a recursos para facilitar su integración al tejido empresarial. La ADR Balears coordina entidades públicas, promoviendo el acceso a ayudas, subvenciones, internacionalización e incluso misiones comerciales.

Además, la plataforma aborda el relevo generacional y facilita la tasación y transferencia de negocios dentro del plan global de la Conselleria en colaboración con el SOIB. En palabras de Delgado: *“Nuestro compromiso es que ningún emprendedor ni empresa se quede atrás. Estamos aquí para ofrecerles el apoyo y las herramientas necesarias para crecer con seguridad”*.

Empresas del sector instalador: estructura estable con márgenes pequeños

Los datos analizados durante el encuentro reflejan que, en

2023 y 2024, las empresas instaladoras alcanzaron un Rendimiento sobre Activos (ROA) del 5,9%, un indicador que mide la rentabilidad empresarial en función de los activos totales. Este logro fue posible gracias a una alta rotación de activos, aunque con pequeños márgenes. Estos resultados destacan una estructura empresarial estable, pero también ponen de relieve la necesidad de avanzar hacia un uso más eficiente de los recursos y una optimización general de la productividad.

Salud y psicología en los equipos de trabajo

El encuentro ha destacado la importancia de gestionar el talento humano y la salud mental de las personas como herramienta para fortalecer las organizaciones. Eric Leuemberger, CEO de la empresa FLIP!, especializada en bienestar corporativo, ha puesto de manifiesto cómo las iniciativas dirigidas al bienestar físico y emocional pueden reducir el absentismo y aumentar el rendimiento en los equipos de trabajo.

Según Leuemberger, el 15% de los costos empresariales están relacionados con la salud de los trabajadores. Un empresario que prioriza el bienestar de su equipo puede potenciar la productividad promoviendo pequeños cambios en la rutina diaria, conocidos como micro hábitos. Establecer límites y normas claras también contribuye a un entorno laboral organizado y comprensible para todos.

Es esencial trabajar en la motivación del equipo y fortalecer su sentido de pertenencia. Un ambiente laboral que fomente la colaboración, reconozca los logros tanto individuales como colectivos y valore las aportaciones de cada miembro, genera un impacto positivo en el rendimiento y el compromiso del grupo.

Gestión empresarial: herramientas para entender la liquidez, los presupuestos anuales y el balance

En la segunda fase de la jornada, Carlos López Enseñat, CEO de Value Group, destacó la importancia de implementar presupuestos anuales, controles de balance y mediciones adecuadas como herramientas clave para mejorar la liquidez, los márgenes operativos y la rentabilidad de la empresa.





Aunque son aspectos aparentemente básicos, quedó en evidencia que no todas las empresas trabajan con presupuestos anuales, y muchos confían en exceso en sus propias capacidades financieras. De hecho, más de la mitad de los asistentes reconoció no contar con presupuestos anuales.

“Con el balance de cuentas obtenemos una radiografía de la tesorería que nos permite saber si la empresa genera flujo de caja y si es sostenible a largo plazo”, explicó López Enseñat. Además, destacó la importancia de implementar un CRM (Programa de gestión de relación con los clientes) para gestionar clientes, identificar oportunidades y anticipar problemas, lo que contribuye a maximizar el rendimiento del negocio.

Consejos clave para una gestión eficiente:

“Lo importante es generar caja”, concluyó López Enseñat, enfatizando que una administración eficiente es la base de cualquier negocio sólido. A partir de esta premisa, ofreció una serie de consejos para mejorar la eficiencia empresarial:

- 1. Control administrativo diario:** Lleva un registro claro de ingresos, gastos y previsiones de tesorería. Usa herramientas digitales para simplificar procesos y reducir errores.
- 2. Gestión de impuestos:** La gestoría puede ayudarte, pero la responsabilidad final es tuya.
- 3. Digitalización:** Aprovecha ayudas como el Kit Digital para modernizar procesos.
- 4. Condiciones de cobro claras:** Define plazos y métodos desde el principio y asegúrate de que se respeten para evitar problemas de liquidez.
- 5. Adáptate al cambio:** La capacidad de transformación es esencial para crecer y mantener la competitividad.

Consejos para mejorar la estrategia empresarial

Otro de los aspectos comentados fue la estrategia, en la que se presentó un decálogo a tener en cuenta para los emprendedores.

1. Mentalidad y resiliencia: si no estás preparado para los altibajos, replantea tu carrera empresarial.
2. Conoce a tu cliente: el precio es lo que pagas, el valor es lo que recibes. Escoge tus clientes ideales.
3. Aprende a vender: sin ventas, no hay negocio.

4. Potencia tu presencia online: escoge una red social relevante y trabaja en comunicar tu marca.
5. Obsesiónate con la productividad: mide y se constante.
6. Comparte con tu equipo: involucra a tus empleados en retos, logros y beneficios.

7. Aprende de los mejores: conoce a tus referentes, entiende su éxito y adáptalo.
8. Prueba y error: atrévete, equivócate rápido y aprende.
9. Financiación inteligente: la financiación debe garantizar ingresos y rentabilidad. Sin plan, no la tomes.
10. Conócete y gestiona el estrés: reconoce y maneja el estrés. Detente si es necesario.

“No podríamos comprender todas estas claves sin conocimientos previos; la formación continua es fundamental como base para emprendedores y empresarios”, concluyó Francisco Javier Piña, presidente de ASINEM, durante el cierre de la jornada.

ASINEM reafirma su compromiso con la defensa de los intereses colectivos del sector y su apuesta por la formación de profesionales, la habilitación de las empresas, la eficiencia energética y la sostenibilidad. Este encuentro inaugural del 2025 se consolida como un espacio de análisis y proyección estratégica para las empresas instaladoras de Baleares, marcando el inicio de un año centrado en la mejora de la competitividad y la productividad empresarial. ○



El equipo de AFEC crece

Sara Sanz Jimeno se incorpora como Soporte a proyectos y gestión de AFEC, Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización



Sara conoce el sector HVAC desde el ámbito empresarial y el asociativo.

Estudió arquitectura técnica e ingeniería de la edificación en la Politécnica de Madrid, y un máster de energías renovables en el CEU. Tras dos años de experiencia en una promotora y un estudio de arquitectura, se unió a CONAIF como responsable del área técnica, en donde permaneció 7 años. En 2017 comenzó otra trayectoria profesional en Oventrop Ibérica como responsable técnico, empresa en la que ha estado hasta finales de 2024.

Sara contribuirá a agilizar la actualización de procedimientos operativos internos en el contexto del plan de mejora digital de AFEC, y a dar un mayor impulso a algunas iniciativas de AFEC, como el grupo de trabajo intersectorial de Regulación y Control. ☈

Bosch Industrial destaca su compromiso con la hibridación durante el "Martes Técnico" de la Asociación de Técnicos de Energía de Andalucía

En su ponencia titulada "Generador de calor a hidrógeno para aplicaciones comerciales e industriales" la compañía expuso la importancia de este gas renovable como impulsor de la eficiencia energética en su aplicación en el sector de la calefacción, además de destacar su empleo en el ámbito comercial e industrial



En este sentido, el portavoz Ferrán González, jefe nacional de ventas de Bosch Comercial, destacó el compromiso de la compañía con la sostenibilidad y la innovación al presentar los combustibles verdes y en concreto el hidrógeno verde como un ejemplo práctico de cómo el sector de la calefacción puede contribuir a la descarbonización mediante la adopción de este sistema.

Para Bosch es importante integrar combustibles alternativos, como el hidrógeno, tanto en el diseño de nuevas instalaciones como en la modernización de las ya existentes.

Además, subraya que adaptar equipos como calderas para funcionar con hidrógeno o biocombustibles no solo reduce las emisiones de CO₂, sino que también permite hacerlo sin generar costos desproporcionados.

Estas calderas combinan la flexibilidad del uso de diferentes fuentes de energía con un rendimiento óptimo, permitiendo reducir significativamente las emisiones de carbono sin comprometer la productividad.

En definitiva, la estrategia de Bosch se basa en la innovación y la eficiencia para optimizar el uso de los recursos disponibles. Con un enfoque alineado con las necesidades de un sector en constante evolución, la compañía reafirma su compromiso con la descarbonización y el desarrollo de tecnologías que impulsan un futuro más sostenible. ☈

a e d i c i | Presentación patrocinadores de AEDICI 2025

El pasado 7 de febrero de 2025 AEDICI, celebró un acto para presentar a sus nuevos Patrocinadores para este año 2025

La Asociación Española de Ingenierías e Ingenieros Consultores de Instalaciones (AEDICI), cuenta con ocho nuevos patrocinadores para el año 2025 que apoyarán la actividad de la asociación, con el propósito de aportar conocimientos y experiencias en el sector profesional de las ingenierías de instalaciones. Como en años anteriores estos colaborarán con la asociación en las modalidades de Jornadas Técnicas y Viajes de información.

En esta ocasión, AEDICI contará con el apoyo de las firmas, Ferroli, Groupe Atlantic, Grundfos, iDM, LedsC4, Madel, Simon y Zumtobel.

El evento fue presentado por el presidente de AEDICI, D. Fernando Valladares, y participaron: D. Pedro Sánchez Marcos de Ferroli,



D. Gonzalo Barral de Groupe Atlantic, D. Mariano Puertas de Grundfos, D. Bernhad Anzboeck de iDM, D. Manuel Ibáñez de LedsC4, D. Francisco González de Madel, D. Francesc Estall de Simon y D. Carlos Paredes de Zumtobel.

Al finalizar la presentación, AEDICI ofreció un cóctel a todos los asistentes al acto. ☈



FEGICAT alerta que la transición a la movilidad eléctrica peligra por la falta de personal cualificado

FEGICAT valora positivamente las iniciativas impulsadas por el Gobierno para fomentar la movilidad eléctrica, como los créditos blandos y la ampliación de puntos de recarga

Sin embargo, alerta de que estos objetivos serán inviables si no se resuelve el problema estructural de carencia de personal cualificado en el sector de las instalaciones. Actualmente, las empresas instaladoras no pueden cubrir la creciente demanda de servicios porque no encuentran profesionales con la formación adecuada.

Esta carencia de personal especializado pone en riesgo la implementación de los 9.000 nuevos puntos de recarga anunciados por el Gobierno y, por extensión, el objetivo global de electrificación del parque automovilístico.

Una estrategia sin profesionales no es viable

FEGICAT insiste en la necesidad de un plan de formación y capacitación que garantice la incorporación de nuevos profesionales al sector. Sin una inversión firme en formación profesional y una estrategia efectiva para atraer talento, la infraestructura necesaria para la transición energética no podrá desarrollarse al ritmo que marcan los objetivos institucionales.

La Federación insta a las administraciones a adoptar medidas concretas para solucionar esta problemática, como



por ejemplo incentivos para la formación de nuevos instaladores, programas de recalificación para otros sectores y una mayor coordinación entre empresas y centros de formación profesional.

En este sentido, FEGICAT ya colabora activamente con varios departamentos de la Generalitat para afrontar este reto, pero considera que se necesitan más recursos y esfuerzos para garantizar una solución efectiva a corto y largo plazo.

El sector necesita soporte para garantizar la electrificación

La movilidad eléctrica es una de las piezas clave de la transición energética, pero su despliegue sólo será posible si las empresas instaladoras tienen los recursos humanos necesarios.

Desde FEGICAT, se reivindica un compromiso real e inmediato por parte de la administración para garantizar que la falta de personal cualificado no se convierta en el principal freno a la electrificación de Cataluña. ☈

**FINDER**

@findernet.com

Presenta su nueva tarifa de precios, en vigor a partir del 1 de enero de 2025

Finder, fabricante líder en soluciones para los sectores civil, terciario, industrial y de automatización, anuncia la entrada en vigor de su nueva tarifa de precios a partir del 1 de enero de 2025.

Este catálogo, que reemplaza y anula cualquier tarifa previa, incluye las últimas novedades de la compañía, diseñadas para responder a las necesidades de diversos sectores. En él, se presenta el listado actualizado de productos y precios, facilitando una visión clara de las soluciones disponibles.

La nueva tarifa de Finder para 2025 incluye una amplia gama de productos innovadores, como el relé de control Tipo 70.51 con NFC, que incorpora tecnología avanzada para simplificar su configuración y manejo; los contactores industriales compactos Serie 6K, que combinan alto rendimiento con un diseño reducido; los módulos de expansión Finder OPTA PLR, que ofrecen versatilidad y eficiencia para múltiples aplicaciones; la gama de ventiladores para exterior 7F.30, que asegura una ventilación óptima en armarios y cuadros eléctricos; y el termostato SLIM 1T.T1 para el hogar, una solución práctica para el control de la temperatura que destaca por su innovador diseño ultrafino y minimalista.

Acceso a la nueva tarifa:

La nueva tarifa de precios ya está disponible en PDF, Excel y Bmecat. Próximamente, también estará integrada en las plataformas digitales habituales para facilitar su consulta.

MÁS INFO

>>>

**SIMON**

@simonelectric.com

Nueva Tarifa de precios 2025

La Tarifa 106: Tarifa de Precios de Venta al Público Recomendados, publicada y vigente desde el pasado 1 de enero de 2025. Incluye importantes novedades en productos, precios y accesibilidad de la información, reafirmando el compromiso de la compañía con la innovación y el servicio al cliente.

Entre las principales novedades se encuentra una optimización significativa del catálogo, con más de 7.000 referencias activas, la incorporación de 606 nuevas soluciones. Asimismo, se han mejorado las descripciones y clasificaciones para facilitar la consulta, incluyendo nueva información sobre disponibilidad y enlaces a imágenes de productos.

Se incorporan nuevas funciones que amplían las series de mecanismos Simon 270, Simon 100 y Simon 82, optimizando su versatilidad.

En el ámbito de conectividad para puestos de trabajo, destaca la nueva gama circular para mobiliario, las cajas de suelo con protección IP66 y una variedad renovada de conectores multimedia y cargadores USB. En cuanto a Iluminación Interior y sistemas de control, se introduce la gama Sensor Pro, que incluye sensores y luminarias con sensor integrado, así como Simon SB, una gama de soluciones diseñada para hoteles. Además, la oferta de accesorios eléctricos se refuerza con opciones avanzadas, como cargadores USB-C de carga rápida, una nueva línea de termostatos y timbres, y soluciones innovadoras para iluminación en el hogar.

DESCARGAR TARIFA

>>>

**RESIDEO**

@resideo.com

Ya está disponible la nueva Tarifa de precios 2025

Resideo presenta su nueva Lista de Precios para 2025 en un catálogo con los productos diferenciados por marcas, donde encontramos en primer lugar los productos Resideo seguidos de toda la gama de productos Honeywell Home.

Esta nueva Lista de Precios de Resideo está en vigor desde el pasado 1 de enero de 2025.

Como novedades de la Tarifa Resideo 2025 destaca el nuevo termostato combinado 2 en 1 para control de suelo radiante y fancoil TH428, los nuevos controladores electrónicos de radiador HR10R y HR35R, el módulo de contabilización y equilibrado dinámico para viviendas de obra nueva plurifamiliares y por último, la nueva válvula de 3 vías diversora de 1 1/4" de alto caudal especialmente diseñada para instalaciones de bomba de calor residenciales de alta potencia (12 – 18 kW). Esta nueva tarifa también cuenta con numerosos códigos QR que facilitan la ampliación de información de los productos, remitiéndolos a la correspondiente parte de la página web de Resideo.

Así mismo, cuenta con una página dedicada a las aplicaciones de Resideo con sus códigos QR de descarga.

También destacamos un monográfico sobre la importancia del control en la climatización y la compatibilidad de los controles Honeywell Home con las bombas de calor.

La nueva Lista de precios ya está disponible para su descarga

DESCARGAR TARIFA

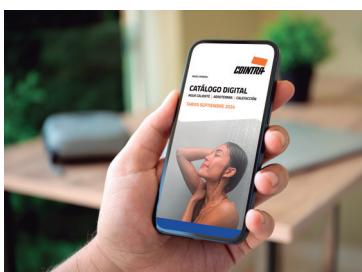
>>>



giatsu



COINTRA



ARISTON

**GIATSU**

@giatsu.com/es

Presenta su Tarifa 2025 con nuevas soluciones en climatización y calefacción

Incluye una amplia gama de productos diseñados para ofrecer máxima eficiencia, tecnología avanzada y una experiencia mejorada para los usuarios. Entre las novedades más destacadas, se encuentran:

> Gama Home

Aroma Plus; Una solución que combina alta eficiencia, diseño elegante y funcionalidad avanzada, pensada para satisfacer las necesidades del hogar moderno con el mejor rendimiento energético.

BIG DUCT IX56B; Evolución de la exitosa serie IX56A, esta nueva versión ofrece la posibilidad de elegir la programación entre semanal o diaria. Consolidándose como una opción ideal para proyectos que requieren climatización robusta y eficiente.

> Gama Fancoils

Conducto Media Presión; Equipado con un motor AC de tres velocidades, este modelo asegura un funcionamiento eficiente y adaptable a diferentes espacios.

Suelo-techo; Ideal para espacios amplios y con necesidades de instalación flexible, ofreciendo una solución práctica y de alto rendimiento.

Cassette; Un diseño compacto con bomba de condensados incluida, control remoto. Ideal para espacios amplios.

> Bombas de piscinas

Giatsu amplía su gama con la incorporación de un modelo de 25 kW, ofreciendo una solución eficiente y robusta para piscinas de mayor tamaño.

> Control centralizado para la gama Industrial VRF KOMP

La interfaz ha sido completamente rediseñada, incorporando una pantalla táctil que facilita la operación y programación de los sistemas VRF, mejorando significativamente la experiencia del usuario pudiendo conectar hasta 100 unidades interiores.

> Vitaheat: Termo eléctrico vertical

El nuevo Vitaheat incorpora un ánodo de magnesio XL, que garantiza una mayor protección contra la corrosión y extiende la vida útil del producto.

Garantía Extendida: 10 Años en Compresores; A partir de enero de 2025, todas las unidades de las siguientes gamas contarán con 10 años de garantía en el compresor, reflejando la confianza de Giatsu en la calidad de sus productos:

- Aroma 2E/Aroma Plus / Gama Admira Plus / Gama MultiSplit / Gama de Acumuladores Aerotérmicos VAW2 y VAV.

MÁS INFO

>>>

**COINTRA**

@cointra.es

Ya dispone de su nuevo Catálogo Digital con grandes ventajas para los profesionales

El nuevo formato permite acceder a toda la información existente de los productos y servicios Cointra desde cualquier dispositivo electrónico.

Todo en un único documento donde se pueden descargar todos los recursos posibles: manuales de instalación, etiquetas energéticas, certificados, fichas técnicas y galería de imágenes. Y también se pueden ver los vídeos publicados.

Además, en caso de duda sobre algún producto, es posible contactar directamente con el servicio técnico de Cointra desde el propio catálogo. A estas grandes ventajas hay que sumar los beneficios medioambientales que tiene esta herramienta digital, ya que permite reducir el uso de papel y, con ello, es posible disminuir la huella de carbono y evitar la tala de árboles.

DESCARGAR
TARIFA

>>>

**ARISTON**

@ariston.com/es

Presenta su nueva tarifa y actualizaciones de producto para febrero de 2025

Esta actualización incluye importantes novedades en su catálogo, diseñadas para responder a las necesidades actuales del mercado y las exigencias medioambientales. Entre las novedades más destacadas se encuentran:

> NUOS SPLIT INVERTER ER: Adaptación de la gama de aerotermia para ACS tipo split con refrigerante R513a (en sustitución de R134a), cumpliendo con la normativa FGAS. Además, se introduce una nueva capacidad de 120 litros, complementando las existentes de 150, 200 y 270 litros.

> NUOS EXTRA: Nuevo modelo de aerotermia para ACS de gran capacidad (600 a 1.500 litros), compuesto por una bomba de calor NIMBUS POCKET 150-T M NET R32 y un interacumulador con gran superficie de intercambio.

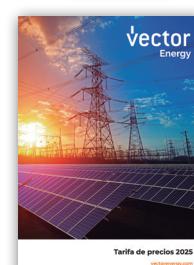
> CHROMAGEN: Integración de los productos de energía solar térmica y acumulación de Chromagen en la tarifa Ariston, unificando ambas marcas.

Actualización de precios

En cumplimiento de las normativas sobre gestión ambiental responsable (RAEE), se han ajustado los precios de algunos productos para reflejar estas nuevas obligaciones:

- Termos eléctricos: Incremento del 2% en toda la gama, con un aumento del 7% en los modelos VELIS PRO WIFI y VELIS PRO.
- Acumuladores a gas: Incremento del 3% en las gamas S/SGA FF X y SGA OPTIMA VX.
- Acumuladores: Reducción del 4% en los modelos Inercia CKZ H y del 5% en AMUN VTD.
- Colectores: Reducción del 29% en QR-D y QR-E.

MÁS INFO
>>>


GENWEC - GENE BRE @genwec.es

Lanza su Catálogo 4.0 para Colectividades y Proyectos

Cuenta con una amplia gama de soluciones funcionales y duraderas diseñadas de manera especial para áreas y baños públicos como hoteles, aeropuertos, centros de negocios, centros comerciales, hospitales, estadios deportivos, edificios de oficinas y centros educativos, entre otros.

Genwec controla las diferentes fases del proceso productivo para cubrir todas las exigencias del mercado, garantizando la máxima calidad. Su stock ofrece plazos de entrega inmediatos y un servicio postventa personalizado a nuestros clientes profesionales como arquitectos, ingenieros y prescriptores.

El producto estrella del nuevo portfolio de Genwec es, sin duda, el nuevo secamano Falcon, un revolucionario secamano automático que representa la máxima innovación en el sector.

Su secado rápido y energéticamente eficiente garantiza un aire totalmente limpio gracias a su triple tecnología higienizante. Con un tiempo de secado de tan sólo 12" y un consumo máximo de 900W, con posibilidad de bajarlo a tan solo 230W, su consumo eléctrico representa un descenso de más del 95% del coste anual respecto al uso de toallitas de baño. Está disponible en acero inoxidable 304 en 3 acabados distintos: blanco, satinado y negro mate. Este 2025 Genwec también amplía su gama de secadores de manos con tres nuevos modelos: Condor, EXO Slim y NEO. También destaca la nueva serie de accesorios para espacios de baño Nimbus y sus nuevos acabados cepillados Brushed Gold y Brushed Metal.

[MÁS INFO
>>>](#)

HTW
Nueva Tarifa 2025: Innovaciones en Aire Acondicionado y Calefacción

Entre los nuevos lanzamientos de la marca HTW destacan:

> Aire Acondicionado Portátil P41

Una solución versátil y eficiente que combina diseño compacto con un alto rendimiento. Ideal para necesidades puntuales de climatización, el P41 es una opción perfecta para entornos residenciales.

> Gama Industrial: VRF

Unidad Interior VRF V12A

- Split: Compacto y eficiente, pensado para optimizar el espacio.
- Cassette con bomba de condensados: Diseño que maximiza la comodidad y facilita la instalación.
- Conducto Media Presión: Solución versátil y adaptable a diferentes espacios.
- Unidades de suelo-techo: Ideales para espacios amplios con necesidades de instalación flexible.

Unidad Exterior VRF V10B; Apuesta por un diseño compacto sin comprometer la potencia, ofreciendo una solución que combina tecnología avanzada con practicidad.

Unidad Exterior VRF V12A; Una solución innovadora y única en el mercado: trifásica de un ventilador y descarga frontal, especialmente diseñada para maximizar el rendimiento y la eficiencia en espacios reducidos.

> Controles Avanzados para la Gama V12A Nuevos sistemas de control que garantizan una operación más intuitiva y precisa, adaptándose a las necesidades específicas.

> Termos Evolution; La nueva generación de termos Evolution presenta una mayor resistencia a la corrosión, asegurando una durabilidad excepcional incluso en las condiciones más exigentes.

[MÁS INFO
>>>](#)

VECTOR ENERGY
@vectorenergy.com
Presenta su nueva Tarifa 2025

Vigente a partir del próximo 3 de febrero. La nueva tarifa incluye las gamas de producto comercializadas por Vector Energy agrupadas en las divisiones de Protección y distribución eléctrica, Control y Automatización industrial, Energías renovables y Power Quality.

Entre las novedades más destacadas incluidas en esta tarifa se encuentran los componentes de señalización e instalación serie MA y la ampliación de la gama de interruptores de bastidor abierto ACB en AC y DC de LS Electric, el nuevo seccionador compacto MSC, la nueva gama de variadores VD G2 hasta 3000kW y las novedades de SUNVEC en microinversores, inversores de red hasta 350kW y soluciones para el almacenamiento SUNVEC Storage.

[DESCARGAR
TARIFA
>>>](#)

AIC CALEFACCIÓN
@myaic.es
Presenta su nueva Tarifa 2025

Lista de precios Enero 2025 para el mercado Ibérico. Entre las novedades más destacadas, podemos encontrar la nueva gama de Bombas de Calor de Alta Temperatura en R290 Aurax Mini Ni, equipadas con tecnología inverter y enfocadas en las potencias medias (hasta 40 Kw).

La fabricación de las mismas se realiza en la planta Frost Italy adquirida por el Grupo AIC en diciembre de 2023 en Vicenza, Italia.

[MÁS INFO
>>>](#)


GEBERIT**JUNKERS**

BOSCH

Innovación para tu vida.

**GEBERIT**

@geberit.es

Nuevas Tarifas 2025

El 1 de febrero entran en vigor las nuevas Tarifas Geberit. Presenta dos documentos que contienen todo el rango de producto: la Tarifa 2025 El Baño Geberit -que incluye los sistemas sanitarios, la porcelana sanitaria, los muebles de baño y la gama de inodoros bidé AquaClean- y la Tarifa 2025 Sistemas de Suministro Geberit, con las tuberías multicapa Mepla y metálicas Ma-press, de unión por compresión.

Entre las novedades de producto que encontrará en ellas, destaca los nuevos pulsadores para cisternas empotradas Geberit Sigma01 square y Sigma40 round y square, el más delgado; la nueva denominación de toda la gama de pulsadores, según su diseño round o square (con tabla explicativa de los nuevos nombres en las Tarifas El Baño Geberit y Soluciones Geberit); la nueva válvula de alimentación lateral Serie 383, más compacta y silenciosa que su predecesora; los nuevos sistemas de descarga para urinarios Geberit Serie 01 square y Serie 40 round y square; la nueva generación de urinarios Selnova y, finalmente, el nuevo plato de ducha Nemea, acrílico en blanco mate o brillante.

Un año más, Geberit pone a disposición de sus clientes estas útiles herramientas con los precios actualizados, toda la información detallada, fotos en color y dibujos de los productos a escala, un apéndice con la lista de premios y calificaciones de eficiencia energética de las soluciones Geberit, así como las condiciones generales de venta y un práctico índice de referencias que facilita el manejo de los catálogos.

Además, la firma presenta el práctico documento adicional Tarifa 2025 Soluciones Geberit, que consiste en una selección de los principales productos Geberit, con toda la información actualizada de precios y características, así como prácticas páginas con los precios de los recambios para las

cisternas empotradas y para los pulsadores Geberit más antiguos.

[DESCARGAR
TARIFA
>>>](#)

**JUNKERS BOSCH** @junkers-bosch.es**Lanza su tarifa de precios 2025 con importantes novedades en agua caliente sanitaria de producto para febrero de 2025**

Esta tarifa ofrece un portfolio integral de productos que se distinguen por su avanzada tecnología, alta eficiencia e innovación, abarcando soluciones para agua caliente, calefacción, sistemas solares térmicos, acumuladores y aerotermia. Como principal novedad en esta edición, se presenta la nueva gama de calentadores y termos eléctricos marca Bosch, equipos de agua caliente sanitaria que representan la evolución de la marca Junkers a Bosch, una amplia gama de soluciones para satisfacer las necesidades del hogar y garantizar los reemplazos de equipos existentes.

Entre los nuevos modelos destaca los calentadores estancos Therm 6600 S. Esta nueva generación de calentadores de agua a gas se posiciona como la solución ideal para el reemplazo de modelos Junkers existentes mediante el sistema plug&play sin ajuste de parámetros, ya que mantienen las mismas conexiones, lo que facilita su instalación. A su vez, ofrecen gran flexibilidad gracias a sus amplias longitudes de evacuación, compatibilidad con diferentes diámetros y a la posibilidad de utilizar accesorios ya existentes. Su diseño exclusivo incluye un display y botones para un control sencillo e intuitivo. Además, incorporan una innovadora tecnología de combustión de última generación, patentada por Bosch, que garantiza un rendimiento eficiente mediante autoajustes según la calidad del suministro de gas.

También dentro de las novedades en agua caliente sanitaria, Junkers Bosch presen-

ta sus nuevos termos eléctricos cilíndricos Tronic 4001 T, 4101 T y 7101 T, modelos que combinan un diseño compacto con innovación para garantizar el máximo confort en agua caliente. Cuentan con un display intuitivo y cuatro modos de funcionamiento (manual, inteligente, programación y eco), además de la función Smart para optimizar el consumo gracias al sistema de predicción. Su diseño slim facilita la instalación en espacios reducidos, con componentes de fácil acceso y compatibilidad con sistemas existentes. Por su parte, el modelo TR 7101 T añade funciones inteligentes con iluminación del display para indicar la capacidad real del termo y un mantenimiento sencillo sin necesidad de vaciado al contar con resistencia envainada y ánodo electrónico.

La compañía reafirma su compromiso con el ahorro energético en los hogares, ofreciendo soluciones que combinan un diseño sofisticado con un rendimiento excepcional. Además, incluye equipos diseñados para operar de manera eficiente con gases renovables y mezclas de gas e hidrógeno (H2).

La gama de aerotermia incorpora en esta tarifa la reciente introducción de la bomba de calor Compress 5800i AW con refrigerante natural R290, eficiente, sostenible y con un diseño de vanguardia. Extremadamente silenciosa (menos de 45 dB(A)) y fácil de instalar, es ideal tanto para reformas como para nuevas construcciones, alcanzando temperaturas de hasta 75 °C, perfectas para sistemas de radiadores existentes. Ofrece flexibilidad con unidades interiores mural o tipo torre compacta, conectividad WiFi-integrada con el módulo K40 y compatibilidad con instalaciones fotovoltaicas (SG Ready). Su diseño robusto y vanguardista facilita la integración en cualquier hogar.

[DESCARGAR
TARIFA
>>>](#)



GRUPO HANSGROHE

Celebra 50 años en España: medio siglo de innovación y sostenibilidad



El Grupo Hansgrohe, líder global en soluciones para el baño y la cocina, celebra el 50 aniversario de su presencia en España, un hito que la compañía ha celebrado con todo su equipo. Con sede en Molins de Rei (Barcelona), la filial española ha sido un pilar clave en el crecimiento y expansión internacional del grupo que actualmente opera en más de 150 países.

En 1974, hansgrohe estableció su primera filial internacional en España, un mercado clave para el desarrollo y distribución de sus productos. "A lo largo de estos años, la marca se ha convertido en una referencia de calidad, diseño e innovación en nuestro país. Hemos consolidado nuestra presencia a través de una red de distribuidores y puntos de venta en todo el territorio formando parte de miles de hogares y proyectos", destaca Francisco Romero, director general de la compañía en España.

Innovación, diseño y sostenibilidad: los pilares del Grupo Hansgrohe Fundada en 1901 en Schiltach (Alemania), la historia de hansgrohe está marcada por la innovación, la sostenibilidad y la incorporación del diseño que han transformado la industria del baño y la cocina. A lo largo de sus 123 años, la compañía ha introducido productos tan revolucionarios como la primera teleducha con distintos tipos de chorro, la primera grifería de cocina extraíble o la primera barra de ducha. Entre las soluciones más rompedoras de hansgrohe también destacan el desarrollo de iBox Universal, una solución para instalaciones empotradas de ducha que facilita el montaje al instalador.

A día de hoy la compañía cuenta con más de 15.000 patentes en activo y acumula más de 600 premios -entre ellos, el iF Design Award o el Red Dot Design Award-. El Grupo hansgrohe trabaja con diseñadores reconocidos a nivel internacional como el estudio Phoenix Design; Philippe Starck o Antonio Citterio, entre otros. Con el objetivo de liderar la transición hacia una sociedad más sostenible, a lo largo de estos años la firma ha mantenido su compromiso con el desarrollo de productos y tecnologías de ahorro: en 1987 ya lanzó la primera teleducha que reducía el consumo de agua en un 50%, ha desarrollado la tecnología EcoSmart, CoolStart y AirPower, que optimizan el uso de agua y energía sin comprometer el confort y más recientemente ha lanzado la línea de productos Planet Edition elaborada con materiales reciclados.

• www.hansgrohe.es

GENEBRE

GE-XPERT Instal Hub, la nueva área de contenido digital de Genebre para profesionales



Una nueva sección dirigida a los profesionales de la instalación de fontanería, calefacción, gas y control general de fluido.

Esta nueva área cuenta con contenido visual y práctico a través de vídeos demostrativos que muestran, de manera sencilla y didáctica, el paso a paso de la instalación de diferentes productos de la compañía líder.

Cada uno de los vídeos está específicamente diseñado para facilitar el aprendizaje y para mejorar las habilidades técnicas de los profesionales del sector.

Además, para inaugurar esta nueva sección, Genebre cuenta con la colaboración del influencer y experto en fontanería @elfontajon, que aportará toda su experiencia en el uso de diferentes referencias de la compañía.

Esta nueva área de trabajo ha sido creada para apoyar a los instaladores con recursos que optimicen su trabajo, aportando soluciones prácticas y visuales que faciliten las instalaciones de manera eficiente y segura. • www.genebre.es

CARRIER

HOTEL EXE PLAZA: remodelación de la central de producción de agua fría



El hotel EXE Plaza está situado en el corazón de Madrid, a los pies de las famosas torres Kio y en plena Plaza de Castilla. Un referente por el que pasan millones de turistas en cualquier época del año. El Exe Plaza tenía como misión la remodelación de la central de producción de agua fría, todo un reto de ahorro energético, además de una instalación bastante compleja por su ubicación.

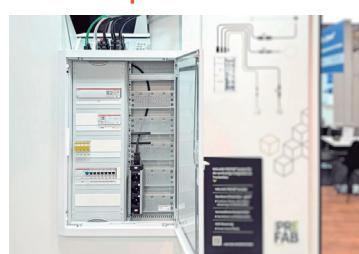
La nueva central de producción cuenta con dos enfriadoras condensadas por aire, con compresores scroll y refrigerante R-32, de bajo poder de calentamiento atmosférico. Estos equipos cuentan con un rendimiento estacional muy elevado, que va a permitir obtener un ahorro energético frente a los equipos anteriores. Además, están equipadas con la opción de recuperación de calor, lo que va a permitir la producción de agua caliente sanitaria aprovechando la energía que iba a ser desechara en el ambiente y reduciendo también el consumo de combustible asociado.

Todas las unidades son probadas en fábrica para garantizar su fiabilidad. Además, están conectadas a la plataforma ABOUND HVAC Performance, que permite la monitorización continua de los parámetros de funcionamiento con el fin de maximizar el tiempo de servicio y asegurar el confort a los huéspedes durante su estancia.

Como dificultad añadida, la elevación de los equipos requería el montaje de una grúa de 250 toneladas, un estudio de cargas a Metro Madrid y tener que cortar los accesos a Plaza de Castilla desviando la circulación. A pesar de esto, los trabajos resultaron un éxito rotundo cumpliendo los objetivos de realizar la instalación en tiempo express, dejando sin servicio al hotel un tiempo mínimo sin molestar a los huéspedes, y todo esto ocupando la principal arteria de Madrid. • www.carrier.com

ABB - WIELAND ELECTRIC

Se asocian para redefinir la eficiencia en la construcción modular



La colaboración combina la innovadora tecnología de conectores de Wieland con la amplia gama de productos de ABB para ofrecer instalaciones eléctricas plug-and-play que permitan una mayor eficiencia en proyectos de construcción modular y en serie.

Esta oferta conjunta integra los innovadores sistemas de distribución de energía, accesorios de cableado y soluciones para hogares inteligentes de ABB con el sistema de instalación eléctrica totalmente enchufable WIELAND PREFAB®.

Esta solución plug-and-play, que utiliza herramientas de planificación digital para la configuración, está diseñada para una entrega justo a tiempo en los sitios de construcción y reduce el tiempo de instalación eléctrica en el sitio hasta en un 70 % y reduce los costos en aproximadamente un 30 %. La nueva oferta es ideal para proyectos altamente estandarizados, como edificios de apartamentos y hoteles, que se benefician más de una mayor eficiencia. Los proyectos menos estandarizados y las casas prefabricadas residenciales individuales también pueden aprovechar la solución, lo que facilita el cumplimiento de plazos ajustados y la solución de limitaciones de recursos. • www.new.abb.com

AIR MAGIC

Calefacción por infrarrojos: el sistema de caleamiento más barato y sostenible en invierno



El ecocalentador por rayos infrarrojos es la tecnología más eficiente y ecológica para mantener el hogar caliente en invierno sin tener que afrontar la costosa factura energética del sistema de calefacción convencional. Airmagic, ofrece esta tecnología por infrarrojos de onda larga, un sistema de caleamiento que produce el aumento de la temperatura corporal de forma natural imitando el proceso del sol al calentar la tierra.

El sistema se basa en la radiación de rayos infrarrojos sobre las personas cercanas, por lo que, para calentarse y disfrutar de una sensación térmica agradable, se debe dirigir el calor de forma correcta.

Este sistema de calefacción por infrarrojos es completamente natural y supone hasta un 70% de ahorro económico frente a los sistemas tradicionales. Proporciona la máxima eficiencia energética sin pérdida de calor. Es completamente natural y supone hasta un 70% de ahorro económico frente a los sistemas tradicionales. Proporciona la máxima eficiencia energética sin pérdida de calor. Además, las soluciones de Airmagic ofrecen variador de potencia, de forma que cuando la estancia llega a la temperatura deseada, el equipo deja de funcionar. Otra de las ventajas de los ecocalentadores es que los rayos infrarrojos de onda larga que utilizan son 100% seguros y no son perjudiciales para la salud. se trata de una tecnología silenciosa, fácil de instalar, configurar y mantener. www.airmagic.world

CONVESA

Celebra su 50 aniversario



Convesa, uno de los principales fabricantes españoles de conductos modulares para chimeneas, ha conmemorado su 50 aniversario con un evento que reunió a clientes, proveedores y empleados de toda España. La compañía, cuya fabricación es 100% nacional y con presencia en más de 20 mercados internacionales, refuerza su liderazgo en el sector con soluciones para aplicaciones residenciales, comerciales e industriales.

En 2024, Convesa, con sede en Móstoles (Madrid), alcanzó una facturación de 11,5 millones de euros y emplea a cerca de 100 profesionales. La compañía dispone de modernas instalaciones de producción diseñadas para atender el incremento de la demanda y potenciar su crecimiento a nivel global.

La formalización de la alianza con el Grupo Poujoulat, líder europeo en sistemas de evacuación de humos y primer productor francés de biocombustibles, marcó un hito en la historia de la compañía. La adquisición del 80% de Convesa por parte del grupo francés ha reforzado su capacidad para impulsar soluciones sostenibles de calefacción. Entre los objetivos de Convesa para los próximos años destaca el fortalecimiento de su presencia en España y Portugal, así como la expansión en mercados clave como Reino Unido, Países Bajos y Europa del Este. www.convesa.es

SIKA

Lanza su nueva Guía Profesional 2025: una herramienta imprescindible para proyectistas, prescriptores e instaladores



Sika anuncia el lanzamiento de su nueva Guía Profesional 2025, un recurso fundamental para proyectistas, prescriptores e instaladores de materiales Sika. Esta completa guía ofrece información detallada sobre los productos y servicios de la compañía para obra nueva, reforma y rehabilitación de edificios, facilitando a los profesionales la elección de las soluciones más adecuadas para sus proyectos.

Desde el inicio, la Guía Profesional 2025 destaca los servicios adicionales que Sika pone a disposición de sus clientes, como su escuela de formación, su innovadora video academia y su servicio técnico de asesoramiento a clientes y prescriptores, que garantiza un apoyo integral en cada fase del proyecto.

Entre las novedades destacadas en esta edición se encuentran soluciones innovadoras en sellado y pegado elástico, como Sika Boom®, la nueva gama de selladores SikaSeal® y las espumas adhesivas para paneles aislantes y placas de yeso. La Guía Profesional 2025 permite consultar de manera sencilla los productos más adecuados según el tipo de actuación requerida, ya sea impermeabilización, enlucidos, colocación de cerámica, pavimentos, entre otros. www.esp.sika.com

JUNKERS BOSCH

Inicia el año reconociendo a los profesionales que confían en sus equipos



Propósito de año nuevo: Instalar y ganar con Bosch
Instala #LikeABosch

Junkers Bosch da la bienvenida al nuevo año con una campaña dirigida a los profesionales que confían en la marca. Bajo el lema "Propósito de año nuevo: Instalar y ganar con Bosch", la iniciativa tiene como objetivo premiar a quienes instalen calderas y bombas de calor Bosch.

De esta forma, los profesionales que se encuentren inscritos en el Club Junkers Bosch plus e instalen estos equipos entre el 1 de enero y el 28 de febrero, podrán disfrutar de hasta 300€ en su tarjeta de socios.

Los instaladores tienen a su disposición una amplia gama de modelos de calderas, destacando las calderas murales Condens Bosch (modelos Condens 1200 W, 4300i W, Condens 5300i WT, Condens 6000i W y Condens 8700i W), que destacan por su diseño innovador, conectividad WiFi y facilidad de instalación.

En cuanto a bombas de calor, la gama Compress ofrece soluciones versátiles que se adaptan a cualquier tipo de hogar. Entre ellas se encuentran los modelos multitarea aire/aqua: Compress 2000 AWF, 3400i AWS, Compress 5800i AW, Compress 6000i /7000i AW, además del modelo específico para producción de A.C.S., Compress 5000 DW. Todos estos equipos se caracterizan por su alta eficiencia energética, asegurando el máximo confort en el hogar.

Para acceder a estas recargas, los instaladores deben estar registrados como socios en el Club Junkers Bosch Plus y haber activado su tarjeta VISA del club. Si aún no son socios, pueden solicitar su inscripción llamando al 910 900 670 o a través del área de acceso Profesional en la página web del Club.

Los profesionales deberán verificar la instalación y solicitar la puesta en marcha por el Servicio Técnico Oficial de Junkers Bosch presentando el formulario firmado por el usuario final antes del 7 de marzo. La marca recomienda hacer este proceso a través de la app Junkers Bosch plus, que permite escanear el código QR e introducir los datos de la instalación de forma rápida y sencilla. Además, los equipos Junkers Bosch pueden finanziarse mediante Bosch EasyFinance, que permite gestionar las cuotas de forma online en plazos de entre 6 y 72 meses, garantizando comodidad y seguridad en el pago. De este modo, los profesionales pueden proporcionar detalles y opciones de financiación al momento desde su smartphone, tablet u ordenador, obteniendo una respuesta inmediata sobre la viabilidad.

www.junkers-bosch.com

PANASONIC

Los Premios PRO Awards, lanzan su 5ª edición celebrando 10 años de excelencia



Estos premios están diseñados para reconocer y destacar los mejores proyectos HVAC+R ejecutados con soluciones innovadoras y sostenibles de Panasonic.

Los Premios PRO Award reconocen logros sobresalientes en el diseño, especificación, instalación y puesta en marcha de soluciones de calefacción y refrigeración de Panasonic. El esquema de premios de este año consta de cuatro categorías: residencial, comercial, de retail y hotelera, y están invitados a participar todos los profesionales que han llevado a cabo proyectos con soluciones Panasonic desarrollados en toda Europa. Los ganadores serán invitados a la ceremonia de entrega de esta nueva edición de los premios en la República Checa donde tendrán la oportunidad de ver el proceso de fabricación de las bombas de calor Aquarea de la compañía en su fábrica recientemente ampliada.

Las categorías de los Premios PRO cubren una amplia gama de aplicaciones donde se están brindando beneficios reales a empresas y consumidores. Los jueces buscarán soluciones innovadoras, que hayan marcado una gran diferencia, y que proporcionen alta calidad y rendimiento, además de soluciones rentables, estéticas y eficientes. Hay cuatro categorías abiertas para participar:

- Mejor Proyecto Residencial
- Mejor Proyecto Hotelero
- Mejor Proyecto de Retail
- Mejor Proyecto Comercial

Entre los finalistas de las categorías anteriores, los jueces también seleccionarán los proyectos más destacados en las categorías adicionales:

- Mejor Proyecto Innovador
- Mejor Proyecto Sostenible
- Mejor Proyecto con Refrigerante Natural
- Mejor Proyecto de Calidad del Aire Interior

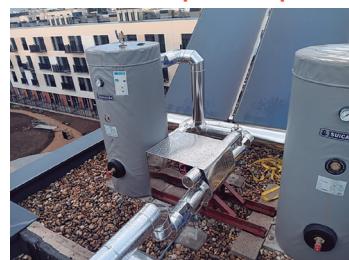
Los ganadores serán seleccionados por un panel de jueces compuesto por expertos profesionales de Panasonic y una invitada muy especial: Marta San Román, directora general de AFEC y Miembro de la Junta de la Asociación Europea de Bombas de Calor (EHPA).

Para ser elegibles, los proyectos deben estar basados en Europa y haber sido completados entre el 1 de enero de 2023 y el 31 de diciembre de 2024. La fecha límite para enviar inscripciones es el 28 de marzo de 2025, a través de un formulario on-line. Los ganadores se anunciarán durante los meses de verano de 2025.

• www.aircon.panasonic.eu/ES_es

SUICASA

Aislamientos especiales para instalaciones en exteriores



Como siempre se ha hecho, en SUICALSA se fabrican sus aislamientos de acuerdo con las especificaciones marcadas en cada modelo de nuestra gama de depósitos, Inter acumuladores y depósitos de inercia.

Además, SUICALSA se adapta a las necesidades técnicas y específicas de cada cliente fabricando aislamientos con espesores y especificaciones según requiera cada instalación. Esta adaptabilidad nos hace ser competitivos en el sector, convirtiendo a SUICALSA en empresa líder en el mercado.

Hoy SUICALSA quiere hacer una mención especial a nuestros aislamientos fabricados especialmente para la instalación en exteriores. Disponemos de varios tipos con los que cubrimos todas las necesidades demandadas por nuestros clientes.

Preparados por nuestro equipo de producción los modelos de aislamiento para exteriores que disponemos son los siguientes:

- RAE: Aislamiento en polietileno expandido de células abiertas anti-condensación cubierto con una funda de PVC y poliéster con cremallera apta para exteriores e ignífuga.
- RVA: Aislamiento en lana de roca basáltica y exterior de aluminio.
- RAA: Aislamiento de poliuretano expandido y acabado exterior en aluminio.
- RFA: Aislamiento con espuma de poliuretano con terminación en aluminio. • www.suicasa.com

GEBERIT

Vuelve el descuento directo por la compra de un Geberit AquaClean



Desde el 1 de enero y hasta el 31 de diciembre de 2025 está activa la nueva campaña 'Elegir AquaClean tiene premio' que Geberit, especialista en porcelana sanitaria y tecnología para el baño, ha puesto en marcha para premiar al consumidor final que decide aumentar la innovación y el confort de su baño instalando un inodoro bidé. Geberit reembolsa directamente al usuario final una cantidad de dinero determinada, según el modelo AquaClean que haya instalado en su baño: 50 euros para el modelo básico Alba, 300 euros para Tuma y Sela y hasta 500 euros para Mera, el modelo premium de la gama AquaClean.

Para participar en la promoción solo hay que registrar los datos del consumidor final propietario del inodoro bidé (nombre y apellidos, dirección, email) y adjuntar fotos del antes y después del baño reformado, así como la factura de los productos Geberit instalados en él. Toda la información detallada sobre la campaña, la encontrarás en la web de Geberit.

Que Geberit apueste por promocionar las ventajas que ofrece la higiene íntima con agua sin moverse del inodoro no es casual. • www.geberit.es

IRsap

Page, una reinterpretación del radiador clásico para espacios modernos



Este diseño reinterpreta el concepto clásico del radiador, integrándose de forma armoniosa en cualquier ambiente y aportando tanto calor como un toque de estilo contemporáneo. PAGE transforma la funcionalidad en un elemento decorativo gracias a su diseño sobrio y elegante. Sus líneas limpias y proporciones equilibradas lo convierten en una pieza versátil, capaz de adaptarse a diversos estilos de interiorismo, desde los más minimalistas hasta los más sofisticados.

Disponible en tres alturas, 920, 1260 y 1770 mm, y un ancho estándar de 500 mm, PAGE ofrece opciones adaptadas a las necesidades de cada espacio, ya sea un baño compacto o una estancia más amplia.

PAGE no solo calienta la habitación con eficiencia, sino que también actúa como un práctico toallero, maximizando su utilidad en espacios como baños y cocinas. Su diseño permite una distribución uniforme del calor, garantizando el máximo confort térmico.

Este modelo está disponible en una amplia gama de colores y acabados de alta gama, lo que permite a diseñadores e interioristas personalizarlo según las necesidades específicas de cada proyecto. • www.irsap.com

FINDER

Lanza su nueva web Finder SmartHome



Una plataforma renovada diseñada para ofrecer información completa y clara sobre nuestra gama de soluciones Smart Home, que incluye YESLY, BLISS y la Serie 4box S, en un único sitio web unificado. Ya está disponible en los siguientes idiomas: italiano, inglés, español, francés, alemán, portugués, rumano, polaco, húngaro y neerlandés.

El nuevo portal smarthome.findernet.com ha sido diseñado para ofrecer una experiencia completa, intuitiva y actualizada sobre las soluciones de hogar inteligente de Finder. Entre sus

características destacadas se encuentran varias secciones clave que enriquecen la navegación y proporcionan información detallada para los usuarios.

Cada dispositivo cuenta con su propia página exclusiva que ofrece una descripción técnica, documentación relevante, enlaces a tiendas físicas y online, guías de instalación y programación, así como ejemplos prácticos de aplicación.

Para facilitar el acceso a la información técnica, el portal incluye una sección de soporte mejorada, donde los usuarios pueden encontrar documentación completa de los dispositivos, tutoriales en video y una sección organizada de preguntas frecuentes (FAQs).

Con el objetivo de centralizar la información sobre nuestras apps Finder YOU y 4box, el portal dispone de una sección específica donde los usuarios pueden encontrar enlaces de descarga, además de información detallada sobre las funcionalidades de estas aplicaciones. www.finder.es

MITSUBISHI ELECTRIC

La aerotermia y las bombas de calor, aliadas en la lucha contra el calentamiento global



Día Mundial de la Acción frente al Calentamiento Terrestre

El calentamiento global es uno de los mayores retos de nuestro tiempo, con consecuencias directas sobre el planeta y nuestras vidas —las emisiones de gases de efecto invernadero ascendieron este año un 1% en España y se situaron en el tercer mínimo de la serie histórica según datos de el Observatorio de Sostenibilidad—. En el marco del Día Mundial de la Acción frente al Calentamiento Terrestre, que se celebra el próximo 28 de enero, Mitsubishi Electric, líder en soluciones de climatización y referente en eficiencia energética, reafirma su compromiso con el medioambiente ofreciendo las soluciones más eficientes que contribuyen a reducir las emisiones de CO₂ y optimizar el consumo energético.

Las bombas de calor y los sistemas de aerotermia se presentan como alternativas sostenibles y eficientes para la climatización de hogares y edificios. Estas tecnologías permiten aprovechar energías renovables como el aire, logrando un ahorro energético de hasta un 80% en comparación con los sistemas de calefacción tradicionales basados en combustibles fósiles. Además, su capacidad para reducir las emisiones contaminantes se alinea con los objetivos de descarbonización y transición energética impulsados por los gobiernos y los organismos internacionales. www.mitsubishielectric.com

VÁLVULAS ARCO

Celebra su convención anual de ventas internacional bajo el lema "It's time to rise UP"



Un evento en el que se han reunido los equipos de logística, tecnología, comercial, marketing, operaciones e innovación, entre otros, con el objetivo de alinear metas, consolidar estrategias a nivel internacional, reforzar la visión de la compañía como líder en el sector de la fontanería y calefacción y avanzar hacia un futuro de innovación y crecimiento sostenible.

Bajo el lema "It's time to rise UP", el pasado jueves comenzó una intensa jornada de trabajo y reflexión sobre los nuevos retos y oportunidades del mercado. Este lema refleja la visión de ARCO como una empresa en constante evolución, que continúa elevándose y consolidando su liderazgo a través de la innovación, la sostenibilidad y la búsqueda de los más altos estándares de calidad. Y es que, durante los tres días de la convención, se presentaron importantes novedades de productos, innovaciones y tecnología, reafirmando así el compromiso de ARCO con la excelencia.

Además, los asistentes tuvieron la ocasión de visitar la planta de producción, donde pudieron conocer de primera mano las mejoras implementadas y las nuevas áreas que impulsan la capacidad operativa y consolidan a la empresa como un referente global. www.valvulasarco.com

BJC

Serie Style: diseño, elegancia y funcionalidad para el sector hotelero



Innovadoras propuestas para el sector hotelero, entre las que destaca su icónica serie Style, una gama de productos que combina a la perfección diseño sofisticado, funciones avanzadas y tecnología de última generación, convirtiéndose en la elección ideal para espacios modernos y funcionales.

Sus líneas limpias y elegantes aportan un toque distintivo que transforma cualquier espacio en un ambiente único y contemporáneo, sin perder la esencia de la elegancia atemporal que caracteriza a BJC. Entre sus opciones más destacadas se encuentran:

> Reguladores de intensidad de luz: Permiten ajustar la iluminación según el ambiente deseado, adaptándose a diferentes tipos de lámparas y potencias.

> Centralizadores de persiana: Soluciones prácticas que combinan diseño y comodidad.

> Cargadores con doble USB: Bases de enchufe Schuko® con puertos USB tipo A y C para carga simultánea de dispositivos. Cuentan con funciones avanzadas como Power Delivery y Quick Charge.

> Indicadores luminosos LED: Disponibles en tonos blanco, verde y rojo, ideales para señalizar áreas como escaleras, pasillos o salas de espera.

Se adapta a las exigencias tecnológicas del sector hotelero con:

> Conectores multimedia: Tomas HDMI, VGA, RJ45, y salidas de cable estéreo para una instalación limpia y eficaz, ideales para entornos domésticos y comerciales.

> Soluciones inteligentes con KNX: Control centralizado de funciones como iluminación, climatización y seguridad, con un diseño discreto y teclados fáciles de manejar.

Soluciones para instalaciones exteriores y especiales

La Serie Style amplía sus aplicaciones con opciones adicionales:

> Protección IP44: Ahora disponible para instalaciones exteriores, en todos los colores y marcos, con mecanismos como tomas Schuko®, interruptores y RJ45.

> Caja de superficie Style: Permite la instalación de la serie en instalaciones no empotradas con una integración estética impecable.

Se ha renovado recientemente con los acabados blanco mate y negro mate, diseñados para aportar una estética moderna y sofisticada que se adapta perfectamente a espacios contemporáneos. www.bjc.es

DAIKIN

Lanza los nuevos programas de formación para el nuevo semestre



El Instituto Daikin, proyecto de la compañía japonesa para ofrecer formación especializada en el sector de la climatización, arranca con un nuevo semestre con formaciones mixtas (online y presenciales) para instaladores. El próximo 4 de febrero da comienzo la primera formación del nuevo semestre que terminará el 22 de mayo y abarcará cursos de Daikin Altherma 4, VRV y Doméstico & Sky Air.

En esta edición, una de las grandes novedades serán los módulos de formación del nuevo producto Daikin Altherma 4, la nueva generación del sistema estrella de aerotermia de Daikin. La cuarta generación de estos equipos se caracteriza por ser la primera gama de soluciones de aerotermia residenciales de la compañía con refrigerante R-290 (propano) diseñados para viviendas unifamiliares e ideales para la sustitución de calderas de gas. Este refrigerante tiene un Potencial de Calentamiento Atmosférico (PCA) cercano a cero, pero con alta inflamabilidad, por ello, Daikin se compromete a garantizar que sus productos puedan manipularse de forma segura durante todo su ciclo de vida, desde el desarrollo y fabricación del producto hasta la instalación y funcionamiento de la unidad.

Las formaciones teóricas online se realizarán en sesiones de una hora y media a través de Microsoft Teams y constarán de entre cuatro a cinco bloques cada una de ellas. Asimismo, las prácticas presenciales se realizarán en una sola sesión en los centros de formación de Instituto Daikin en: Madrid/Getafe, Barcelona, Valencia, Málaga, Sevilla y Bilbao.

Las formaciones actualmente disponibles son sobre:

- Daikin Altherma 4
- VRV
- Doméstico & Sky Air

¿Cómo inscribirse en las formaciones?

Para poder asistir a las formaciones tan solo hace falta realizar un registro en este enlace e iniciar sesión en la web del Instituto Daikin. Daikin ofrece formación gratuita online y presencial en sus instalaciones en toda España, y cuenta con todo lo necesario para impartir cursos completos y de calidad, enfocados tanto a la formación teórica como a la formación práctica. Además, en todos ellos se ofrecen materiales adicionales como vídeos, catálogos o manuales técnicos. www.daikin.es

SALVADOR ESCODA

Completa con gran éxito su ciclo de formaciones a SAT en España



Su ciclo de formaciones técnicas dirigidas a los Servicios de Asistencia Técnica (SAT) de toda España, con la última sesión celebrada en Levante el pasado 21 de enero. Con este evento, la compañía ha completado un recorrido formativo por las cuatro territoriales clave: Cataluña, Centro, Andalucía y Levante, logrando capacitar a más de 150 servicios técnicos en todo el país.

Esta iniciativa, alineada con la estrategia de Salvador Escoda de fortalecer su servicio posventa, ha sido clave para dotar a los instaladores de herramientas avanzadas, conocimientos actualizados y confianza en la instalación y mantenimiento de los productos de la marca Mundoclima®. La formación, que ha combinado sesiones teóricas y prácticas, ha abordado las últimas innovaciones en climatización, aerotermia y normativas del sector, destacando aspectos como la nueva serie V8 de caudal variable y la aerotermia de alta temperatura R290. Durante la jornada en Levante, más de 40 técnicos especializados participaron en sesiones de trabajo con bancadas diseñadas para replicar escenarios reales de instalación y mantenimiento, lo que permitió reforzar sus habilidades y ofrecer un servicio más eficiente y seguro a los clientes. www.salvadorescoda.com

GRUPO NOVELEC

Amplía su presencia en Valencia con la apertura de un nuevo punto de venta



La nueva delegación Novelec Marina Safor abrió sus puertas el 3 de febrero en la Avenida País Valencia 38, en el municipio de Alquería de la Comtessa (Valencia). Con esta apertura, el grupo refuerza su compromiso con los profesionales del sector eléctrico, energético y de climatización, ofreciendo un servicio más cercano y especializado.

La nueva tienda se encuentra en una ubicación clave, paralela a la N-332 y a solo 1 km de la salida Oliva Norte de la AP-7, lo que facilita el acceso a los profesionales de la zona. Este punto de venta atenderá a instaladores de la comarca de la Safor, ampliando la cobertura de Grupo Novelec en el sur de Valencia y el norte de Alicante.

Cuenta con una superficie de más de 600m², completamente diseñada en formato autoservicio para garantizar una experiencia de compra ágil y eficiente. Además, dispondrá de una sala de formación donde se impartirán cursos y capacitaciones para instaladores, reforzando la apuesta de Grupo Novelec por la especialización del sector.

Cuenta con empleados especializados en energías renovables y aerotermia, respaldados por un equipo técnico multidisciplinar que brindará soporte a los tres puntos de venta que Novelec Marina tiene en la zona, ofreciendo asesoramiento especializado en soluciones de autoconsumo, climatización, domótica y movilidad eléctrica. www.gruponovelec.com

SMA IBÉRICA

Revoluciona la movilidad sostenible con una estación de carga 100% OFF-GRID



En colaboración con la compañía Riblan Renovables, ha instalado la primera estación de carga 100% off-grid en la isla de Gran Canaria. Este innovador proyecto es un hito en la transición hacia una movilidad sostenible y libre de emisiones, y suministra energía solar a la estación de combustible pública de Taro, garantizando que cada vehículo cargado en sus instalaciones funciona con energía 100% renovable.

El corazón de esta estación de carga está formado por la tecnología de SMA, destacando especialmente los nuevos inversores de batería Sunny Island X, una solución de última generación que optimiza el almacenamiento y la gestión de la energía solar. En este sentido, seis unidades de Sunny Island X, en combinación con seis baterías (cada una equipada con 18 módulos Pylontech Powertube M1C) y tres inversores Sunny Tripower CORE1, trabajan en conjunto para transformar y almacenar la energía solar de manera eficiente y segura. Con una capacidad instalada de 139,15 kWp / 511,92 kWh, esta planta genera aproximadamente 230 MWh al año, lo que permite una reducción estimada de 1.445,26 toneladas de CO₂ anuales, contribuyendo significativamente a la lucha contra el cambio climático. Además de su avanzada infraestructura, Taro ha desarrollado un software propio de monitorización y gestión de carga, permitiendo a los usuarios controlar en tiempo real su consumo y los ahorros en emisiones de CO₂. www.sma.de

AIRZONE - LEGRAND

Colaboración para la eficiencia energética en edificios



Una colaboración en la que se integran sistemas de ambos fabricantes en una innovadora solución para la administración inteligente de edificios o BMS (Building Management System) denominada por Legrand como WEOZTM. Este sistema permite recopilar datos relevantes sobre el consumo de energía en los distintos sistemas del edificio, como climatización (calefacción/refrigeración), iluminación y ventilación. Gracias a estos datos, junto con los de ocupación del edificio, se pueden ajustar automáticamente los parámetros de esos sistemas para optimizar y ajustar, entre otros, la climatización, la iluminación y la calidad del aire, garantizando el confort y el ahorro de energía en tiempo real.

WEOZTM responde a los requerimientos de la nueva Directiva Europea de Eficiencia Energética en Edificios (DEEE), un conjunto de normas destinadas a mejorar la eficiencia energética de los edificios en la Unión Europea cuyo objetivo es lograr un parque inmobiliario totalmente descarbonizado para 2050.

Como parte de esta directiva se han introducido una serie de normas para calcular la eficiencia energética de los edificios. Con WEOZTM se puede acceder a la clase A o B y optar al Certificado de Ahorro Energético (CAE), sistema que incentiva la inversión en actuaciones de eficiencia energética en edificios. www.legrand.es - www.airzone.es

PRYSMIAN

Presenta sus nuevos films de embalaje con un 80% de origen reciclado



Esta iniciativa da respuesta a la demanda creciente del mercado de productos más ecológicos y responsables medioambientalmente, reforzando el compromiso de Prysmian con los valores de reducción de emisiones de nuestra compañía y alineada con los objetivos de nuestros clientes y de toda la cadena de valor.

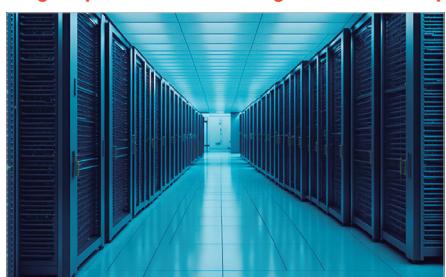
La innovación y la sostenibilidad están en el centro de la actividad de Prysmian, en su firme compromiso con el planeta todas las acciones van encaminadas a ir más allá de cumplir con las normativas vigentes. Con esta nueva acción, Prysmian logra reducir en sus films de embalaje un 60% de emisiones de CO₂. Los nuevos films de Prysmian son asimismo 100% reciclables, contribuyendo a reducir la cantidad de residuos plásticos que terminan contaminando el entorno natural. Esto garantiza que los desechos generados a partir de este producto puedan reincorporarse al ciclo de producción, impulsando aún más la reutilización y fomentando la economía circular.

Esta iniciativa forma parte de la campaña de sostenibilidad "Más que palabras, nos gustan los hechos", con la que Prysmian reafirma su compromiso hacia una economía más sostenible.

www.prysmiangroup.com

JOHNSON CONTROLS

Elegido proveedor líder de gestión térmica para centros de datos por ABI Research



Innovaciones como la enfriadora YORK® YVAM, que puede reducir el consumo de energía hasta en un 40% en condiciones reales, son cruciales cuando los equipos de climatización pueden suponer hasta el 40% del consumo eléctrico total de un centro de datos. La YVAM funciona con cero aguas in situ y refrigerante de muy bajo GWP, 1234ze, y utiliza la tecnología de rodamientos magnéticos propiedad de Johnson Controls, desarrollada originalmente para aplicaciones navales; esto garantiza fiabilidad, eficiencia y un funcionamiento silencioso a 65 dBA, equivalente a la música de fondo en un restaurante. El YVAM también incorpora la tecnología Quick Start, que permite volver a plena carga en sólo tres minutos tras una interrupción del suministro eléctrico.

Según ABI Research, los clientes de Johnson Controls han destacado el enfoque integral "todo en uno" que abarca todo el ciclo de vida de sus edificios: gestión térmica, automatización de edificios, protección contra incendios, seguridad física, eficiencia energética y ofertas de servicios conectados habilitados digitalmente que funcionan a la perfección para ofrecer operaciones de centros de datos inteligentes y de alto rendimiento. www.johnsoncontrols.es

SIMON

Presenta su nueva división de Contract, con servicios y soluciones pensados para grandes proyectos inmobiliarios



Su innovador sistema Simon SB Multihome, diseñado para optimizar la eficiencia energética y operativa de edificios mediante una gestión inteligente y digitalizada.

Permite la medición de consumos y el control de clima, con herramientas clave para la gestión eficiente de edificios, especialmente en un entorno cada vez más enfocado en la sostenibilidad y la reducción de costos operativos. También para mejorar el confort y el valor global de los edificios.

Soluciones para el sector inmobiliario

Combina tanto hardware como software para optimizar distintos aspectos clave en la operativa de edificios inteligentes. Incluye funcionalidades como la gestión multiproyecto, la medición de consumos, el control de climatización, la gestión de zonas comunes y la monitorización de datos climáticos exteriores. Todo ello con un enfoque especial en proyectos build to rent, ofreciendo a los gestores una herramienta integral que mejora la rentabilidad y facilita la toma de decisiones basadas en datos.

Es una herramienta muy orientada a cumplir con los criterios de certificación, ayudando a reducir el impacto ambiental de los edificios y a ofrecer a los inquilinos un control detallado de sus consumos, fomentando la concienciación medioambiental. Todo articulado a través de la plataforma digital LOLA, presentada en la anterior edición de la Feria ISE.

Jordi Satorras, Sales Operations Manager, destaca: "Simon SB Multihome permite a los gestores inmobiliarios disponer de una solución integral que no solo optimiza la operativa de los edificios, sino que también mejora la experiencia de los inquilinos y contribuye al cumplimiento de los estándares de sostenibilidad."

Esta solución, liderada por el nuevo equipo de Simon Contract, es una propuesta totalmente integrada y adaptable, con acompañamiento en todas las fases del proyecto, desde la ingeniería hasta la postventa.

Vicenc Salas, Director of Engineering, señala: "Simon Contract nace con la vocación de transformar la gestión de grandes proyectos, combinando tecnología, diseño y eficiencia en una solución integral. Nuestro objetivo es ir más allá del producto, acompañando a nuestros clientes en cada etapa, desde la preventa hasta la postventa, para crear espacios inteligentes, conectados y sostenibles."

www.simonelectric.com



JOHNSON CONTROLS - HITACHI AIR CONDITIONING

Gana el premio Red Dot al concepto de diseño 2024

Por su concepto de diseño de unidad de aire acondicionado que incorpora una pantalla digital multiuso. Gracias a su elegante diseño, el concepto "airPure" se destacó como ganador en la categoría de Concepto de Diseño para Calefacción y Aire Acondicionado.



SOLER & PALAU

Único fabricante de sistemas de ventilación que ostenta la medalla de oro de EcoVadis

Tras una exhaustiva evaluación, S&P Sistemas de Ventilación SLU ha obtenido una puntuación global de 78 sobre 100, posicionándose en el top 5% de empresas mejor valoradas a nivel global. EcoVadis evalúa cada empresa rigiéndose por estándares sostenibles internacionales y es supervisado por un comité científico de sostenibilidad y expertos en la cadena de suministro.



SCHNEIDER ELECTRIC

Jesús Requena, nuevo Vice-presidente de Marketing y Estrategia en Iberia

Con más de 15 años de experiencia en el sector, Requena contribuirá al crecimiento del negocio y la implementación de estrategias comerciales para acelerar la transformación digital y mejorar la eficiencia energética en la región, apoyándose en áreas clave como el marketing y la innovación tecnológica.



CAREL

Michele Martello nombrado Chief Solution Marketing Officer de CAREL

Como responsable de definir las prioridades y los objetivos estratégicos de las soluciones de CAREL en los sectores de HVAC, refrigeración y services.

Liderando una estructura que servirá como punto de referencia para los equipos de Solutions Marketing.



JOHNSON CONTROLS

Nombra a Joakim Weidemanis próximo CEO

El nuevo directivo, a partir del 12 de marzo, sucederá a George R. Oliver tras un exhaustivo proceso de planificación de la sucesión.

Joakim es un ejecutivo experimentado con un exitoso historial en la dirección de negocios globales impulsados por la tecnología y la obtención de un crecimiento rentable.



VAILLANT GROUP

Gorka Barañano, nuevo director general de Vaillant Group España

Barañano, que hasta ahora ocupaba la posición de director de Marketing y Estrategia de la compañía, sucederá a Nicolás Klingenberg, quien se retira tras más de 25 años de exitosa labor en la empresa. Bajo su nueva dirección, Vaillant Group continuará con su estrategia de liderazgo en el sector, gestionando las marcas Vaillant, Saunier Duval, Hermann y Protherm en el país.



SALVADOR ESCODA

Recibe el certificado Plimsoll de excelencia empresarial 2024

Este reconocimiento subraya la sólida trayectoria y el continuo crecimiento de Salvador Escoda en el mercado, desde finales de 2024 como parte del grupo de empresas que engloba la multinacional irlandesa Grafton Group PLC, reafirmando su compromiso con la excelencia y la innovación en el sector de la refrigeración, climatización y energías renovables.



EPTA

Adquiere la compañía SET Refrigeración y refuerza su presencia en España

Epta, actor global independiente y líder especializado en refrigeración comercial, impulsa su expansión y consolidación en nuestro país con la integración de la empresa sevillana SET Refrigeración S.L. Con esta operación estratégica fortalece su compromiso con la mejora de la eficacia y la calidad del servicio técnico en el mercado español.

¡Suscribirse es muy fácil!

SUSCRIPCIÓN DIGITAL GRATIS

Envía un email a info@proinstalaciones.com con **tus datos** (nombre y apellidos, empresa, cargo, dirección, teléfono y email) y recibirás en tu email totalmente **GRATIS** el link para poder visualizar **ONLINE** cada número de la revista. O también, clicando en el apartado revista digital directamente desde nuestra web: @proinstalaciones.com

SUSCRIPCIÓN EN PAPEL

Si lo que prefieres, es poder consultar la revista de forma offline, en papel y de la manera convencional, envía un email a info@proinstalaciones.com para poder recibir cada número de la revista cómodamente en su domicilio.

Número concreto 15 € IVA incluido
Suscripción anual (6 números año); 50 € (+IVA)

www.proinstalaciones.com



PRO

Instalaciones

La actualidad técnica profesional fácilmente a su alcance

**HAZTE
PRO
CON UN SÓLO
CLICK**



**SUSCRÍBETE A NUESTRA *NEWSLETTER*
PARA CONOCER LA *ACTUALIDAD DEL SECTOR*
Y RECIBE LA REVISTA DIGITAL *GRATIS***



www.proinstalaciones.com





HERRAMIENTAS CON CERTIFICACIÓN ATEX

BOMBAS DE VACÍO Y DETECTOR DE FUGAS

DRX3



VPX33



¿Trabajas con refrigerantes A3?

Mantente a la vanguardia y prepárate para el futuro! Fieldpiece ofrece herramientas con Certificación ATEX, diseñadas específicamente para trabajar con refrigerantes A3, A2L y A1. Si estás buscando herramientas que combinan seguridad, eficiencia y precisión, esta es la actualización que tu kit HVACR necesita.

